

CASE a nommé Emilio Portillo au poste de Directeur du développement du réseau Europe

Turin, xx Octobre 2019

Emilio Portillo a été nommé Directeur du développement du réseau Europe pour CASE Construction Equipment. Monsieur Portillo supervisera les activités du réseau européen de concessionnaires d'équipements de construction de CASE.

En 19 ans de carrière dans la vente et le marketing de véhicules industriels, Monsieur Portillo a occupé plusieurs postes au sein de la marque sœur de CASE, IVECO, dont celui de Directeur commercial, Directeur des véhicules d'occasion et Directeur marketing Espagne et Portugal. Il occupait dernièrement le poste de Directeur général des ventes de véhicules utilitaires et du développement commercial chez Nissan.

« Nous avons déjà commencé à améliorer considérablement notre performance en simplifiant nos activités et nos processus. Notre objectif est de poursuivre ce travail à l'avenir, avec un processus d'optimisation du réseau qui se concentre sur les partenaires qui sont prêts à se développer et à créer un excellent environnement client, » déclare Emilio Portillo.

L'accent mis sur les solutions de suivi sera crucial pour la vision de Monsieur Portillo concernant ces améliorations, comme il l'explique : « L'orientation client est fondamentale pour la croissance de notre activité et l'atteinte des objectifs communs à CASE et à notre réseau de concessionnaires. Afin que le client bénéficie d'une valeur ajoutée maximale, l'une de nos priorités est de nous concentrer sur le développement des capacités du réseau sur le marché du services après-vente.

Vendre de nouvelles unités ne suffit plus. Pour être compétitifs, les fabricants d'équipement et les concessionnaires doivent être prêts à vendre des offres groupées et à augmenter les ventes de produits de services. C'est pourquoi nous avons récemment lancé le projet pilote DAS (Dealer Aftersales Shift) dans certaines régions européennes. »

« Le réseau de concessionnaires est fondamental pour les opérations de CASE », a déclaré Nicola D'Arpino, Vice-président des ventes et du marketing, CASE Construction Equipment Europe. « Nous cherchons toujours à nous améliorer, d'où la nomination d'un directeur dédié. Tout le personnel de CASE souhaite à Emilio bonne chance et beaucoup de succès dans ce poste », a-t-il conclu.

Notes aux éditeurs

Veuillez visiter notre site Web pour télécharger des fichiers texte, vidéo et images haute résolution (JPG 300 DPI, CMJN) et autres communiqués de presse CASE : www.casecetools.com/press-kit

Suivez CASE sur :



CASE Construction Equipment vend et supporte une gamme complète d'équipements de construction dans le monde entier, y compris les chargeuses/pelleteuses, excavatrices, niveleuses, chargeuses sur pneus, compacteurs vibrants, boteurs sur chenilles, boteurs à chenilles, chargeurs compacts sur chenilles et chariots à fourche tout-terrain. Par l'intermédiaire des concessionnaires CASE, les clients ont accès à un véritable partenaire professionnel avec un équipement et un service-après-vente de classe mondiale, des garanties les plus avancées du secteur et un financement flexible. Vous trouverez plus d'informations sur www.CASEce.com.

CNH Équipement est un acteur mondial de premier plan dans le secteur des biens d'équipement avec une expérience industrielle établie, une large gamme de produits et une présence mondiale. CNHI) and on the Mercato Telematico Azionario of the Borsa Italiana (MI: GARANTIES. Vous trouverez plus d'informations sur CNH Industrial ici : www.cnhindustrial.com.



PRESS RELEASE

Pour plus d'informations, merci de bien vouloir contacter notre service de presse :

Mélanie Japaud – Copestone on behalf of CASE Construction Equipment

+33 6 59 47 29 43 - melanie@copestone.uk.com