

**NEL TERZO TRIMESTRE RICAVI DI CNH INDUSTRIAL DI 7,7 MILIARDI DI DOLLARI,
UTILE NETTO DI 162 MILIONI DI DOLLARI**
RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI REDATTI IN CONFORMITÀ AGLI U.S. GAAP^{(*) ()}**

- I ricavi del terzo trimestre sono stati pari a 7,7 miliardi di dollari (8,2 miliardi di dollari nel terzo trimestre 2013). I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati pari 7,4 miliardi di dollari nel terzo trimestre 2014 (7,9 miliardi di dollari nel terzo trimestre 2013).
- Nel trimestre l'utile operativo delle Attività Industriali è stato di 522 milioni di dollari, in calo del 12,9% rispetto al terzo trimestre 2013, con un margine operativo del 7,1% (-0,5 punti percentuali).
- Nel terzo trimestre 2014 l'utile netto è stato di 162 milioni di dollari, pari a 0,13 dollari per azione. L'utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali è stato di 214 milioni di dollari, pari a 0,16 dollari per azione, in calo di 63 milioni di dollari rispetto al terzo trimestre 2013.
- L'indebitamento netto industriale al 30 settembre 2014 è pari a 3,9 miliardi di dollari (3,7 miliardi di dollari al 30 giugno 2014). La liquidità disponibile è pari a 7,9 miliardi di dollari (7,7 miliardi di dollari al 30 giugno 2014), dopo l'emissione di un prestito obbligazionario di 700 milioni di euro (881 milioni di dollari) con scadenza settembre 2021.
- Gli obiettivi dell'anno sono confermati.

(*) A partire dal deposito presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC") del bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 su Form 20-F, predisposto secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), CNH Industrial riporta i propri risultati trimestrali e annuali sia secondo gli U.S. GAAP ai fini del proprio reporting alla SEC, sia secondo gli IFRS in quanto società quotata anche sul mercato europeo e in ottemperanza a quanto previsto dalla normativa olandese. I bilanci redatti secondo i due set di principi contabili utilizzano il dollaro statunitense quale valuta di reporting. Inoltre, come descritto nel Form 20-F, CNH Industrial ha ampliato il numero dei propri segmenti di reporting da tre (Macchine per l'Agricoltura e le Costruzioni inclusi i relativi servizi finanziari, Veicoli Industriali inclusi i relativi servizi finanziari e Powertrain) a cinque (Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali, Powertrain e Servizi Finanziari). Le tabelle seguenti e i commenti dei risultati finanziari del Gruppo e per segmento si riferiscono a dati predisposti secondo gli U.S. GAAP. I risultati finanziari predisposti secondo gli IFRS sono presentati in una sezione successiva del presente comunicato stampa; i dati del periodo precedente secondo gli IFRS, predisposti in euro, sono stati rideterminati coerentemente in dollari statunitensi. Una sintesi degli effetti sui risultati del Gruppo derivanti dalla transizione agli U.S. GAAP e al dollaro statunitense quale valuta di reporting è disponibile sul sito istituzionale www.cnhindustrial.com.

(**) Si veda l'apposita sezione del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie "Non-GAAP".

CNH INDUSTRIAL						3° trimestre		
Sintesi conto economico (in milioni di dollari)						Variazion		
01.01 – 30.09						e		
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione		
24.190	24.546	-1,5%	Ricavi	7.739	8.166	-5,2%		
621	774	-153	Utile netto	162	275	-113		
773	830	-57	Utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali	214	277	-63		
627	617	10	Utile netto di pertinenza di CNH Industrial N.V.	173	223	-50		
0,46	0,50	-0,04	Risultato base per azione (in dollari)	0,13	0,18	-0,05		
0,57	0,55	0,02	Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali (in dollari)	0,16	0,18	-0,02		
0,46	0,50	-0,04	Risultato diluito per azione (in dollari)	0,13	0,18	-0,05		

CNH INDUSTRIAL
Dati economici delle Attività Industriali ⁽¹⁾ (in milioni di dollari)

01.01 – 30.09			3° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
23.180	23.665	-2,0%	7.403	7.872	-6,0%
1.612	1.706	-94	522	599	-77
7,0	7,2	-0,2 p.p.	7,1	7,6	-0,5 p.p.

(1) Le Attività Industriali rappresentano le attività svolte dai quattro segmenti industriali Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain, nonché le funzioni corporate.

(2) L'utile operativo delle Attività Industriali è una misura "Non-GAAP" ed è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo.

Basildon (Regno Unito) – (30 ottobre 2014) CNH Industrial N.V. (NYSE:CNHI / MI:CNHI) oggi ha annunciato **ricavi consolidati** di 7.739 milioni di dollari per il terzo trimestre 2014, in diminuzione del 5,2% rispetto a quelli conseguiti nel terzo trimestre 2013. I **ricavi di vendita netti delle Attività Industriali** sono stati 7.403 milioni di dollari nel terzo trimestre 2014, in calo del 6,0% rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente. L'aumento dei ricavi di vendita netti delle Macchine per le Costruzioni e di Powertrain è stato più che compensato dai cali delle Macchine per l'Agricoltura, dovuti alle difficili condizioni di mercato nel settore della coltura a file, in particolare in NAFTA e in LATAM, e dei Veicoli Commerciali.

CNH INDUSTRIAL
Ricavi per segmento di attività (in milioni di dollari)

01.01 – 30.09			3° trimestre		
2014	2013	% variazione	2014	2013	% variazione
11.801	12.621	-6,5	3.659	4.138	-11,6
2.546	2.426	4,9	841	733	14,7
7.534	7.727	-2,5	2.522	2.688	-6,2
3.476	3.081	12,8	1.025	1.007	1,8
(2.177)	(2.190)	-	(644)	(694)	-
23.180	23.665	-2,0	7.403	7.872	-6,0
1.363	1.247	9,3	455	416	9,4
(353)	(366)	-	(119)	(122)	-
24.190	24.546	-1,5	7.739	8.166	-5,2

Nel terzo trimestre 2014 l'**utile operativo delle Attività Industriali** è stato pari a 522 milioni di dollari, in calo del 12,9% rispetto al terzo trimestre 2013, con un margine operativo del 7,1% (-0,5 punti percentuali rispetto al terzo trimestre 2013). Nel trimestre l'utile operativo è migliorato per le Macchine per le Costruzioni, per Powertrain e per i Veicoli Commerciali. Le Macchine per le Costruzioni hanno beneficiato di un miglioramento nelle condizioni di mercato in NAFTA e in EMEA, di un effetto prezzi positivo e delle azioni implementate nel contesto del Programma di Efficienza del Gruppo. Per i Veicoli Commerciali, la performance positiva in EMEA è stata parzialmente compensata dagli effetti negativi di un contesto operativo difficile in LATAM, dovuto a un calo significativo della domanda. Nelle Macchine per l'Agricoltura, minori volumi con un mix prodotto negativo nel settore della coltura a file e maggiori costi industriali quale conseguenza dei tagli dei livelli produttivi, sono stati in parte compensati da un positivo effetto netto sui prezzi.

CNH INDUSTRIAL
Utile/(perdita) operativa per segmento di attività ⁽¹⁾ (in milioni di dollari)

01.01 – 30.09			3° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
1.529	1.696	-167	433	582	-149
70	(44)	114	39	(31)	70
(71)	(24)	-47	20	15	5
157	118	39	59	50	9
(73)	(40)	-33	(29)	(17)	-12
1.612	1.706	-94	522	599	-77
407	399	8	121	117	4
(255)	(242)	-13	(81)	(85)	4
1.764	1.863	-99	562	631	-69

(1) L'utile operativo delle Attività Industriali (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi e altri costi operativi.

CNH INDUSTRIAL
Riconciliazione dall'utile operativo all'utile netto (in milioni di dollari)

01.01 – 30.09		3° trimestre	
2014	2013	2014	2013
1.764	1.863	562	631
98	32	56	3
449	382	150	128
(254)	(222)	(97)	(65)
963	1,227	259	435
408	541	107	182
66	88	10	22
621	774	162	275

Nel terzo trimestre 2014 i **costi di ristrutturazione** sono stati pari a 56 milioni di dollari (3 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013), sostenuti nell'ambito del Programma di Efficienza annunciato nel luglio 2014. Le Macchine per l'Agricoltura hanno registrato costi per 28 milioni di dollari, principalmente dovuti alla chiusura di una joint venture controllata al 60% in Cina. I Veicoli Commerciali hanno registrato costi per 22 milioni di dollari, relativi principalmente alle azioni per ridurre le spese generali, amministrative e di vendita e i costi di supporto al business a seguito del passaggio alla struttura per aree geografiche di CNH Industrial. Le Macchine per le Costruzioni hanno rilevato costi per 6 milioni di dollari principalmente dovuti al riposizionamento dell'offerta dei marchi Case e New Holland e al conseguente allineamento delle loro reti di vendita.

Gli **interessi passivi, netti** sono stati 150 milioni di dollari nel trimestre, con un aumento di 22 milioni di dollari rispetto al terzo trimestre 2013 principalmente dovuto a un incremento nell'indebitamento netto industriale medio, in parte compensato da tassi di interesse più favorevoli.

Nel trimestre la voce **altri oneri, netti** presenta un saldo di 97 milioni di dollari (65 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013). L'aumento di 32 milioni di dollari è principalmente dovuto a maggiori perdite su cambi, che includono un onere ante imposte di 8 milioni di dollari dovuto alla rimisurazione delle attività venezuelane denominate in bolivares.

Nel terzo trimestre 2014 le **imposte** sono ammontate a 107 milioni di dollari, corrispondenti ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 41,3%, sostanzialmente in linea con quella del terzo trimestre 2013, pari a 41,8%. L'aliquota fiscale effettiva prevista dal Gruppo per l'anno rimane nel range del 40%-44%, a causa della mancata iscrizione di attività per imposte anticipate su perdite fiscali in alcuni Paesi.

Nel terzo trimestre 2014 la **quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate** è stata di 10 milioni di dollari (22 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013). Il calo è principalmente dovuto ai minori risultati conseguiti dalle joint venture in APAC, per lo più conseguenti al calo della domanda in Cina.

L'**utile netto dei Servizi Finanziari** è stato pari a 75 milioni di dollari nel terzo trimestre 2014, in aumento rispetto ai 65 milioni di dollari del corrispondente periodo nel 2013 principalmente a seguito di un più elevato valore medio del portafoglio gestito e di minori imposte sul reddito, parzialmente compensato da maggiori accantonamenti per perdite su crediti.

Nel terzo trimestre 2014 l'**utile netto consolidato** è stato di 162 milioni di dollari (275 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013). L'**Utile netto di pertinenza di CNH Industrial N.V.** è stato di 173 milioni di dollari nel trimestre (223 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013), corrispondente a 0,13 dollari per azione (0,18 dollari per azione nel terzo trimestre 2013) in quanto ha beneficiato dell'attribuzione agli azionisti terzi di costi relativi alla chiusura della joint venture in Cina. L'**Utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali** (misura "Non-GAAP") è stato di 214 milioni di dollari nel trimestre (277 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013).

Al 30 settembre 2014 l'**indebitamento netto industriale** è pari a 3,9 miliardi di dollari, in aumento di 0,2 miliardi di dollari rispetto al 30 giugno 2014: il rallentamento dell'attività, principalmente nelle Macchine per l'Agricoltura e nei Veicoli Commerciali, ha determinato una riduzione dei debiti commerciali di 0,6 miliardi di dollari alla fine del trimestre, mentre le differenze nei cambi di traslazione generatesi sul debito denominato in euro hanno avuto un effetto positivo sull'indebitamento netto industriale di 0,4 miliardi di dollari.

Al 30 settembre 2014 la **liquidità disponibile** è pari a 7,9 miliardi di dollari (incluso 2,5 miliardi di dollari di linee di credito disponibili non utilizzate) rispetto ai 7,7 miliardi di dollari al 30 giugno 2014. L'incremento è attribuibile principalmente al prestito obbligazionario di 700 milioni di euro emesso da CNH Industrial Finance Europe S.A., con scadenza settembre 2021 e tasso fisso del 2,875%, parzialmente compensato dalla liquidità utilizzata nelle attività operative e dall'effetto negativo dei cambi di traslazione.

Prospettive U.S. GAAP per l'anno in corso

Nonostante il difficile contesto di mercato nel comparto agricolo della coltura a file, principalmente in NAFTA, e i mercati per lo più depressi in LATAM nelle macchine per l'agricoltura e nei veicoli commerciali, CNH Industrial conferma gli obiettivi U.S. GAAP per il 2014, come segue:

- Ricavi di vendita netti delle Attività Industriali di circa 32 miliardi di dollari;
- Utile operativo delle Attività Industriali tra 2,1 e 2,2 miliardi di dollari, con un margine tra 6,5% e 6,9%;

- Indebitamento netto industriale tra 2,2 e 2,1 miliardi di dollari a fine 2014;
- Utile netto consolidato prima dei costi di ristrutturazione tra 0,9 e 1,0 miliardi di dollari, con un utile per azione prima dei costi di ristrutturazione tra 0,69 e 0,74 dollari.

Prospettive U.S. GAAP per il 2015

Il Gruppo si attende di mantenere nel 2015 lo stesso livello di risultato operativo atteso per l'intero 2014: si ritiene che il miglioramento nella redditività dei Veicoli Commerciali e delle Macchine per le Costruzioni, unito alle azioni sulla produttività e alle misure per il miglioramento dei costi di struttura previste nel Programma di Efficienza consentiranno di compensare il più difficile contesto di mercato previsto per il comparto agricolo della coltura a file.

Commento per segmento

CNH Industrial si attende che il contesto di mercato delle Macchine per l'Agricoltura rimarrà difficile per il 2015, in particolare in NAFTA e in LATAM per i segmenti dei macchinari ad alta potenza impiegati nel settore della coltura a file. Nel 2014 il Gruppo ha già iniziato a implementare azioni per allineare la sua struttura dei costi e il livello delle scorte al fine di proteggere i margini del segmento in questa porzione del business. Nonostante la situazione sfavorevole nel comparto di mercato della coltura a file per effetto del calo del prezzo delle commodity, il Gruppo prevede che tale riduzione continuerà a favorire nel 2015 il mercato caseario e dell'allevamento.

Nel segmento dei veicoli commerciali, si prevede che EMEA e LATAM resteranno stabili in termini di volumi complessivi e che le condizioni di mercato rimarranno difficili. Le azioni intraprese nell'ambito del Programma di Efficienza del Gruppo per ridurre la struttura dei costi, nonché la migliorata produttività industriale e minori costi relativi al lancio di prodotti Euro VI contribuiranno a migliorare la redditività del segmento nel 2015 rispetto all'anno precedente.

Nelle Macchine per le Costruzioni, il Gruppo si attende di continuare a migliorare la redditività nel 2015 per effetto delle favorevoli condizioni di mercato in NAFTA e EMEA e della piena realizzazione del Programma di Efficienza iniziato nel 2014.

Per le attività Powertrain si prevede che l'impatto dei minori volumi di domanda da parte delle Macchine per l'Agricoltura sarà compensato da maggiori vendite a terzi e da miglioramenti della produttività industriale.

CNH INDUSTRIAL
Principali grandezze patrimoniali (in milioni di dollari)

	Al 30.09.2014	Al 30.06.2014	Al 31.12.2013
Totale Attivo	53.873	55.542	53.843
Totale Patrimonio netto	5.266	5.144	4.955
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	5.226	5.088	4.901

CNH INDUSTRIAL
Indebitamento netto (in milioni di dollari)

	Al 30.09.2014	Al 30.06.2014	Al 31.12.2013
Totale debiti finanziari ⁽¹⁾	(30.833)	(31.339)	(29.866)
- Debiti per anticipazioni su cessioni di crediti	(13.781)	(14.312)	(14.712)
- Altri debiti finanziari	(17.052)	(17.027)	(15.154)
Derivati a copertura del debito	32	41	44
Disponibilità e mezzi equivalenti	4.615	4.615	5.567
Disponibilità ad utilizzo predefinito	802	751	922
Indebitamento netto	(25.384)	(25.932)	(23.333)
<i>Attività Industriali</i>	(3.935)	(3.692)	(2.214)
<i>Servizi Finanziari</i>	(21.449)	(22.240)	(21.119)
Disponibilità e mezzi equivalenti e disponibilità ad utilizzo predefinito	5.417	5.366	6.489
Linee di credito disponibili	2.458	2.285	2.224
Liquidità disponibile	7.875	7.651	8.713

(1) Inclusi gli adeguamenti derivanti dal fair value hedge.

CNH INDUSTRIAL
Variazione dell'Indebitamento netto industriale (in milioni di dollari)

01.01 – 30.09		3° trimestre	
2014	2013	2014	2013
(2.214)	(1.961)	(3.692)	(3.049)
621	774	162	275
552	508	194	162
(36)	165	(123)	(74)
(2.481)	(1.664)	(737)	(371)
(588)	(644)	(246)	(244)
77	(27)	53	53
(1.855)	(888)	(697)	(199)
(366)	(370)	7	(2)
500	(143)	447	(112)
(1.721)	(1.401)	(243)	(313)
(3.935)	(3.362)	(3.935)	(3.362)

(*) Esclusi beni ceduti in buy-back e beni dati in leasing operativo.

Macchine per l'Agricoltura

MACCHINE PER L'AGRICOLTURA						
Ricavi di vendita netti e Utile(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
11.801	12.621	-6,5%	Ricavi di vendita netti	3.659	4.138	-11,6%
1.529	1.696	-167	Utile operativo	433	582	-149
13,0	13,4	-0,4 p.p.	Margine operativo (%)	11,8	14,1	-2,3 p.p.

Nel terzo trimestre del 2014 i **ricavi di vendita netti** delle Macchine per l'Agricoltura sono stati pari a 3.659 milioni di dollari, con un calo dell'11,6% rispetto al terzo trimestre del 2013 dovuto a minori volumi ed a un mix prodotto meno favorevole, parzialmente compensato da un effetto prezzi positivo. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 46% in NAFTA, 27% in EMEA, 15% in LATAM e 12% in APAC.

A livello globale la domanda di macchine per l'agricoltura nel terzo trimestre è calata per i trattori dell'1% e per le mietitrebbiatrici del 22%. In NAFTA la domanda di trattori è aumentata del 10%, con l'aumento principalmente concentrato nel segmento dei trattori con minore potenza (sotto i 140 CV) a seguito dell'incremento della domanda nel settore caseario e dell'allevamento e in quello fieno e foraggio, mentre la domanda di mietitrebbiatrici è calata del 23%. In EMEA, il mercato dei trattori e delle mietitrebbiatrici è diminuito rispettivamente del 7% e del 24%. In LATAM la domanda di trattori e di mietitrebbiatrici è calata rispettivamente del 10% e del 16%. In APAC la domanda trattori e di mietitrebbiatrici è scesa rispettivamente del 2% e del 23%.

La quota di mercato delle Macchine per l'Agricoltura è rimasta sostanzialmente invariata per i trattori, in quanto il calo in NAFTA ed EMEA è stato compensato da un incremento in APAC. La quota di mercato per le mietitrebbiatrici è calata in tutti i mercati ad eccezione del LATAM.

La produzione del segmento Macchine per l'Agricoltura nel trimestre è stata del 10% superiore alle vendite ai clienti finali, in quanto il calo delle vendite ai clienti finali in tutte le aree ha più che compensato il rallentamento della produzione (diminuita del 6% rispetto al terzo trimestre del 2013 e del 12% rispetto al secondo trimestre del 2014). Il Gruppo si attende un livello di produzione significativamente inferiore alla domanda nell'ultimo trimestre dell'anno.

Nel trimestre l'**utile operativo** delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 433 milioni di dollari (582 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013). Il margine operativo è stato pari all'11,8% (14,1% nel terzo trimestre 2013): l'effetto negativo di volumi e mix (principalmente per i trattori ad alta potenza e per le mietitrebbiatrici in NAFTA) e i maggiori costi industriali sono stati solo parzialmente compensati dai migliori prezzi.

In settembre il Gruppo ha annunciato di aver stipulato un accordo per acquisire sostanzialmente tutte le attività della società statunitense Miller-St. Nazianz, Inc. ("Miller"), specializzata nella produzione di macchine per l'irrorazione di precisione. Le attività rilevate nell'ambito della transazione saranno integrate nel brand New Holland Agriculture fornendo una solida base per la crescita su scala globale della sua presenza nel comparto delle irroratrici semoventi. L'accordo è soggetto alle condizioni di chiusura convenzionali, con l'obiettivo di concludere l'operazione entro la fine dell'anno.

Macchine per le Costruzioni

MACCHINE PER LE COSTRUZIONI						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
2.546	2.426	4,9%	Ricavi di vendita netti	841	733	14,7%
70	(44)	114	Utile/(perdita) operativa	39	(31)	70
2,7	(1,8)	4,5 p.p.	Margine operativo (%)	4,6	(4,2)	8,8 p.p.

Nel terzo trimestre del 2014 i **ricavi di vendita netti** delle Macchine per le Costruzioni sono stati pari a 841 milioni di dollari, in aumento del 14,7%, con incrementi in tutte le regioni e in particolare in NAFTA. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 44% in NAFTA, 19% in EMEA, 28% in LATAM e 9% in APAC.

La domanda di macchine pesanti è calata del 13% nel terzo trimestre del 2014 rispetto al terzo trimestre dell'anno precedente, mentre quella di macchine leggere è aumentata del 3%. Sia per le macchine pesanti sia per quelle leggere si è registrato un continuo indebolimento della domanda in LATAM e APAC, parzialmente compensata da una crescita in NAFTA ed EMEA.

A livello globale la quota di mercato delle Macchine per le Costruzioni è rimasta sostanzialmente stabile per le macchine leggere, mentre è aumentata per quelle pesanti in tutte le regioni, particolarmente in NAFTA e LATAM.

I livelli di produzione sono stati del 9% superiori alle vendite ai clienti finali, poiché il mercato sta continuando a recuperare.

Le Macchine per le Costruzioni hanno registrato un **utile operativo** di 39 milioni di dollari (perdita operativa di 31 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013), con un margine operativo del 4,6% quale risultato di una continua tenuta dei prezzi in NAFTA, LATAM e APAC, di volumi e mix positivi in tutte le regioni e di continue azioni di contenimento delle spese generali, amministrative e di vendita e delle spese di ricerca e sviluppo a seguito delle iniziative di riallineamento dei marchi del Gruppo e della strategia globale per gli escavatori.

Veicoli Commerciali

VEICOLI COMMERCIALI						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
7.534	7.727	-2,5%	Ricavi di vendita netti	2.522	2.688	-6,2%
(71)	(24)	-47	Utile/(perdita) operativa	20	15	5
(0,9)	(0,3)	-0,6 p.p.	Margine operativo (%)	0,8	0,6	0,2 p.p.

I **Veicoli Commerciali** hanno conseguito **ricavi di vendita netti** per 2.522 milioni, in calo del 6,2% rispetto al terzo trimestre del 2013. L'aumento dei ricavi in EMEA, trainato dai veicoli leggeri e pesanti, nonostante il calo delle consegne nel business dei bus attribuibile alla transizione alle applicazioni Euro VI, è stato più che

compensato da un significativo calo in LATAM (-29%), quale risultato del perdurare di condizioni economiche generali deboli. Nel corso del trimestre si è continuato a ridurre la produzione in LATAM per far sì che le scorte della rete di vendita siano allineate con la domanda di mercato. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 72% in EMEA, 19% in LATAM e 9% in APAC.

Sono stati consegnati globalmente 28.897 veicoli, inclusi i bus e i veicoli speciali, con un calo dell'8,2% rispetto al terzo trimestre del 2013. I volumi sono aumentati nel segmento dei veicoli leggeri (+2,6%) a seguito del lancio del nuovo Daily, mentre sono scesi in quello dei veicoli pesanti (-10,3%) e in quello dei medi (-29,6%) quale conseguenza delle deboli condizioni operative in LATAM e della domanda di veicoli pre-Euro VI nel secondo semestre 2013 in EMEA. Le consegne dei Veicoli Commerciali sono aumentate del 7,7% in EMEA, mentre sono calate del 14% in APAC e del 45% in LATAM (in calo di circa il 48% in Brasile e di circa il 36% in Argentina).

In Europa, le immatricolazioni dei veicoli industriali con peso $\geq 3,5$ tonnellate sono state circa 158.400 e hanno registrato un incremento del 4,3% rispetto al terzo trimestre dello scorso anno. La domanda di veicoli leggeri (PTT 3,5-6 tonnellate) è aumentata dell'11,1%, mentre quella di veicoli medi (PTT 6,1-15,9 tonnellate) e dei veicoli pesanti (PTT ≥ 16 tonnellate) è calata rispettivamente del 15,2% e dell'1,8%.

In Europa, la quota di mercato del Gruppo per i veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) è stimata al 10,2%, in calo di 0,5 punti percentuali. Per i veicoli leggeri, la quota del Gruppo è stimata al 10,0%, in calo 1,0 punti percentuali principalmente a causa della transizione al nuovo Daily, il cui lancio è avvenuto in giugno e i cui effetti in termini di immatricolazioni si sono iniziati a vedere nel mese di settembre. Nel comparto dei veicoli medi si è registrato un incremento della quota di 2,2 punti percentuali al 26,6%. La quota per i veicoli pesanti è stata del 7,1%, con una crescita di 0,2 punti percentuali.

In LATAM, le immatricolazioni di veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) rispetto al terzo trimestre del 2013 sono diminuite del 22,5% a 47.200 unità. Il calo più significativo è stato registrato in Venezuela, in diminuzione del 79,5%, mentre in Argentina la domanda è scesa del 33,6% e in Brasile del 15,0%.

In LATAM, la quota del Gruppo per i veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) è stata del 9,8%, in diminuzione di 1,4 punti percentuali rispetto al terzo trimestre 2013. La quota è aumentata di 1,0 punti percentuali per i veicoli leggeri e di 0,5 punti percentuali per quelli medi, mentre è calata di 2,9 punti percentuali per i veicoli pesanti.

In APAC, le immatricolazioni sono calate del 7,6% e la quota di mercato del Gruppo è diminuita di 0,2 punti percentuali rispetto al terzo trimestre del 2013.

In EMEA, le scorte di veicoli nuovi della rete di vendita sono rimaste allineate ai valori di fine 2013, con una copertura pari a circa tre mesi di attività di vendita prevista.

I Veicoli Commerciali hanno chiuso il terzo trimestre con un **utile operativo** di 20 milioni di dollari rispetto a un utile operativo di 15 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013. L'effetto positivo dei volumi in EMEA, principalmente per i veicoli leggeri e pesanti, e dei prezzi, che hanno più che compensato l'aumento del costo del prodotto conseguente ai maggiori contenuti, i risparmi sulle spese di ricerca e sviluppo, nonché minori spese generali, amministrative e di vendita sono stati in parte compensati dalle perdite in LATAM, che includono l'impatto negativo sull'assorbimento dei costi fissi degli impianti produttivi a causa del perdurare di condizioni di mercato depresse nella regione e delle azioni di riallineamento delle scorte, particolarmente in Brasile.

Powertrain

POWERTRAIN						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
3.476	3.081	12,8%	Ricavi di vendita netti	1.025	1.007	1,8%
157	118	39	Utile operativo	59	50	9
4,5	3,8	0,7 p.p.	Margine operativo (%)	5,8	5,0	0,8 p.p.

Nel terzo trimestre del 2014 i **ricavi di vendita netti** di Powertrain sono stati pari a 1.025 milioni di dollari, in aumento dell'1,8% rispetto allo stesso periodo del 2013 principalmente per effetto dei maggiori volumi di vendita. Le vendite verso i clienti terzi hanno costituito il 39% dei ricavi di vendita netti (33% nel terzo trimestre del 2013).

Nel terzo trimestre del 2014, Powertrain ha venduto 133.304 motori, con un incremento del 3,2% rispetto allo stesso periodo del 2013. Per quanto riguarda la ripartizione tra i principali clienti, il 25% dei motori è stato fornito alle Macchine per l'Agricoltura, il 25% ai Veicoli Commerciali, il 5% alle Macchine per le Costruzioni e il restante 45% è stato venduto a clienti terzi (le unità vendute a terzi sono aumentate del 20% rispetto al terzo trimestre 2013). Inoltre, Powertrain ha consegnato 14.112 cambi e 37.514 ponti e assali, con un incremento rispettivamente dell'8% e del 9% rispetto allo stesso periodo del 2013.

Powertrain ha chiuso il terzo trimestre del 2014 con un **utile operativo** di 59 milioni di dollari, in aumento di 9 milioni di dollari rispetto al terzo trimestre 2013, con un margine operativo del 5,8% (5,0% nel terzo trimestre 2013). Il miglioramento è dovuto principalmente ai maggiori volumi di vendita ed alle connesse efficienze industriali.

Servizi Finanziari

SERVIZI FINANZIARI						
Ricavi e Utile netto (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
1.363	1.247	9,3%	Ricavi	455	416	9,4%
266	220	46	Utile netto	75	65	10

Nel terzo trimestre 2014, **Servizi Finanziari** ha conseguito **ricavi** per 455 milioni di dollari, con un aumento del 9,4% rispetto al terzo trimestre 2013, principalmente per effetto della crescita del valore medio del portafoglio.

L'**utile netto** dei Servizi Finanziari è stato pari a 75 milioni di dollari, in aumento di 10 milioni di dollari rispetto al corrispondente periodo del 2013 principalmente per effetto della crescita del valore medio del portafoglio e di minori imposte, parzialmente compensato da maggiori accantonamenti per perdite su crediti.

I finanziamenti alla clientela finale concessi nel trimestre sono stati pari a 2,8 miliardi di dollari, in linea rispetto al terzo trimestre 2013. Il portafoglio gestito (inclusivo delle joint venture) pari a 28,1 miliardi di dollari (di cui il 64% relativo alla clientela finale ed il 36% alla rete di vendita) è diminuito di 1,0 miliardi di dollari rispetto al 30 giugno 2014), stabile escludendo l'impatto dei cambi.

RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI REDATTI IN CONFORMITÀ AGLI IFRS (*)

(*) Si veda l'apposita sezione del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie "Non-GAAP". I dati del periodo precedente predisposti in euro sono stati rideterminati coerentemente in dollari statunitensi.

CNH INDUSTRIAL			Sintesi conto economico redatto in conformità agli IFRS (in milioni di dollari)		
01.01 – 30.09			3° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
24.469	24.816	-1,4%	7.817	8.236	-5,1%
1.881	2.040	-159	570	674	-104
7,7	8,2	-0,5 p.p	7,3	8,2	-0,9 p.p
1.224	1.590	-366	326	533	-207
783	984	-201	234	329	-95
789	811	-22	245	273	-28
0,58	0,66	-0,08	0,18	0,22	-0,04
0,58	0,66	-0,08	0,18	0,22	-0,04

Su base IFRS, CNH Industrial ha conseguito **ricavi netti** pari a 7.817 milioni di dollari nel terzo trimestre del 2014, in calo del 5,1% rispetto al medesimo trimestre del 2013.

L'**utile della gestione ordinaria** del Gruppo nel terzo trimestre del 2014 è stato pari a 570 milioni di dollari, con un calo di 104 milioni di dollari (-15,4%) rispetto al terzo trimestre del 2013. Il margine della gestione ordinaria del terzo trimestre è diminuito di 0,9 punti percentuali al 7,3%. L'utile della gestione ordinaria delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 398 milioni di dollari (545 milioni di dollari nel terzo trimestre del 2013), con un margine sui ricavi del 10,9% (13,2% nel terzo trimestre 2013). Le Macchine per le Costruzioni hanno conseguito un utile della gestione ordinaria di 29 milioni di dollari (perdita della gestione ordinaria di 40 milioni di dollari nel terzo trimestre del 2013), con un margine sui ricavi del 3,4%. I Veicoli Commerciali hanno chiuso il terzo trimestre con un utile della gestione ordinaria pari a 2 milioni di dollari (utile della gestione ordinaria di 25 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013, con un margine sui ricavi dello 0,9%). Powertrain ha conseguito nel terzo trimestre un utile della gestione ordinaria di 52 milioni di dollari, rispetto ai 47 milioni di dollari del corrispondente periodo del 2013, con un margine sui ricavi del 5,1% (4,7% nel terzo trimestre del 2013). I Servizi Finanziari hanno registrato un utile della gestione ordinaria pari a 117 milioni di dollari (115 milioni di dollari nel medesimo periodo del 2013).

L'**utile prima delle imposte** è risultato pari a 326 milioni di dollari (533 milioni di dollari nel terzo trimestre 2013), in calo di 207 milioni di dollari principalmente per effetto della riduzione di 104 milioni di dollari del risultato della gestione ordinaria, dell'aumento, pari a 50 milioni di dollari, degli oneri atipici netti collegato ai maggiori costi di ristrutturazione quali risultanti dal Programma di Efficienza annunciato in luglio 2014, nonché dei maggiori oneri finanziari netti. L'aumento di 40 milioni di dollari degli oneri finanziari netti è da attribuire al maggiore indebitamento netto industriale medio, a maggiori perdite su cambi che includono un onere ante imposte di 8 milioni di dollari dovuto alla rimisurazione delle attività venezuelane, in parte compensati da tassi di interesse più favorevoli. Il risultato partecipazioni è calato di 13 milioni di dollari a 12 milioni di dollari, per effetto del minor risultato delle joint venture in APAC.

Le **imposte sul reddito** per il terzo trimestre sono risultate pari a 92 milioni di dollari (204 milioni di dollari nel terzo trimestre del 2013), corrispondenti ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 28,2%. La riduzione rispetto al 38,3% del terzo trimestre 2013 è principalmente dovuta al riconoscimento di attività per imposte differite in alcune giurisdizioni. Su base IFRS, l'aliquota fiscale effettiva prevista dal Gruppo per il 2014 rimane nel range del 36%-40%.

L'**utile netto** consolidato è stato di 234 milioni di dollari, corrispondente a 0,18 dollari per azione, rispetto ai 329 milioni di dollari del terzo trimestre 2013, corrispondenti a 0,22 dollari per azione.

Al 30 settembre 2014, l'**indebitamento netto industriale** è pari a 4,1 miliardi di dollari, in aumento di 0,3 miliardi di dollari rispetto al 30 giugno 2014.

CNH INDUSTRIAL						
Ricavi netti in conformità agli IFRS per segmento di attività (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione %		2014	2013	Variazione %
11.801	12.621	-6,5	Macchine per l'Agricoltura	3.659	4.138	-11,6
2.546	2.426	4,9	Macchine per le Costruzioni	841	733	14,7
7.675	7.846	-2,2	Veicoli Commerciali	2.565	2.723	-5,8
3.484	3.090	12,8	Powertrain	1.027	1.010	1,7
(2.177)	(2.190)	-	Elisioni e altre	(644)	(694)	-
23.329	23.793	-2,0	Totale delle Attività Industriali	7.448	7.910	-5,8
1.541	1.427	8,0	Servizi Finanziari	504	462	9,1
(401)	(404)	-	Elisioni e altre	(135)	(136)	-
24.469	24.816	-1,4	Totale	7.817	8.236	-5,1

CNH INDUSTRIAL						
Utile/(perdita) della gestione ordinaria in conformità agli IFRS per segmento di attività (in milioni di dollari)						
01.01 – 30.09			3° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
1.451	1.618	-167	Macchine per l'Agricoltura	398	545	-147
64	(56)	120	Macchine per le Costruzioni	29	(40)	69
(111)	10	-121	Veicoli Commerciali	2	25	-23
147	115	32	Powertrain	52	47	5
(63)	(41)	-22	Elisioni e altre	(28)	(18)	-10
1.488	1.646	-158	Totale delle Attività Industriali	453	559	-106
393	394	-1	Servizi Finanziari	117	115	2
-	-	-	Elisioni e altre	-	-	-
1.881	2.040	-159	Totale	570	674	-104

CNH INDUSTRIAL
**Principali grandezze patrimoniali determinate in conformità agli IFRS
(in milioni di dollari)**

	Al 30.09.2014	Al 30.06.2014	Al 31.12.2013
Totale Attivo	56.366	58.139	56.462
Totale Patrimonio netto	7.902	7.905	7.662
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	7.859	7.846	7.591
Indebitamento netto	(25.599)	(26.052)	(23.290)
<i>Di cui Indebitamento netto delle Attività Industriali</i>	(4.109)	(3.804)	(2.195)

La seguente tabella riconcilia l'Utile netto determinato in conformità agli U.S. GAAP con l'Utile determinato in conformità agli IFRS:

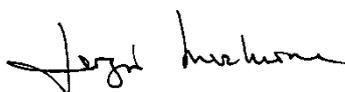
CNH Industrial
Riconciliazione dell'Utile netto (in milioni di dollari)

01.01 – 30.09			3° trimestre	
2014	2013		2014	2013
621	774	Utile netto determinato in conformità agli U.S. GAAP	162	275
		Rettifiche per conformarsi agli IFRS:		
181	240	Costi di sviluppo, al netto degli ammortamenti	39	75
6	6	Avviamento ed altre attività immateriali	2	2
12	12	Piani a benefici definiti	4	4
(18)	5	Costi di ristrutturazione	5	(5)
14	12	Altre rettifiche	7	-
(97)	(106)	Effetto fiscale sulle rettifiche	(51)	(38)
64	41	Imposte anticipate e fondo rischi fiscali	66	16
162	210	Totale rettifiche	72	54
783	984	Utile determinato in conformità agli IFRS	234	329

Prospettive IFRS per l'anno in corso

CNH Industrial conferma gli obiettivi per il 2014 in linea con le previsioni economico-finanziarie del Business Plan quinquennale presentato nel corso dell'Investor Day dell'8 maggio, come segue:

- Ricavi netti consolidati di circa 34 miliardi di dollari;
- Utile della gestione ordinaria consolidato tra 2,6 e 2,7 miliardi di dollari;
- Indebitamento netto industriale tra 2,2 e 2,1 miliardi di dollari a fine 2014;
- Utile netto consolidato prima dei costi di ristrutturazione tra 1,1 e 1,2 miliardi di dollari.



Sergio Marchionne
Presidente



Richard Tobin
Amministratore Delegato

Appendice – Nuovi prodotti del trimestre

Macchine per l'Agricoltura

Case IH

- Durante l'evento per la stampa organizzato nel mese di luglio in Francia e al Farm Progress Show tenutosi in agosto in Iowa, Case IH ha presentato il trattore Magnum Rowtrac che unisce la collaudata tecnologia del sistema a cingolata posteriore in gomma oscillante con un assale anteriore a ruote virtualmente in grado di adattarsi a qualsiasi larghezza interfila. Grazie al design caratteristico il nuovo trattore è ideale per la coltivazione di prodotti di alto valore in condizioni di bagnato. Nella stessa occasione sono state presentate anche la nuova gamma di trattori Farmall® per il 2015 e le nuove attrezzature da fienagione, espandendo la linea di prodotti Case IH disponibile per gli allevatori. Case IH ha lanciato anche un nuovo sistema di gestione delle macchine chiamato AFS Connect 2.0 che utilizza una avanzata tecnologia telematica per aiutare gli agricoltori a monitorare e gestire le operazioni. Inoltre, al Farm Progress Show, Case IH ha presentato numerose innovazioni e opzioni per aumentare la resa delle colture, disponibili per le proprie seminatrici, sia nuove sia usate, in grado di aiutare gli agricoltori ad ottenere il massimo rendimento dal proprio terreno. Le cinque nuove caratteristiche migliorano la nuova gamma delle seminatrici di precisione Case IH offrendo vantaggi sotto tutti gli aspetti, dall'accuratezza di posizionamento del seme alla gestione dei residui.
- In luglio, il trattore Case IH Puma 210 ha ottenuto il riconoscimento di "Market Leading Award" nell'ambito degli "Annual Ag Machinery Top 50 Awards" in Cina. Questo premio è gestito da China Association of Agricultural Machinery Manufacturers (CAAMM), Chinese Society for Ag Machinery (CSAM) e dalla rivista Farm Machinery.
- Per la prima volta in Australia, Case IH ha introdotto l'innovativo trattore Magnum nel segmento medio, con il lancio dei modelli Magnum 200, 220 e 240. Questi modelli pesanti sono ideali per le applicazioni di lavorazione del terreno di media profondità e attività di coltivazione in genere, ma sono anche molto versatili e adattabili ad una grande varietà di utilizzi.
- In Brasile, per il secondo anno consecutivo, Case IH è stato riconosciuto come uno dei due marchi più desiderati dalla National Federation of Motor Vehicles (FENABRAVE) nella categoria dei Trattori e Macchine Agricole, secondo i risultati della loro indagine annuale tra i dealers.

New Holland Agriculture

- Nel mese di luglio, la nuovissima gamma di mietitrebbie CR è stata introdotta nell'area EMEA, oltre ai modelli CX5000 e CX6000 Elevation aggiornati e alle presse Roll-Belt ActiveSweep™, progettate per mantenere steli lunghi non spezzati e per un trattamento delicato nelle lavorazioni tradizionali di paglia e fieno.
- In agosto, la mietitrebbiatrice CR10.90 ha conquistato il primato del GUINNES WORLD RECORDS™ per aver raccolto 797,656 tonnellate di frumento in sole otto ore. Questo modello ha una produttività fino al 15% superiore rispetto ai precedenti modelli ad alta capacità del marchio.
- In agosto, al Farm Progress Show, New Holland ha festeggiato il 50^{mo} anniversario della sua tecnologia nel comparto delle andanatrici con il lancio della nuova Speedrower® equipaggiata con il collaudato motore ECOBlue™ Tier 4B e l'innovativo sistema di sostituzione dei coltelli QuickMax™. Il marchio ha inoltre

presentato il nuovo Genesis[®] T8 SmartTrax[™] Tier 4B che abbina la versatilità di un trattore gommato all'elevata capacità di trazione e flottazione dei cingoli di gomma, riducendo al minimo i danni al terreno.

- Nelle aree NAFTA e EMEA, New Holland Agriculture ha lanciato il sistema telematico PLM[®] Connect, che consente alle aziende agricole di ricevere informazioni in tempo reale sulle macchine che lavorano nei loro campi al fine di migliorare la produttività e l'efficienza.
- In Brasile, il marchio è stato insignito del premio "Tractor of the Year" per il trattore T7.245 e del "Gold Trophy" per la mietitrebbiatrice CR6080 Twin Rotor nell'ambito dei riconoscimenti Gerdau Melhores da Terra 2014.
- Nell'ambito dei riconoscimenti Annual Ag Machinery Top 50 in Cina, New Holland Agriculture è stata insignita con l'"Application Contribution Award" per la sua rotopressa BC5070.
- A settembre, in India, New Holland Agriculture ha presentato i nuovi trattori della serie Excel 6010 nel corso di alcune delle maggiori fiere agricole del Paese. Il nuovo trattore da 60 CV combina innovazione tecnologica e design internazionale. New Holland Agriculture è stata inoltre premiata per il miglior stand all'Agri Fair nello Stato del Punjab.

Nel mese di luglio 2014, CNH Industrial ha inaugurato il nuovo complesso industriale delle Macchine per l'Agricoltura, ad Harbin nella provincia di Heilongjiang. Con un investimento di oltre 100 milioni di dollari, è il più grande stabilimento per la produzione di macchine per l'agricoltura della Cina nord-orientale. Nel sito verrà fabbricata una gamma completa di prodotti con i marchi Case IH e New Holland Agriculture, a supporto delle esigenze agricole nazionali e dell'intero ciclo di produzione di mais, frumento, soia e fieno. Il nuovo complesso industriale produrrà: seminatrici, trattori, mietitrebbiatrici e macchine raccogliatrici per il mais con le relative testate, rotopresse e attrezzature per la raccolta del fieno.

In settembre, una società controllata dal Gruppo in India ha ottenuto il prestigioso "Industrial Excellence Award" 2014 assegnato da Sugar Technologists Association of India (STAI). Il premio è stato conferito per il contributo fornito allo sviluppo della meccanizzazione della raccolta della canna da zucchero in India grazie ai macchinari all'avanguardia del marchio Case IH.

Macchine per le Costruzioni

Case Construction Equipment

- In settembre, Case Construction Equipment ha presentato in Europa la nuova gamma di pale gommate compatte Serie F che stabilisce, per il segmento, nuovi standard di produttività, versatilità e comfort, il tutto unito a bassi costi operativi. I quattro nuovi modelli, che vanno dalle 4,4 tonnellate della 21F alle 6,2 tonnellate della 321F, forniscono prestazioni elevate e costanti in ogni applicazione grazie al nuovo sistema idraulico ad alta efficienza. La cabina ribassata consente alle nuove pale compatte di essere trasportate con facilità e di muoversi agevolmente in ogni cantiere.
- Case Construction Equipment ha partecipato alla fiera RWM tenutasi a Birmingham (Regno Unito) a settembre, esponendo nuovi modelli altamente produttivi, quali pale gommate e minipale. I modelli esposti includevano una pala gommata 721FXR, progettata in maniera specifica per la raccolta e il riciclaggio di rifiuti, una pala 621FXT e la minipala SV185, particolarmente versatile e con motorizzazione Tier 4.

- La nuova app Case SiteWatch, lanciata in luglio, invia direttamente ai dispositivi iPad di imprenditori e gestori di flotte le informazioni sull'utilizzo, la manutenzione e la sicurezza dei mezzi. L'App SiteWatch fornisce informazioni chiave per semplificare la gestione e la manutenzione dei parchi macchine, ottimizzare le prestazioni e l'utilizzo delle varie unità, diminuire i consumi e i tempi di inattività e abbassare i costi di esercizio.
- In Nord America, Case Construction Equipment ha presentato in agosto un nuovo configuratore prodotto che può essere visualizzato all'indirizzo www.CaseCE.com/configure. Lo strumento permette ai clienti di configurare la macchina ideale scegliendo tra le varie categorie di prodotti ed inviare le specifiche direttamente al dealer di zona.
- In Nord America, la Serie M di apripista cingolati Case è stata nominata tra i "Contractors' Top 50 New Products" del 2014. La classifica Contractors' Top 50 è stata redatta sulla base dei commenti dei lettori della rivista Equipment Today e del sito ForConstructionPros.com per un periodo di 12 mesi.
- In Nord America, Case Construction Equipment ha introdotto sul mercato il nuovo Aggancio Idraulico Rapido Serie S per escavatori. Utilizzando questo sistema, gli operatori possono trasformare il loro escavatore in una macchina polifunzionale capace di svolgere una pluralità di operazioni rimanendo seduti comodamente all'interno della cabina. Questo aggancio idraulico "twin locking" è totalmente automatico e si contraddistingue per sicurezza e leggerezza rispetto agli altri prodotti sul mercato.

New Holland Construction

- In agosto, New Holland Construction ha aumentato il portafoglio prodotti fabbricati in Brasile, localizzando la produzione dell'apripista cingolato D140B nello stabilimento di Contagem (MG). L'apripista D140B monta un motore sviluppato da Powertrain, con sistema a iniezione common rail. Equipaggiato con turbo ed intercooler, il motore è conforme alla normativa sulle emissioni Tier 3.
- New Holland Construction ha lanciato lo scorso luglio la sua nuova app FleetForce per iPad che consente ai gestori di flotta di utilizzare al meglio le proprie macchine quando sono in cantiere. La app invia all'iPad dati dettagliati su rendimento e produttività e aiuta a gestire la flotta ottimizzando utilizzo e produttività delle macchine, riducendo i costi di manutenzione e migliorando la sicurezza.
- In luglio, New Holland Construction ha ottenuto il riconoscimento "ISGE Benchmarking" (Indice di Soddisfazione Generale Spontanea) per la sua gamma di prodotti, diventando il riferimento tra i produttori di macchine movimento terra per l'America Latina per il 2014. Il riconoscimento è stato concesso dall'istituto IBRC, la cui missione è lo sviluppo delle relazioni tra aziende e clienti.

Veicoli Commerciali

Veicoli industriali

- In EMEA, Iveco ha partecipato alla 65ma edizione del Salone Internazionale dei Veicoli Commerciali (IAA) di Hannover, la fiera internazionale più importante per il settore dei veicoli commerciali, in cui ha presentato un'esposizione completa della propria gamma, mettendo in risalto il sistema brevettato di riduzione catalitica Hi-SCR (High Efficiency SCR) che contribuisce significativamente ad abbassare il costo totale di gestione. Nello stand di Iveco erano presenti anche le alimentazioni a basso impatto ambientale con il nuovo Daily elettrico, il nuovo Daily CNG (Gas Naturale Compresso) e lo Stralis Natural

Power Euro VI LNG (Gas Naturale Liquefatto). Protagonista dello stand è stato il nuovo Daily, la terza generazione del veicolo leggero di Iveco, che ha fatto il suo debutto davanti al pubblico internazionale, presentando in anteprima mondiale il nuovo cambio automatico HI-MATIC. Dall'inizio di giugno il veicolo è disponibile presso la rete di vendita europea e verrà gradualmente introdotto nei mercati dell'area APAC nel 2015.

- In occasione del Salone Internazionale di Hannover il nuovo Daily è stato eletto "International Van of the Year 2015". Il prestigioso riconoscimento viene assegnato ogni anno da una giuria composta da 23 giornalisti delle più importanti riviste specializzate europee al veicolo che, secondo la giuria, "ha fornito il miglior contributo per l'efficienza e la sostenibilità del trasporto di merci su strada, in termini di impatto ambientale e sicurezza".
- Iveco ha presentato, sempre a Hannover, Iveco Vision, un concept di un veicolo commerciale dedicato alla mobilità sostenibile, con particolare attenzione all'impatto ambientale, alle trazioni alternative, all'assistenza e al comfort del conducente. Con questo concept, che raggruppa in un veicolo commerciale una serie di soluzioni innovative, Iveco conferma il continuo impegno per la mobilità del futuro, attraverso la ricerca di nuove soluzioni tecnologiche d'avanguardia e l'interpretazione degli scenari futuri. Iveco Vision non è soltanto uno strumento di lavoro ma anche una piattaforma di business e un centro direzionale in movimento.
- Il nuovo Astra HD9 equipaggiato con un motore Cursor 13 Euro VI da 560 CV, è stato presentato per la prima volta sulla scena internazionale.
- In APAC, i Veicoli Commerciali hanno presentato il nuovo Stralis LNG nello stand della Gazprom ad Autotrans 2014, la fiera internazionale svoltasi a Mosca nel mese di settembre.
- Nel mese di agosto, Iveco ha nominato il suo primo concessionario per la distribuzione di veicoli importati nella Cina sud-occidentale, con una cerimonia di apertura tenutasi nella provincia di Sichuan. In tale occasione sono stati ordinati sette Stralis.
- Inoltre, Iveco ha dato ufficialmente il via alle vendite nel mercato di Taiwan che saranno gestite dalla società in collaborazione con un dealer di nuova nomina.

Bus

- Nel mese di luglio, Iveco Bus si è aggiudicato un importante contratto per la fornitura di 300 telai Eurorider in Egitto, che saranno prodotti nello stabilimento Iveco Bus di Annonay, in Francia.
- Iveco Bus si è inoltre aggiudicata un'importante gara d'appalto in Germania per la fornitura di autobus Crossway sino a 710 unità a DB FuhrparkService GmbH (società controllata da Deutsche Bahn), la maggiore società tedesca di trasporti su autobus. In base a questo accordo, DB Regio Bus ha commissionato 400 autobus Crossway e Crossway LE (Low Entry), con un'opzione per un'ulteriore fornitura di 310 veicoli, con consegna prevista nel 2017 e nel 2018. Questo accordo ha ribadito la leadership europea di Iveco Bus e l'affidabilità della gamma Crossway.

Powertrain

- Nel terzo trimestre, Powertrain ha stipulato un accordo con un nuovo cliente, Xiamen King Long United Automotive Industry Co., Ltd (King Long) uno dei principali produttori cinesi di autobus, per la fornitura di motori Cursor 9 conformi alle emissioni Euro VI per il nuovo autobus di 12 metri. La produzione dei motori è iniziata nel trimestre.
- I nuovi lanci produttivi del periodo includono i motori: F1A, F1C GBIV per Naveco, Cursor 16 Tier 4B per le mietitrebbiatrici di Case IH e New Holland Agriculture e Cursor 9 Marino da 650 CV per Caterpillar.
- Nel mese di settembre, allo Yachting Festival di Cannes, Powertrain ha presentato il motore S30 che motorizza KITE ALIKE, una innovativa imbarcazione a propulsione ibrida.
- Confermando l'impegno di Powertrain verso processi produttivi sempre più competitivi e affidabili, lo stabilimento Driveline di Torino ha ricevuto la certificazione "Silver Level" nell'ambito del programma WCM.

In settembre, CNH Industrial è stata confermata Sector Leader negli indici Dow Jones Sustainability (DJSI) World e Europe per il quarto anno consecutivo. Il punteggio ottenuto da CNH Industrial nella valutazione 2014 è di 87/100 rispetto a una media di 50/100 delle aziende appartenenti al settore Machinery and Electrical Equipment. Tutte le società prese in esame sono state valutate da RobecoSAM, società focalizzata esclusivamente su investimenti sostenibili. I prestigiosi indici della famiglia DJSI includono solo le società giudicate migliori nella gestione del proprio business, secondo criteri di responsabilità economica, ambientale e sociale. Il posizionamento del Gruppo negli indici DJSI è il frutto di importanti risultati raggiunti in vari ambiti, che hanno determinato l'ottenimento del massimo punteggio nella sezione economica e in quella ambientale.

CNH Industrial

CNH Industrial N.V. è un leader globale nel campo dei Capital Goods che, attraverso i suoi vari business, progetta, produce e commercializza macchine per l'agricoltura, macchine per le costruzioni, veicoli industriali e commerciali, autobus e veicoli speciali oltre a un ampio portafoglio di applicazioni powertrain. Presente in tutti i principali Paesi del mondo, CNH Industrial punta ad espandersi nei mercati a più alto potenziale di sviluppo anche attraverso nuove joint-venture. Ulteriori informazioni relative a CNH Industrial e i suoi business sono disponibili sul sito internet www.cnhindustrial.com.

Informazioni aggiuntive

Oggi, alle 16:00 (ora di Londra) i risultati del terzo trimestre e dei primi nove mesi del 2014 saranno presentati dal management agli analisti e agli investitori istituzionali in una conference call accessibile in diretta e, successivamente, in forma registrata sul sito www.cnhindustrial.com. Precedentemente alla conference call, la relativa documentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.

Informazioni finanziarie “Non-GAAP”

CNH Industrial controlla la sua attività operativa tramite l'utilizzo di vari indicatori finanziari “non-GAAP”. CNH Industrial ritiene che questi indicatori finanziari “non-GAAP” forniscano informazioni utili e rilevanti dei suoi risultati operativi ed accrescano la capacità del lettore di valutare le performance finanziarie e la situazione finanziaria di CNH Industrial. Essi forniscono indicatori che facilitano la capacità del management di individuare i trend operativi, prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e prendere altre decisioni operative. Tali indicatori ed altri indicatori simili sono diffusamente utilizzati nei settori industriali in cui il Gruppo opera. Essi potrebbero non essere comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non sono intesi come sostituti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo gli U.S. GAAP e/o IFRS.

Gli indicatori finanziari “non-GAAP” di CNH Industrial sono definiti come segue:

- Utile operativo secondo gli U.S. GAAP: l'utile operativo delle Attività Industriali è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi ed alcuni altri costi operativi.
- Utile della gestione ordinaria secondo gli IFRS: l'utile della gestione ordinaria desunto dalle informazioni finanziarie predisposte in conformità agli IFRS è l'indicatore utilizzato dal management per valutare la performance ordinaria dei business del Gruppo. L'utile della gestione ordinaria è determinato pari al risultato prima dei costi di ristrutturazione, plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni ed altre componenti atipiche, oneri finanziari delle Attività Industriali, imposte, quota del risultato delle controllate non consolidate e collegate e interessenze di pertinenza di terzi.
- L'utile operativo secondo gli IFRS: l'utile operativo è calcolato a partire dall'utile della gestione ordinaria determinato secondo gli IFRS più/meno oneri di ristrutturazione, altri proventi/(oneri) atipici rispetto all'ordinaria operatività del business (le plusvalenze e le minusvalenze da cessione partecipazioni, o altre voci atipiche derivanti da eventi esterni o condizioni di mercato aventi natura non ricorrente).
- Utile/(perdita) netta prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali: è definito come Utile/(perdita) netta, meno costi di ristrutturazione ed altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale.
- Indebitamento netto e Indebitamento netto delle Attività Industriali (o Indebitamento netto industriale): CNH Industrial presenta la riconciliazione dell'Indebitamento netto al Totale debiti finanziari, che rappresenta la grandezza inclusa nella situazione patrimoniale-finanziaria consolidata più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti

finanziari per quanto concerne i Servizi Finanziari), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando l'Indebitamento netto delle Attività Industriali.

- Capitale di funzionamento: è definito come crediti commerciali e crediti finanziari connessi alle vendite, netti, più rimanenze, meno debiti commerciali, più altre attività/(passività), nette.
- Valutazione a cambi costanti: CNH Industrial fornisce informativa circa le variazioni nei ricavi ed in alcuni indicatori finanziari "non-GAAP" a cambi costanti, applicando i tassi di cambio dell'esercizio precedente ai valori dell'esercizio corrente espressi in valuta locale, al fine di eliminare la distorsione determinata dalle fluttuazioni dei tassi di cambio.

Dichiarazioni previsionali

Alcune dichiarazioni contenute nel presente documento non rappresentano dati di fatto ma dichiarazioni previsionali. Tali dichiarazioni, che non sono specificamente indicate all'interno del documento, possono essere identificate dall'uso di termini quali "potere", "aspettarsi", "intendere", "stimare", "prevedere", "ritenere", "rimanere", "progetto", "target", "obiettivo", "scopo", "previsioni", "prospettive", "aspettative", "pianificare" o espressioni simili, incluse le forme future e condizionali dei verbi. Le dichiarazioni previsionali non sono garanzia di andamenti futuri. Esse sono basate sulle attuali aspettative e proiezioni e sono soggette a rischi, noti e non, incertezze e altri fattori, la maggioranza dei quali è al di fuori del controllo del Gruppo e difficile da prevedere. Qualora uno o più di tali rischi e incertezze dovessero verificarsi o altre assunzioni alla base delle dichiarazioni previsionali dovessero risultare non corrette, i risultati e gli andamenti effettivi potrebbero differire significativamente dai risultati e andamenti previsti o impliciti in tali dichiarazioni. Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra altre cose: i molti fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati; le condizioni macroeconomiche nei vari mercati in cui il Gruppo opera; mutamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali ad esempio agricoltura, ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, industria e commercio e sviluppo delle infrastrutture; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; difficoltà produttive, compresi vincoli della capacità produttiva dell'azienda e/o dei fornitori, e livelli di scorte eccessivi; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; attività edilizia e altre attività nel settore delle costruzioni; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; un calo dei prezzi dei veicoli usati; la risoluzione di procedimenti legali e inchieste pendenti; le relazioni del Gruppo con Kobelco Construction Machinery Co., Ltd e Sumitomo (S.H.I.) Construction Machinery Co., Ltd.; i piani pensione del Gruppo e altre obbligazioni relative a benefici successivi al rapporto di lavoro; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluso un ulteriore peggioramento della crisi del debito sovrano nell'Eurozona e altri rischi finanziari e incertezze simili, nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi di cui sopra. Ulteriori informazioni riguardanti fattori, rischi e incertezze che potrebbero impattare significativamente le performance economico-finanziarie del Gruppo sono disponibili nella Relazione annuale su Form 20-F al 31 dicembre 2013, predisposta secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), e nella Relazione finanziaria annuale al 31 dicembre 2013 predisposta secondo i principi IFRS. In aggiunta alle informazioni contenute nel presente documento, gli investitori sono invitati a fare riferimento e prendere in considerazione le informazioni su fattori, rischi e incertezze incorporate per riferimento. Le dichiarazioni previsionali sono riferibili solo in relazione alla data in cui sono rese. Inoltre, alla luce delle persistenti difficili condizioni macroeconomiche, sia a livello globale sia nei settori in cui CNH Industrial opera, è particolarmente difficile fare previsioni sui risultati, ed eventuali stime o previsioni riferite a specifici periodi temporali contenute nel presente documento sono incerte. Pertanto, gli investitori non devono fare un indebito affidamento su tali previsioni. I risultati effettivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette dichiarazioni previsionali. CNH Industrial non si assume alcun obbligo di aggiornare tali dichiarazioni previsionali o rendere pubbliche eventuali modifiche.

Le prospettive del Gruppo sono basate su assunzioni concernenti i fattori descritti nel presente documento, che sono a volte basati su stime e dati ricevuti da terzi. Queste stime e dati vengono spesso rivisti. Il Gruppo

non si impegna ad aggiornare o rivedere le sue prospettive o dichiarazioni previsionali, sia come conseguenza di nuovi sviluppi sia altrimenti. Ulteriori informazioni riguardanti il Gruppo e i suoi business, inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti del Gruppo depositati presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"), la Autoriteit Financiële Markten ("AFM") e la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa ("CONSOB").

Contatti

Stampa

Richard Gadeselli
Tel: +44 1268 292468

Maurizio Pignata
Tel: +39 011 00 72122

e-mail: mediarelations@cnhind.com
www.cnhindustrial.com

Investor Relations

Federico Donati
Tel: +39 011 00 62756

Noah Weiss
Tel: +1 630 887 3745

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato
3° trimestre 2014, 3° trimestre 2013, 1/1 – 30/9/2014 e 1/1 – 30/9/2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	3° trimestre 2014	3° trimestre 2013	1/1 – 30/9/2014	1/1 – 30/9/2013
Ricavi				
Ricavi di vendita netti	7.403	7.872	23.178	23.655
Proventi finanziari e interessi attivi	336	294	1.012	891
TOTALE RICAVI	7.739	8.166	24.190	24.546
Costi e Oneri				
Costo del venduto	5.998	6.352	18.797	19.117
Spese generali, amministrative e di vendita	736	735	2.240	2.225
Costi di ricerca e sviluppo	254	277	809	838
Costi di ristrutturazione	56	3	98	32
Interessi passivi	327	290	976	863
Altri oneri, netti	109	74	307	244
TOTALE COSTI ED ONERI	7.480	7.731	23.227	23.319
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE E DELLA QUOTA NEL RISULTATO DELLE CONTROLLATE NON CONSOLIDATE E DELLE COLLEGATE	259	435	963	1.227
Imposte	107	182	408	541
Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	10	22	66	88
RISULTATO NETTO	162	275	621	774
Risultato netto attribuibile alle interessenze di pertinenza di terzi	(11)	52	(6)	157
RISULTATO NETTO ATTRIBUIBILE A CNH INDUSTRIAL N.V.	173	223	627	617

(in dollari)

**Risultato per azione attribuibile ai possessori di azioni
ordinarie**

Base	0,13	0,18	0,46	0,50
Diluito	0,13	0,18	0,46	0,50

Il conto economico consolidato sopra riportato deve essere letto congiuntamente agli schemi di bilancio consolidati e relative note illustrative al 31 dicembre 2013 sottoposti a revisione contabile ed inclusi nella relazione finanziaria annuale su Form 20-F. Tale conto economico consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata
al 30 settembre 2014 e al 31 dicembre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Al 30 settembre 2014	Al 31 dicembre 2013
Disponibilità e mezzi equivalenti	4.615	5.567
Disponibilità ad utilizzo predefinito	802	922
Crediti commerciali, netti	1.187	1.362
Crediti da attività di finanziamento, netti	22.294	21.976
Rimanenze, nette	8.479	7.410
Immobili, impianti e macchinari, netti	6.905	7.090
Partecipazioni in controllate non consolidate e altre partecipate	626	645
Beni concessi in leasing operativo	1.350	1.059
Avviamento	2.487	2.504
Altre attività immateriali, nette	746	810
Attività per imposte anticipate	1.872	1.679
Attività da strumenti derivati	165	261
Altre attività	2.345	2.558
TOTALE ATTIVO	53.873	53.843
Debiti finanziari	30.833	29.866
Debiti commerciali	6.130	7.369
Passività per imposte differite	453	385
Piani pensione e altri benefici successivi al rapporto di lavoro	2.298	2.427
Passività da strumenti derivati	240	94
Altre passività	8.639	8.735
Totale passività	48.593	48.876
Interessenze di pertinenza di terzi riscattabili	14	12
Patrimonio netto	5.266	4.955
TOTALE PASSIVO	53.873	53.843

La situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sopra riportata deve essere letta congiuntamente agli schemi di bilancio consolidati e relative note illustrative al 31 dicembre 2013 sottoposti a revisione contabile ed inclusi nella relazione finanziaria annuale su Form 20-F. Tale situazione patrimoniale-finanziaria consolidata è rappresentativa del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato
1/1 - 30/9/2014 e 1/1 -30/9/2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	1/1 – 30/9/2014	1/1 – 30/9/2013
Attività operative:		
Risultato netto	621	774
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità nette assorbite dalle operazioni del periodo:		
Ammortamenti (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	556	511
Ammortamenti dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	303	280
Minusvalenze da cessione di attività	4	(5)
Risultati non distribuiti delle controllate non consolidate	(5)	(6)
Altre poste non monetarie	177	132
Variazioni delle attività e passività operative:		
Fondi rischi e oneri futuri	210	379
Imposte differite	(116)	(197)
Crediti commerciali e da attività di finanziamento connesse alle vendite, netti	(1.041)	(1.416)
Rimanenze, nette	(1.571)	(1.824)
Debiti commerciali	(861)	227
Altre attività e passività	255	71
DISPONIBILITÀ NETTE ASSORBITE DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE	(1.468)	(1.074)
Attività di investimento:		
Incrementi netti dei crediti verso la clientela finale	(99)	(656)
Realizzo della vendita di attività (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	16	1
Realizzo della vendita di beni precedentemente dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	391	334
Investimenti in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	(601)	(645)
Investimenti in beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	(1.240)	(891)
Altre variazioni	451	151
DISPONIBILITÀ NETTE ASSORBITE DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO	(1.082)	(1.706)
Attività di finanziamento:		
Incremento netto dei debiti finanziari	2.267	1.700
Distribuzione di dividendi	(381)	(365)
Altre variazioni	15	(5)
DISPONIBILITÀ NETTE GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO	1.901	1.330
Effetto delle differenze cambi di conversione sulle disponibilità e mezzi equivalenti	(303)	(33)
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(952)	(1.483)
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DEL PERIODO	5.567	5.199
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE PERIODO	4.615	3.716

Il rendiconto finanziario consolidato sopra riportato deve essere letto congiuntamente agli schemi di bilancio consolidati e relative note illustrative al 31 dicembre 2013 sottoposti a revisione contabile ed inclusi nella relazione finanziaria annuale su Form 20-F. Tale rendiconto finanziario consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato addizionale
3° trimestre 2014, 3° trimestre 2013, 1/1 – 30/9/2014 e 1/1 – 30/9/2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Attività Industriali				Servizi Finanziari			
	3° trimestre 2014	3° trimestre 2013	1/1 – 30/9 2014	1/1 – 30/9 2013	3° trimestre 2014	3° trimestre 2013	1/1 – 30/9 2014	1/1 – 30/9 2013
Ricavi								
Ricavi di vendita netti	7.403	7.872	23.180	23.665	-	-	-	-
Proventi finanziari e interessi attivi	65	70	191	203	455	416	1.363	1.247
TOTALE RICAVIDI	7.468	7.942	23.371	23.868	455	416	1.363	1.247
Costi e Oneri								
Costo del venduto	5.998	6.352	18.799	19.127	-	-	-	-
Spese generali, amministrative e di vendita	629	644	1.960	1.994	107	91	280	231
Costi di ricerca e sviluppo	254	277	809	838	-	-	-	-
Costi di ristrutturazione	56	3	98	32	-	-	-	-
Interessi passivi	211	192	630	571	180	164	530	491
Interessi corrisposti ai Servizi Finanziari	85	91	265	256	-	-	-	-
Altri oneri, netti	92	63	239	179	52	46	161	169
TOTALE COSTI ED ONERI	7.325	7.622	22.800	22.997	339	301	971	891
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE E DELLA QUOTA NEL RISULTATO DELLE CONTROLLATE NON CONSOLIDATE E DELLE COLLEGATE	143	320	571	871	116	115	392	356
Imposte	61	130	267	398	46	52	141	143
Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	4	18	52	77	6	4	14	11
Quota nel risultato delle partecipazioni intersegment	76	67	265	224	(1)	(2)	1	(4)
RISULTATO NETTO	162	275	621	774	75	65	266	220

Il conto economico consolidato addizionale è presentato per finalità meramente informative. I dati addizionali in esso contenuti, relativi alle Attività Industriali (che comprendono i Servizi Finanziari valutati secondo il metodo del patrimonio netto), includono i segmenti Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain di CNH Industrial N.V., comprese le funzioni *corporate*. I dati addizionali dei Servizi Finanziari riportati nel prospetto si riferiscono al segmento Servizi Finanziari di CNH Industrial N.V. Le transazioni tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari sono state eliminate nel processo di consolidamento al fine di ottenere il corrispondente schema consolidato.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata addizionale
al 30 settembre 2014 e al 31 dicembre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Attività Industriali		Servizi Finanziari	
	Al 30 settembre 2014	Al 31 dicembre 2013	Al 30 settembre 2014	Al 31 dicembre 2013
Disponibilità e mezzi equivalenti	3.750	4.010	865	1.557
Disponibilità ad utilizzo predefinito	2	-	800	922
Crediti commerciali, netti	1.151	1.338	84	88
Crediti da attività di finanziamento, netti	5.161	5.826	23.592	23.640
Rimanenze, nette	8.384	7.314	95	96
Immobili, impianti e macchinari, netti	6.902	7.085	3	5
Partecipazioni in controllate non consolidate e altre partecipate	3.114	3.049	137	129
Beni concessi in leasing operativo	23	34	1.327	1.025
Avviamento	2.325	2.340	162	164
Altre attività immateriali, nette	725	796	21	14
Attività per imposte anticipate	1.641	1.437	231	242
Attività da strumenti derivati	157	254	11	10
Altre attività	1.794	1.884	844	1.040
TOTALE ATTIVO	35.129	35.367	28.172	28.932
Debiti finanziari	12.768	11.948	24.524	25.408
Debiti commerciali	6.037	7.162	144	273
Passività per imposte differite	285	225	168	160
Piani pensione e altri benefici successivi al rapporto di lavoro	2.278	2.419	20	8
Passività da strumenti derivati	226	78	17	19
Altre passività	8.255	8.568	674	531
Totale passività	29.849	30.400	25.547	26.399
Interessenze di pertinenza di terzi riscattabili	14	12	-	-
Patrimonio netto	5.266	4.955	2.625	2.533
TOTALE PASSIVO	35.129	35.367	28.172	28.932

La situazione patrimoniale consolidata addizionale è presentata per finalità meramente informative. I dati addizionali in essa contenuti, relativi alle Attività Industriali (che comprendono i Servizi Finanziari valutati secondo il metodo del patrimonio netto), includono i segmenti Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain di CNH Industrial N.V., comprese le funzioni *corporate*. I dati addizionali dei Servizi Finanziari riportati nel prospetto si riferiscono al segmento Servizi Finanziari di CNH Industrial N.V. Le transazioni tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari sono state eliminate nel processo di consolidamento al fine di ottenere il corrispondente schema consolidato.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato addizionale
1/1 – 30/9/2014 e 1/1 – 30/9/2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Attività Industriali		Servizi Finanziari	
	1/1 -30/9 2014	1/1 – 30/9 2013	1/1 -30/9 2014	1/1 – 30/9 2013
Attività operative:				
Risultato netto	621	774	266	220
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità nette assorbite dalle attività operative:				
Ammortamenti (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	552	508	4	3
Ammortamento dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	196	188	107	92
(Plusvalenze)/minusvalenze da cessione di attività	-	(4)	4	(1)
Risultati non distribuiti delle controllate non consolidate	(153)	18	(15)	-
Altre poste non monetarie	56	57	121	75
Variazioni delle attività e passività operative:				
Fondi rischi e oneri futuri	203	357	7	22
Imposte differite	(124)	(188)	8	(9)
Crediti commerciali e da attività di finanziamento connesse alle vendite, netti	110	(23)	(1.138)	(1.405)
Rimanenze, nette	(1.599)	(1.843)	28	19
Debiti commerciali	(751)	233	(123)	2
Altre attività e passività	(76)	69	331	6
DISPONIBILITÀ NETTE (ASSORBITE)/GENERATE DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE	(965)	146	(400)	(976)
Attività di investimento:				
Incrementi netti dei crediti verso la clientela finale	-	-	(99)	(656)
Realizzo della vendita di attività (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	16	1	-	-
Realizzo della vendita di beni precedentemente dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	213	153	178	181
Investimenti in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	(588)	(644)	(13)	(1)
Investimenti in beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	(589)	(486)	(651)	(405)
Altre variazioni	325	271	113	(131)
DISPONIBILITÀ NETTE (ASSORBITE)/GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO	(623)	(705)	(472)	(1.012)
Attività di finanziamento:				
Incremento netto dei debiti finanziari	1.942	(84)	325	1.784
Distribuzione di dividendi	(381)	(365)	(103)	(244)
Altre variazioni	15	(5)	13	11
DISPONIBILITÀ NETTE (ASSORBITE)/GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO	1.576	(454)	235	1.551
Effetto delle differenze cambi di conversione sulle disponibilità e mezzi equivalenti	(248)	(9)	(55)	(24)
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(260)	(1.022)	(692)	(461)
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DEL PERIODO	4.010	3.890	1.557	1.309
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE PERIODO	3.750	2.868	865	848

Il rendiconto finanziario consolidato addizionale è presentato per finalità meramente informative. I dati addizionali in esso contenuti, relativi alle Attività Industriali (che comprendono i Servizi Finanziari valutati secondo il metodo del patrimonio netto), includono i segmenti Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain di CNH Industrial N.V., comprese le funzioni *corporate*. I dati addizionali dei Servizi Finanziari riportati nel prospetto si riferiscono al segmento Servizi Finanziari di CNH Industrial N.V. Le transazioni tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari sono state eliminate nel processo di consolidamento al fine di ottenere il corrispondente schema consolidato.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Informativa finanziaria addizionale
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

Risultato netto e Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali

1/1 – 30/9			3° trimestre	
2014	2013	<i>(in milioni di dollari, fatta eccezione per i dati per azione)</i>	2014	2013
621	774	Risultato netto	162	275
88	31	Costi di ristrutturazione, al netto dell'effetto fiscale	52	2
64	25	Altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale	-	-
773	830	Risultato netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali	214	277
768	673	Risultato netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali attribuibile a CNH Industrial N.V.	214	225
1.354	1.223	Numero medio ponderato di azioni in circolazione nel periodo (milioni)	1.354	1.224
0,57	0,55	Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali (dollari)	0,16	0,18

Disponibilità nette delle Attività Industriali generate (assorbite) dal capitale di funzionamento

<i>(in milioni di dollari)</i>	Saldo al 31 dicembre 2013	Effetto delle differenze cambi da conversione e Transazioni non monetarie	Saldo al 30 settembre 2014	Disponibilità nette generate (assorbite) dal capitale di funzionamento
Crediti commerciali e da attività di finanziamento connesse alle vendite, netti	1.395	(58)	1.227	110
Rimanenze, nette	7.314	(529)	8.384	(1.599)
Debiti commerciali	7.162	(374)	6.037	(751)
Altre attività e passività, nette	(777)	(218)	(754)	(241)
Capitale di funzionamento	770	(431)	2.820	(2.481)

Conversione dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA

I principali tassi di cambio utilizzati per la conversione in dollari USA dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA sono stati i seguenti:

	1/1 – 30/9/2014		Al 31 dicembre 2013	1/1 – 30/9/2013	
	Medi	Puntuali		Medi	Puntuali
Euro	0,738	0,795	0,725	0,759	0,740
Sterlina inglese	0,599	0,618	0,605	0,647	0,619
Franco svizzero	0,899	0,959	0,890	0,935	0,905
Zloty polacco	3,081	3,320	3,012	3,190	3,131
Real brasiliano	2,290	2,449	2,362	2,120	2,251
Peso argentino	7,984	8,478	6,518	5,278	5,790
Lira turca	2,165	2,287	2,147	1,867	2,037

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato
3° trimestre 2014, 3° trimestre 2013, 1/1 – 30/9/2014 e 1/1 – 30/9/2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	3° trimestre 2014	3° trimestre 2013 (*)	1/1 – 30/9 2014	1/1 -30/9 2013 (*)
Ricavi netti	7.817	8.236	24.469	24.816
Costo del venduto	6.322	6.631	19.760	19.954
Spese generali, amministrative e di vendita	672	690	2.110	2.143
Costi di ricerca e sviluppo	217	204	645	602
Altri proventi/(oneri)	(36)	(37)	(73)	(77)
UTILE/(PERDITA) DELLA GESTIONE ORDINARIA	570	674	1.881	2.040
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	-	-	-	-
Oneri di ristrutturazione	51	8	116	27
Altri proventi/(oneri) atipici	(14)	(7)	(24)	(64)
UTILE/(PERDITA) OPERATIVA	505	659	1.741	1.949
Proventi/(oneri) finanziari	(191)	(151)	(585)	(453)
Risultato partecipazioni:	12	25	68	94
Quota di utili/(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	12	25	68	93
Altri proventi/(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	-	-	-	1
UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE	326	533	1.224	1.590
Imposte	92	204	441	606
UTILE/(PERDITA) DELLE ATTIVITÀ IN CONTINUITÀ	234	329	783	984
Utile/(perdita) delle attività discontinue	-	-	-	-
UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO	234	329	783	984
UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO ATTRIBUIBILE A:				
Soci della controllante	245	273	789	811
Interessenze di pertinenza di terzi	(11)	56	(6)	173

(in dollari)

RISULTATO BASE PER AZIONE ORDINARIA	0,18	0,22	0,58	0,66
RISULTATO DILUITO PER AZIONE ORDINARIA	0,18	0,22	0,58	0,66

(*) Dati rideterminati a seguito dell'adozione del dollaro statunitense quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

Il conto economico consolidato sopra riportato va considerato congiuntamente al Bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 sottoposto a revisione contabile ed incluso nella Relazione finanziaria europea annuale. Tale conto economico consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata
al 30 settembre 2014 e al 31 dicembre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	Al 30 settembre 2014	Al 31 dicembre 2013 (*)
ATTIVO		
Attività immateriali	5.964	6.046
Immobili, impianti e macchinari	6.792	6.967
Partecipazioni e altre attività finanziarie:	722	758
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	653	674
Altre partecipazioni e attività finanziarie	69	84
Beni concessi in leasing operativo	1.350	1.059
Attività per piani a benefici definiti	40	44
Imposte anticipate	1.790	1.672
Totale Attività non correnti	16.658	16.546
Rimanenze nette	8.594	7.536
Crediti commerciali	1.187	1.362
Crediti da attività di finanziamento	22.294	21.986
Crediti per imposte correnti	372	348
Altre attività correnti	1.650	1.900
Attività finanziarie correnti:	165	261
Titoli correnti	-	-
Altre attività finanziarie	165	261
Disponibilità e mezzi equivalenti	5.417	6.489
Totale Attività correnti	39.679	39.882
Attività destinate alla vendita	29	34
TOTALE ATTIVO	56.366	56.462
PASSIVO		
Capitale emesso e riserve attribuibili ai soci della controllante	7.859	7.591
Interessenze di pertinenza di terzi	43	71
Totale Patrimonio netto	7.902	7.662
Fondi rischi e oneri:	6.430	6.528
Benefici ai dipendenti	2.547	2.713
Altri fondi	3.883	3.815
Debiti finanziari:	30.941	29.946
Debiti per anticipazioni su cessioni di crediti	13.781	14.727
Altri debiti finanziari	17.160	15.219
Altre passività finanziarie	240	94
Debiti commerciali	6.130	7.369
Debiti per imposte correnti	332	418
Imposte differite passive	309	302
Altre passività correnti	4.082	4.143
Passività destinate alla vendita	-	-
Totale Passività	48.464	48.800
TOTALE PASSIVO	56.366	56.462

(*) Dati rideterminati a seguito dell'adozione del dollaro statunitense quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

La situazione patrimoniale consolidata sopra riportata va considerata congiuntamente al Bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 sottoposto a revisione contabile ed incluso nella Relazione finanziaria europea annuale. Tale situazione patrimoniale consolidata è rappresentativa del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato
1/1 – 30/9/2014 e 1/1 – 30/9/2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	1/1 – 30/9/2014	1/1 – 30/9/2013 (*)
A) DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DEL PERIODO	6.489	6.084
B) DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE OPERAZIONI DEL PERIODO:		
Utile/(perdita) del periodo	783	984
Ammortamenti (al netto dei beni ceduti in buy-back e dati in leasing operativo)	861	733
(Plusvalenze)/minusvalenze da cessione di attività non correnti (al netto dei beni ceduti in buy-back)	-	1
Altre poste non monetarie	86	16
Dividendi incassati	61	81
Variazione fondi rischi e oneri futuri	190	181
Variazione delle imposte differite	(127)	(149)
Variazione delle poste da operazioni di buy-back (a)	85	54
Variazione delle poste da operazioni di leasing operativo (b)	(334)	(111)
Variazione del capitale di funzionamento	(2.310)	(1.460)
TOTALE	(705)	330
C) DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO:		
Investimenti in:		
Immobili, impianti e macchinari e attività immateriali (al netto dei beni ceduti in buy-back e dati in leasing operativo)	(1.086)	(1.114)
Partecipazioni in imprese consolidate con il metodo integrale e altre imprese	(5)	(114)
Realizzo della vendita di attività non correnti (al netto dei beni ceduti in buy-back)	16	1
Variazione netta dei crediti da attività di finanziamento	(1.148)	(1.938)
Variazione dei titoli correnti	-	5
Altre variazioni	264	(19)
TOTALE	(1.959)	(3.179)
D) DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO:		
Prestiti obbligazionari emessi	2.801	600
Rimborso di prestiti obbligazionari	-	(1.000)
Accensione prestiti a medio termine (al netto dei rimborsi)	453	300
Variazione netta degli altri debiti finanziari e altre attività/passività finanziarie	(982)	1.771
Aumenti di capitale	15	-
Distribuzione di dividendi	(381)	(365)
(Acquisto)/vendita di quote partecipative delle controllate	-	(5)
TOTALE	1.906	1.301
Differenze cambi di conversione	(314)	(53)
E) VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(1.072)	(1.601)
F) DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE PERIODO	5.417	4.483

(*) Dati rideterminati a seguito dell'adozione del dollaro statunitense quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

- (a) I flussi generati dalle cessioni di beni con patto di riacquisto (contratti di buy-back) dei due periodi, al netto degli importi già inclusi nell'Utile/(perdita) del periodo, sono rappresentati tra le operazioni del periodo in un'unica voce che include la variazione del capitale di funzionamento, nonché gli investimenti, gli ammortamenti e le svalutazioni. Tale voce comprende inoltre le plusvalenze e minusvalenze derivanti dalla cessione di beni con patto di riacquisto prima del termine del contratto e per cui non è avvenuto il ripossesso del bene.
- (b) I flussi di cassa generati dalle operazioni di leasing operativo sono rappresentati tra le operazioni del periodo in un'unica voce che include gli investimenti, gli ammortamenti, le svalutazioni e la variazione delle rimanenze.

Il rendiconto finanziario consolidato sopra riportato va considerato congiuntamente al Bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 sottoposto a revisione contabile ed incluso nella Relazione finanziaria europea annuale. Tale rendiconto finanziario consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.