

## Case positioniert sich auf der Bauma Conexpo Africa 2015 als Komplettanbieter

Turin, 27 Juli 2015

Case Construction Equipment wird auf der zweiten Bauma Conexpo Africa ausstellen, die in diesem Jahr vom 15. bis 18. September in Johannesburg stattfindet. Gemeinsam mit dem Importeur CSE präsentiert die Marke ihr umfangreiches Angebot an Baumaschinen und Komplettlösungen für Bauunternehmen, wozu auch Kundenfinanzierungen, professioneller Kundendienst und starker Ersatzteilservice zählen.

Angesichts der Erfolgs der ersten Veranstaltung 2013 dürfte die Bauma Conexpo Africa 2015 erneut großen Zulauf haben – rund 20.000 Besucher werden erwartet, davon der Großteil aus Südafrika und den übrigen afrikanischen Ländern südlich der Sahara. Mit seiner Messteilnahme will Case für eine größere Bekanntheit der Marke sorgen und für den umfassenden Support werben, den das Unternehmen seinen Kunden in Südafrika und den anderen Märkten in der Region über sein starkes Händlernetz bieten kann.

„Der afrikanische Kontinent bietet große Wachstumschancen“, erklärte Andy Blandford, Vice President CNH Industrial Construction Equipment für die Region EMEA. „Der Maghreb und Subsahara-Afrika – und ganz besonders Südafrika selber – sind wichtige Märkte für uns. Die Bauma Conexpo Africa bietet uns die perfekte Plattform zur Begegnung mit unseren Kunden. Dort können wir ihnen zeigen, wie wir sie bei ihrer Arbeit unterstützen und wie sie ihr Geschäft effizient führen können. Case verfügt über starke Händlerbetriebe in den meisten größeren Märkten Afrikas und bietet die Art von Maschinen an, die unsere Kunden brauchen: robuste und zuverlässige Maschinen, die unter härtesten Bedingungen eingesetzt werden können und bei denen die Betriebskosten stimmen.“

### **Ein umfassendes Angebot, das die speziellen Anforderungen afrikanischer Bauunternehmen erfüllt**

Die Produkte, die auf dem Case Stand zu sehen sein werden, stehen beispielhaft für das umfangreiche Angebot der Marke und zeigen auf, wie das Unternehmen seinen Kunden Komplettlösungen für ihre speziellen Anforderungen bieten kann. Präsentiert werden die Case Kompakt- und Baggerlader, die Flaggschiffe im Angebot für die afrikanischen Märkte.



PRESS RELEASE

### **Komplettlösungen führen Bauunternehmen zum Erfolg**

Case bietet mit Hilfe seiner Händlerbetriebe professionelle Beratung beim Kauf und Kundendienst. Das starke Händlernetz deckt einen Großteil der wichtigsten afrikanischen Märkte effizient ab, wobei sie sich auf die leistungsstarken Ressourcen und die Organisation von CNH Industrial stützen können.

Darüber hinaus können die Case Kunden in der Region die Vorteile maßgeschneiderter Finanzierungspakete und erweiterter Garantieprogramme nutzen, die sie über die Case Händler erhalten können. Anbieter ist CNH Industrial Capital, ein Finanzierungspezialist für die Baubranche mit mehr als 50 Jahren Erfahrung.

### **Weitere Informationen erhalten Sie hier:**

Lutz Holthaus (C2 Marketing für ALARCON & HARRIS)

Tel.: +49 2392 913 465

E-Mail: [presseservice@c2marketing.de](mailto:presseservice@c2marketing.de)