**“Daily4Africa”: tutti i numeri della missione in Africa dell’Iveco Daily 4x4**

*L’avventuroso tour del Daily 4 x4 nel continente africano ha attraversato sette Paesi per promuovere la sicurezza stradale e si è concluso con la tappa di Gibuti, in Africa orientale.*

Torino, 13 novembre 2014

Angola, Congo, Zambia, Tanzania, Kenya, Etiopia e Gibuti: sette Paesi, quasi 60 giorni di viaggio, per un totale di oltre 11mila kilometri percorsi negli spettacolari scenari del continente africano. Sono questi i numeri della seconda edizione del tour “**Daily4Africa**”, la missione portata a termine da Iveco e Taurinorum Travel Team a bordo di due Iveco Daily 4x4, adeguatamente equipaggiati: quasi due mesi di viaggio con l’obiettivo di rafforzare e di educare le popolazioni locali alla sicurezza stradale, ma anche di dimostrare affidabilità e prestazioni del Daily 4x4, mettendo il veicolo a dura prova sulle piste africane in zone impervie e piena di insidie.

Nato dalla collaborazione tra Iveco e Taurinorum Team di Torino, agenzia specializzata in grandi progetti avventurosi con scopi documentaristici, il progetto **Daily4Africa** ha l’obiettivo di diffondere e consolidare il messaggio in tema di sicurezza e di utilizzo di comportamenti corretti sulla strada, tematica che è al centro della comunicazione di Iveco e che è stata protagonista, nell’ultimo anno, di numerose attività internazionali, anche a seguito dell’avvio della collaborazione tra Iveco, Iveco Bus, New Holland Agriculture e Case Construction Equipment e la Federazione Internazionale dell’Automobile (FIA) per la campagna FIA Action for Road Safety. La sicurezza rappresenta infatti un valore fondamentale per Iveco: la tecnologia applicata ad avanzati sistemi di sicurezza è infatti uno strumento indispensabile alla salvaguardia del conducente, degli altri utenti della strada, del veicolo e del carico.

La spedizione, partita a metà settembre da Luanda, in Angola, ha raggiunto Djibouti City, nella Repubblica di Gibuti, dopo aver attraversato sette Paesi del continente e aver fatto tappa nei principali dealer Iveco distribuiti sul territorio. Durante ogni tappa il veicolo è stato presentato ai principali organi di stampa, ai clienti e al pubblico e sono stati organizzati dei test drive.

Tutta la spedizione è stata documentata con video e scatti fotografici pubblicati sul sito dedicato [www.daily4africa.com](http://www.daily4africa.com) e sulla pagina Facebook del Team Taurinorum ([www.facebook.com/TaurinorumTeam](http://www.facebook.com/TaurinorumTeam)), che a oggi ha raggiunto gli oltre 16mila follower.

**Iveco in Africa**

L’arrivo a Djibuti ha rappresentato inoltre l’occasione per inaugurare la nuova sede del concessionario “Al Ghandi”, uno dei più importanti dealer Iveco in Medio Oriente. Al Ghandi sta espandendo la propria presenza anche in Africa, alla ricerca di nuove opportunità di business nel settore. Di recente Al Ghandi ha celebrato oltre 25 anni di collaborazione con Iveco.

*“Un importante tassello che va ad arricchire la già consistente capillarità della rete distributiva Iveco in Africa e che conferma la crescente importanza che quest’area sta assumendo per l’azienda” –* ha commentato Luca Sra, responsabile commerciale di Africa &Middle East Iveco.

Iveco è presente in Africa con un’intera gamma di modelli realizzati per il mercato locale e opera nell’area attraverso 74 dealer e oltre 100 punti vendita. Inoltre, sono più di 120 i centri che forniscono assistenza post-vendita ai clienti in tutta l’Africa. La gamma di prodotti Iveco per il mercato africano è stata riprogettata e adattata al contesto delle esigenze locali per fornire le migliori prestazioni. La line up di prodotto, infine, è stata predisposta per affrontare condizioni climatiche e stradali talvolta estreme.

**Il Daily 4x4**

Il Daily 4 x4 è un veicolo adatto a ogni possibile impiego, anche per i terreni più impervi, grazie alla sua estrema robustezza. Il suo telaio rialzato assicura al guidatore un eccellente campo visivo, un vantaggio fondamentale nelle situazioni in cui fuoristrada può significare totale assenza di strada. L’angolo di attacco di 50°, l’angolo di rampa fino a 30°, l’angolo di uscita fino a 41° e la capacità di guado di 660 mm confermano che il veicolo è davvero in grado di arrivare ovunque. La sua cabina si contraddistingue per comfort; i comandi principali e i comandi della scatola di rinvio sono posizionati in modo ergonomicamente ottimale.

Il cuore del Daily 4x4 è costituito dal motore F1C con 4 cilindri in linea per un totale di 3 Litri di cilindrata, 146 cavalli e 350N/m di coppia da 1400 a 2600 giri/min. Il Daily 4x4 è realizzato in due versioni per massa totale a terra (3,5 t e 5,5 t) e passo (corto da 3050 mm e lungo da 3400 mm) ed è disponibile con cabina corta o doppia. Le versioni da 3,5 t hanno un carico utile di 2250 kg sull’asse anteriore e 2800 kg sull’asse posteriore, mentre le versioni da 5,5 t sono concepite per carichi da 2450 kg sull’asse anteriore e 3700 kg su quello posteriore.

Il Daily 4x4 si colloca in una nicchia di mercato molto importante: i veicoli commerciali 4x4 rappresentano infatti un mercato che è cresciuto negli anni, a conferma dell’aumento d’interesse della trazione integrale professionale, con veicoli in grado di arrivare ovunque, utilizzati prevalentemente per applicazioni speciali.

**Iveco**

*Iveco è un brand di CNH Industrial N.V., un leader globale nel settore dei capital goods, quotato al New York Stock Exchange (NYSE: CNHI) e sul Mercato Telematico Azionario, organizzato e gestito da Borsa Italiana (MI: CNHI). Iveco progetta, costruisce e commercializza un’ampia gamma di veicoli commerciali leggeri, medi e pesanti, mezzi cava/cantiere.*

*L’ampia offerta di prodotto prevede il Daily, veicolo che copre dalle 3 alle 7 tonnellate di peso totale a terra, l’Eurocargo, dalle 6 alle 16 tonnellate, il Trakker (dedicato alle attività off-road) e lo Stralis, oltre le 16 tonnellate. Inoltre, con il marchio Iveco Astra, costruisce veicoli cava-cantiere, dumper rigidi e articolati e veicoli speciali.*

*Iveco impiega circa 21.000 dipendenti e produce veicoli dotati delle più avanzate tecnologie in 7 paesi del mondo, in Europa, Asia, Africa, Oceania e America Latina. 4.200 punti di vendita e assistenza in più di 160 Paesi garantiscono supporto tecnico ovunque ci sia un veicolo Iveco al lavoro.*

*Per maggiori informazioni su Iveco:* [*www.iveco.com*](http://www.iveco.com)

*Per maggiori informazioni su CNH Industrial:* [*www.cnhindustrial.com*](http://www.cnhindustrial.com)

**Per maggiori informazioni contattare:**

Ufficio Stampa Iveco – EMEA Region

[pressoffice@iveco.com](mailto:pressoffice@iveco.com)

[www.ivecopress.com](http://www.ivecopress.com)

Telefono  +39 011 00 72965