

IVECO fecha a maior venda de caminhões a gás natural da América do Sul

Nova venda de veículos impulsionados por combustíveis alternativos foi realizada na Argentina, e envolve a entrega de 100 Stralis NP Cursor 13 da linha Natural Power à empresa NRG Argentina S.A. para aplicações no desenvolvimento da região de Vaca Muerta



PRESS RELEASE

A IVECO, marca da CNH Industrial e pioneira na comercialização e produção de veículos movidos a combustíveis alternativos na Argentina, fechou uma nova venda, agora para entregar 100 unidades do Stralis NP Cursor 13 de GNC (gás natural comprimido) para a NRG Argentina SA, fornecedora de areia de fratura para a indústria petrolífera, em especial na região de Vaca Muerta, próximo à Patagônia, onde está localizado um reservatório de petróleo e gás.

Com mais de 20 anos de experiência mundial no desenvolvimento e comercialização de veículos movidos por energias alternativas, a IVECO tornou-se a primeira marca do segmento a atingir um marco dessas características na América do Sul. "Temos o orgulho de anunciar uma nova operação de venda de caminhões a GNC e afirmar que é a maior operação da região no que diz respeito a combustíveis alternativos. Para a marca, é muito importante construir alianças estratégicas, como no caso da NRG Argentina S.A., onde a tecnologia de nossos produtos é introduzida de forma economicamente sustentável, permitindo o desenvolvimento de soluções de transporte na Argentina, um país com grandes oportunidades e um futuro energético promissor", afirma Márcio Querichelli, líder da IVECO na América do Sul.

A NRG Argentina S.A. é uma empresa que oferece insumos estratégicos ao setor de petróleo e gás, tais como areia natural e agente sintético ultraleve em quantidades e tempos exigidos pela operação. É a primeira empresa integrada do setor, pois além de fornecer esses produtos críticos para o desenvolvimento responsável de recursos não convencionais, oferece serviços de última milha e de condução no local. Da mesma forma, a empresa executa uma estratégia de triplo impacto, enfocando tanto na obtenção de resultados comerciais bem-sucedidos quanto na consideração do ambiente onde opera e no uso responsável dos recursos.

"A aquisição de uma frota de caminhões a GNC é um claro exemplo da importância para a NRG Argentina de incorporar tecnologias e boas práticas que levem em conta o cuidado com o meio ambiente e, ao mesmo tempo, fornece as soluções que os clientes precisam", disse Cesar Güercio, CEO da NRG Argentina SA.

Outra característica notável da operação é a venda de 100 contratos de manutenção que acompanham as unidades concedidas pela empresa. Nesse sentido, a marca ajudará a NRG Argentina S.A. no desenvolvimento de um centro exclusivo de atendimento e manutenção dentro da sua base de operações, localizada na província de Rio Negro. O objetivo dessa gestão é dar suporte para que a nova frota possa desenvolver suas operações com altos padrões no serviço e assistência da concessionária da zona.

"Continuamos a oferecer a nossos clientes uma solução sustentável, tanto para o meio ambiente quanto para a rentabilidade do negócio. Essa venda significa um grande passo para a introdução dessa tecnologia no mercado local onde a IVECO procura liderar a mudança, como fizemos na Europa, e que responde a uma mudança na matriz energética em nosso país. Além disso, a venda de 100 contratos de manutenção para essas unidades reafirma um acordo ao longo do tempo em que a IVECO não oferece um produto, mas sim uma solução logística e operacional completa", diz Francisco Spasaro, Diretor Comercial da IVECO na Argentina.

Os novos veículos adquiridos pela empresa de Rio Negro possuem alta tecnologia, design e equipamentos superiores aos seus homólogos a diesel com um benefício de 40% a 50% na redução dos custos de combustível. Os caminhões, que farão seu trabalho entre as províncias argentinas de Entre Rios, Neuquén e Rio Negro, têm uma configuração AS440S46T/P 6x2 e, por serem movidos a GNC, apresentam reduções na emissão de gases de até 90% de dióxido de nitrogênio, 99% de partículas e até 95% de dióxido de carbono quando o biometano é utilizado como combustível.

Além disso, os caminhões possuem uma certificação PIEK que garante níveis de ruído abaixo de 71dB, tecnologia de freio AEBS, retardador hidráulico, ESP e suspensão pneumática no eixo traseiro.

IVECO

A IVECO é uma marca da CNH Industrial N.V., líder mundial em Bens de Capital listados na Bolsa de Nova York (NYSE: CNHI) e no Mercato Telematico

Azionario da Borsa Italiana (MI: CNHI). A IVECO projeta, fabrica e comercializa uma ampla gama de veículos comerciais leves, médios e pesados, caminhões fora-de-estrada e veículos para aplicações como missões *off-road*. O portfólio de produtos da montadora no Brasil inclui modelos das linhas Daily, Tector, Hi-Road e Hi-Way. A IVECO emprega cerca de 21 mil pessoas em todo o mundo. Gerencia locais de produção em sete países da Europa, Ásia, África, Oceania e América Latina, onde produz veículos com as mais avançadas tecnologias. 4.200 pontos de atendimento, em mais de 160 países, garantem o suporte técnico sempre que um veículo da IVECO está em operação.

Para mais informações da IVECO, visite www.IVECO.com.br

Para mais informações da CNH Industrial, visite: www.cnhindustrial.com

ASSESSORIA DE IMPRENSA – IVECO

Marcelo Fonseca – marcelo.fonseca@redecunicacao.com

(+55 11) 9 9468-1351

GERENTE DE COMUNICAÇÃO CORPORATIVA – CNH INDUSTRIAL

Jorge Gorgen – jorge.gorgen@cnhind.com

(+55 11) 9 8336-8241