

**CNH Industrial chiude l'anno con solidi risultati. Ricavi di 7,1 miliardi di dollari nel quarto trimestre 2015, utile operativo delle Attività Industriali di 563 milioni di dollari, in crescita del 50%, con un margine pari all'8,2%, utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali di 262 milioni di dollari e indebitamento netto industriale di 1,6 miliardi di dollari. Con un margine operativo dell'11,7% nel quarto trimestre nel business delle Macchine per l'Agricoltura, registra il più alto margine tra i principali OEM del settore.**

**Risultati economico-finanziari redatti in conformità agli U.S. GAAP<sup>(\*) (\*\*)</sup>**

- I ricavi sono stati pari a 7,1 miliardi di dollari nel quarto trimestre e a 25,9 miliardi di dollari nell'anno 2015. I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati pari a 6,9 miliardi di dollari nel trimestre e a 24,7 miliardi di dollari nell'anno.
- L'utile operativo delle Attività Industriali è stato di 563 milioni di dollari nel trimestre, in crescita del 50%, con un margine operativo dell'8,2%, in crescita di 3,5 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2014. Nell'anno, l'utile operativo delle Attività Industriali è stato di 1.432 milioni di dollari, con un margine operativo del 5,8%.
- L'utile netto è stato di 231 milioni di dollari (0,17 dollari per azione) nel trimestre e di 248 milioni di dollari (0,19 dollari per azione) nell'anno. L'utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali è stato di 262 milioni di dollari (0,19 dollari per azione) nel trimestre e di 474 milioni di dollari (0,35 dollari per azione) nell'anno.
- L'indebitamento netto industriale al 31 dicembre 2015 è pari a 1,6 miliardi di dollari, con una diminuzione di 1,1 miliardi di dollari ovvero del 40% rispetto al 31 dicembre 2014. La liquidità disponibile è pari a 9,3 miliardi di dollari (8,9 miliardi di dollari al 31 dicembre 2014).
- Il Consiglio di Amministrazione intende proporre per il 2015 un dividendo di 0,13 euro per azione ordinaria, pari a circa 200 milioni di dollari (177 milioni di euro).
- Il Consiglio di Amministrazione annuncia un riacquisto di azioni ordinarie di CNH Industrial N.V. fino a 300 milioni di dollari.
- Per il 2016 CNH Industrial si attende ricavi netti delle Attività Industriali tra 23 e 24 miliardi di dollari, con un margine operativo delle Attività Industriali tra 5,2% e 5,8%. L'indebitamento netto industriale è atteso tra 1,5 e 1,8 miliardi di dollari.

(\*) CNH Industrial riporta i propri risultati trimestrali e annuali consolidati sia secondo U.S. GAAP sia secondo IFRS. Le tabelle che seguono ed i commenti dei risultati economico-finanziari del Gruppo e per segmento si riferiscono a dati predisposti secondo gli U.S. GAAP. I risultati economico-finanziari predisposti secondo gli IFRS sono presentati in specifiche tabelle alla fine del presente comunicato stampa.

(\*\*) Si veda l'apposita sezione del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie "Non-GAAP".

**CNH INDUSTRIAL**

**Sintesi conto economico (in milioni di dollari)**

Esercizio			4° trimestre		
2015	2014	Variazione	2015	2014	Variazione
<b>25.912</b>	32.555	-20,4%	<b>7.144</b>	8.365	-14,6%
<b>248</b>	708	-460	<b>231</b>	87	144
<b>474</b>	940	-466	<b>262</b>	167	95
<b>253</b>	710	-457	<b>231</b>	83	148
<b>0,19</b>	0,52	-0,33	<b>0,17</b>	0,06	0,11
<b>0,19</b>	0,52	-0,33	<b>0,17</b>	0,06	0,11
<b>0,35</b>	0,69	-0,34	<b>0,19</b>	0,12	0,07

(1) Questa voce è un'informazione non-GAAP. Si faccia riferimento alla sezione Informazioni finanziarie "non-GAAP" del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie non-GAAP.

COMUNICATO STAMPA

**CNH INDUSTRIAL**  
**Dati economici delle Attività Industriali <sup>(1)</sup> (in milioni di dollari)**

Esercizio			4° trimestre		
2015	2014	Variazione	2015	2014	Variazione
<b>24.677</b>	31.198	-20,9%	<b>6.869</b>	8.018	-14,3%
<b>1.432</b>	1.988	-556	<b>563</b>	376	187
<b>5,8</b>	6,4	-0,6 p.p.	<b>8,2</b>	4,7	3,5 p.p.

(1) Le Attività Industriali rappresentano le attività svolte dai quattro segmenti industriali Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain, nonché le funzioni Corporate.

(2) L'utile operativo delle Attività Industriali è una misura "Non-GAAP" ed è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo.

Londra (Regno Unito) – (29 gennaio 2016) CNH Industrial N.V. (NYSE:CNHI / MI:CNHI) oggi ha annunciato **ricavi consolidati** di 7.144 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015, in calo del 4,1% rispetto allo stesso periodo del 2014 a cambi costanti (in calo del 14,6% a cambi effettivi). I **ricavi di vendita netti delle Attività Industriali** sono stati 6.869 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015, in calo del 3,6% rispetto al quarto trimestre 2014 a cambi costanti (in calo del 14,3% a cambi effettivi). Nell'anno 2015, i ricavi consolidati sono stati 25.912 milioni di dollari, in diminuzione del 9,2% rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo del 20,4% a cambi effettivi). I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati 24.677 milioni di dollari nel 2015, in calo del 9,6% rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo del 20,9% a cambi effettivi). I ricavi di vendita netti per i Veicoli Commerciali sono aumentati del 4,8% escludendo l'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, per effetto dell'aumento della domanda e della quota di mercato nell'area geografica EMEA. I ricavi di vendita netti per le Macchine per l'Agricoltura sono diminuiti del 19,6% escludendo l'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, guidati da una domanda inferiore in NAFTA e LATAM nel segmento della coltura a file compensata da migliori prezzi netti. I ricavi di vendita netti sono diminuiti anche nelle Macchine per le Costruzioni, principalmente per effetto di una domanda inferiore in LATAM, nonché in Powertrain, per minori vendite ai clienti del Gruppo.

**CNH INDUSTRIAL**  
**Ricavi per segmento di attività (in milioni di dollari)**

Esercizio			4° trimestre		
2015	2014	% variazione	2015	2014	% variazione
<b>11.025</b>	15.204	-27,5	<b>2.982</b>	3.403	-12,4
<b>2.542</b>	3.346	-24,0	<b>609</b>	800	-23,9
<b>9.542</b>	10.888	-12,4	<b>2.846</b>	3.354	-15,1
<b>3.560</b>	4.464	-20,3	<b>912</b>	988	-7,7
<b>(1.992)</b>	(2.704)	-	<b>(480)</b>	(527)	-
<b>24.677</b>	31.198	-20,9	<b>6.869</b>	8.018	-14,3
<b>1.603</b>	1.828	-12,3	<b>377</b>	465	-18,9
<b>(368)</b>	(471)	-	<b>(102)</b>	(118)	-
<b>25.912</b>	32.555	-20,4	<b>7.144</b>	8.365	-14,6

L'**utile operativo delle Attività Industriali** è stato pari a 563 milioni di dollari nel quarto trimestre, con un incremento di 187 milioni di dollari rispetto allo stesso periodo del 2014, con un margine operativo dell'8,2%, in crescita di 3,5 punti percentuali rispetto al quarto trimestre 2014. L'utile operativo del trimestre è aumentato nelle Macchine per l'Agricoltura e nelle Macchine per le Costruzioni, per effetto di migliori prezzi netti, riduzioni strutturali dei costi e costi dei materiali favorevoli. L'utile operativo dei Veicoli Commerciali è migliorato per

effetto di migliori prezzi in tutte le aree geografiche e di efficienze produttive in EMEA. Al netto dell'impatto dei cambi di conversione, l'utile operativo di Powertrain è aumentato per effetto di un mix prodotto favorevole e per le riduzioni delle spese generali, amministrative e di vendita. Nell'anno 2015, l'utile operativo delle Attività Industriali è stato pari a 1.432 milioni di dollari, in calo di 556 milioni di dollari rispetto al 2014, con un margine operativo per l'anno del 5,8%. Escludendo l'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, l'utile operativo dei Veicoli Commerciali è migliorato per effetto di volumi in aumento in EMEA, migliori prezzi, efficienze produttive e di una riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita quale risultato del Programma di Efficienza del Gruppo. L'utile operativo delle Macchine per le Costruzioni è migliorato poiché l'effetto di migliori prezzi netti e delle azioni di contenimento dei costi ha più che compensato l'impatto negativo di volumi inferiori in LATAM. L'utile operativo è diminuito nelle Macchine per l'Agricoltura, principalmente per effetto di una domanda inferiore in NAFTA e LATAM nel settore della coltura a file e per l'impatto delle differenze cambio di conversione, parzialmente compensati da migliori prezzi netti, riduzioni dei costi dei materiali e riduzioni strutturali dei costi. L'utile operativo di Powertrain è diminuito principalmente per il calo della domanda delle macchine per l'agricoltura e l'impatto dei cambi di conversione.

**CNH INDUSTRIAL**
**Utile/(perdita) operativa per segmento di attività <sup>(1)</sup> (in milioni di dollari)**

Esercizio			4° trimestre		
2015	2014	Variazione	2015	2014	Variazione
<b>952</b>	1.770	-818	<b>348</b>	241	107
<b>90</b>	79	11	<b>18</b>	9	9
<b>283</b>	29	254	<b>155</b>	100	55
<b>186</b>	223	-37	<b>62</b>	66	-4
<b>(79)</b>	(113)	34	<b>(20)</b>	(40)	20
<b>1.432</b>	1.988	-556	<b>563</b>	376	187
<b>515</b>	554	-39	<b>118</b>	147	-29
<b>(312)</b>	(343)	31	<b>(85)</b>	(88)	3
<b>1.635</b>	2.199	-564	<b>596</b>	435	161

(1) L'utile operativo delle Attività Industriali (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi e altri costi operativi.

**CNH INDUSTRIAL**
**Riconciliazione dall'utile operativo all'utile netto (in milioni di dollari)**

Esercizio			4° trimestre	
2015	2014		2015	2014
<b>1.635</b>	2.199	<b>Utile operativo totale</b>	<b>596</b>	435
<b>84</b>	184	Costi di ristrutturazione	<b>32</b>	86
<b>479</b>	613	Interessi passivi delle Attività Industriali, al netto degli interessi attivi ed elisioni	<b>138</b>	164
<b>(505)</b>	(313)	Altri, netti	<b>(102)</b>	(59)
<b>567</b>	1.089	<b>Risultato prima delle imposte e della quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate</b>	<b>324</b>	126
<b>360</b>	467	Imposte	<b>101</b>	59
<b>41</b>	86	Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	<b>8</b>	20
<b>248</b>	708	<b>Utile netto</b>	<b>231</b>	87

I **costi di ristrutturazione** sono stati pari a 32 milioni di dollari nel trimestre, in calo di 54 milioni di dollari rispetto al quarto trimestre 2014. Nel 2015, i costi di ristrutturazione sono stati pari a 84 milioni di dollari, in calo di 100 milioni di dollari rispetto al 2014, per effetto delle azioni nell'ambito del Programma di Efficienza del Gruppo lanciato nel 2014.

Gli **interessi passivi, netti** sono stati 138 milioni di dollari nel quarto trimestre, con una diminuzione di 26 milioni di dollari, ovvero del 16%, rispetto allo stesso periodo del 2014. Nel 2015, gli interessi passivi, netti sono stati 479 milioni di dollari, in diminuzione di 134 milioni di dollari, ovvero del 22%, rispetto all'anno 2014, per effetto di un ridotto livello di indebitamento medio.

La voce **altri oneri, netti** ammonta a 102 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015 (59 milioni di dollari nel quarto trimestre 2014), con un incremento di 43 milioni di dollari rispetto allo stesso periodo del 2014 principalmente dovuto a maggiori perdite su cambi. Nel 2015, la voce altri oneri, netti presenta un saldo di 505 milioni di dollari (313 milioni di dollari nel 2014). L'incremento di 192 milioni di dollari è stato per lo più dovuto all'onere straordinario ante imposte di 150 milioni di dollari del terzo trimestre, relativo alla rimisurazione delle attività monetarie nette della controllata in Venezuela.

Le **imposte** sono state pari a 101 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015, corrispondenti ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 31,2%. Nell'anno 2015, le imposte sono state pari a 360 milioni di dollari, corrispondenti ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 63,5%. Escludendo l'impatto dell'onere straordinario ante imposte relativo alla rimisurazione delle attività del Venezuela, e l'impatto derivante dalla mancata iscrizione di attività per imposte anticipate su perdite fiscali in alcuni Paesi, principalmente in Brasile, l'aliquota fiscale effettiva del 2015 è stata pari al 37%. L'obiettivo di aliquota fiscale effettiva di lungo termine rimane invariato al 34%-36%.

La **quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate** è stata di 8 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015. Nell'anno, la quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate è stata di 41 milioni di dollari. Il calo rispetto al 2014 è principalmente dovuto ai minori risultati conseguiti dalle joint venture in APAC, incluso l'impatto negativo di perdite su cambi.

L'**utile netto dei Servizi Finanziari** è stato pari a 91 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015, inferiore di 7 milioni di dollari per effetto della riduzione del margine netto degli interessi e dell'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, parzialmente compensati da minori imposte. Nell'anno 2015, l'utile netto dei Servizi Finanziari è stato pari a 368 milioni di dollari, una crescita di 4 milioni di dollari, per effetto di minori accantonamenti per perdite su crediti, di minori costi generali, amministrativi e di vendita e di minori imposte, parzialmente compensati dall'impatto negativo delle differenze cambio di conversione.

L'**utile netto di pertinenza di CNH Industrial N.V.** è stato di 231 milioni di dollari per il trimestre, corrispondente a 0,17 dollari per azione. L'**utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali** è stato di 262 milioni di dollari nel trimestre, pari a 0,19 dollari per azione. L'utile netto di pertinenza di CNH Industrial N.V. è stato di 253 milioni di dollari nell'anno 2015, pari a 0,19 dollari per azione. L'utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali è stato di 474 milioni di dollari nel 2015, pari a 0,35 dollari per azione.

L'**indebitamento netto industriale**, pari a 1,6 miliardi di dollari al 31 dicembre 2015, è stato inferiore di 1,8 miliardi di dollari rispetto al 30 settembre 2015 e inferiore di 1,1 miliardi di dollari rispetto al 31 dicembre 2014. Il cash flow industriale netto ha generato cassa per 1,8 miliardi di dollari nel quarto trimestre e per 0,8 miliardi di dollari nell'anno, per effetto di riduzioni del capitale di funzionamento.

La **liquidità disponibile** al 31 dicembre 2015 è stata pari a 9,3 miliardi di dollari, che includono 3,0 miliardi di dollari di linee di credito disponibili non utilizzate, rispetto a 8,9 miliardi di dollari al 31 dicembre 2014.

## Macchine per l'Agricoltura

MACCHINE PER L'AGRICOLTURA						
Ricavi di vendita netti e Utile(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2015	2014	Variazione	2015	2014	Variazione	
11.025	15.204	-27,5%	2.982	3.403	-12,4%	
952	1.770	-818	348	241	107	
8,6	11,6	-3,0 p.p.	11,7	7,1	4,6 p.p.	

Le Macchine per l'Agricoltura hanno conseguito **ricavi di vendita netti** per 2.982 milioni di dollari per il quarto trimestre del 2015, con un calo del 3,8% rispetto allo stesso periodo del 2014 a cambi costanti (in calo del 12,4% a cambi effettivi), per effetto di un mercato con volumi inferiori, parzialmente compensato da migliori prezzi netti. Nell'anno 2015, i ricavi di vendita netti delle Macchine per l'Agricoltura sono stati pari a 11.025 milioni di dollari, in calo del 19,6% rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo di 27,5% a cambi effettivi), la diminuzione è stata determinata dal calo della domanda nel settore della coltura a file in NAFTA e LATAM.

L'**utile operativo** è stato pari a 348 milioni di dollari nel quarto trimestre, un incremento di 107 milioni di dollari rispetto al quarto trimestre 2014, con un margine operativo pari all'11,7%, in crescita di 4,6 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2014 e il più alto tra gli OEM. L'incremento è dovuto principalmente a migliori prezzi netti, riduzioni strutturali dei costi e costi dei materiali favorevoli, parzialmente compensati da volumi ridotti nel settore della coltura a file e dall'effetto negativo delle differenze cambio di conversione. Nell'anno 2015, l'utile operativo delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 952 milioni di dollari, con un margine operativo dell'8,6%.

Per l'anno 2015, la domanda globale di macchine per l'agricoltura è calata rispetto al 2014, con il mercato dei trattori e delle mietitrebbiatrici in calo rispettivamente dell'8% e del 19%. In NAFTA, il settore della coltura a file è diminuito, con la domanda dei trattori di potenza superiore a 140 CV in calo del 31% e quella delle mietitrebbiatrici in calo del 28%. In NAFTA, il segmento dei trattori con potenza inferiore ai 40 CV è salito del 6%, mentre il segmento dei trattori con potenza 40-140 CV è sceso del 3%. Nei mercati EMEA, la domanda di trattori è scesa del 7% e quella delle mietitrebbiatrici del 7%. In LATAM, la domanda dei trattori è diminuita del 27% e quella delle mietitrebbiatrici è diminuita del 39%. Nei mercati APAC, la domanda è calata del 9% per i trattori e del 4% per le mietitrebbiatrici.

Per il 2015, la quota di mercato del Gruppo nelle Macchine per l'Agricoltura è rimasta invariata rispetto all'anno precedente sia per i trattori che per le mietitrebbiatrici.

## Macchine per le Costruzioni

MACCHINE PER LE COSTRUZIONI						
Ricavi di vendita netti e Utile(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2015	2014	Variazione		2015	2014	Variazione
2.542	3.346	-24,0%	Ricavi di vendita netti	609	800	-23,9%
90	79	11	Utile operativo	18	9	9
3,5	2,4	1,1 p.p.	Margine operativo (%)	3,0	1,1	1,9 p.p.

Le Macchine per le Costruzioni hanno conseguito **ricavi di vendita netti** di 609 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2015, con una diminuzione del 18,7% rispetto allo stesso periodo del 2014 a cambi costanti (in calo del 23,9% a cambi effettivi), con un indebolimento della domanda in NAFTA e LATAM. Nell'anno 2015, i ricavi di vendita netti delle Macchine per le Costruzioni sono stati pari a 2.542 milioni di dollari, con una diminuzione del 18,3% rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo del 24,0% a cambi effettivi), per effetto della riduzione della domanda, principalmente in LATAM ed APAC.

L'**utile operativo** è stato di 18 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015, con un margine operativo del 3,0% in crescita di 1,9 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2014. L'incremento è stato il risultato di migliori prezzi netti e di azioni strutturali di contenimento costi. Nell'anno 2015, le Macchine per le Costruzioni hanno registrato un utile operativo di 90 milioni di dollari, con un incremento del 14% rispetto al 2014. Il margine operativo è salito di 1,1 punti percentuali al 3,5%, poiché i migliori prezzi netti e le azioni strutturali di contenimento costi hanno più che compensato l'impatto negativo di minori volumi in LATAM ed APAC.

Nel 2015, la domanda globale delle macchine per le costruzioni pesanti e leggere è calata del 18% e del 4% rispettivamente, rispetto al 2014. La diminuzione della domanda in LATAM ed APAC è stata parzialmente compensata da una moderata crescita in NAFTA. La domanda delle macchine per le costruzioni pesanti e leggere è rimasta stabile in EMEA.

A livello globale la quota di mercato delle Macchine per le Costruzioni per il 2015 è rimasta sostanzialmente stabile rispetto all'anno precedente, con una diminuzione in LATAM e NAFTA, compensata da un incremento della quota di mercato in APAC ed EMEA.

## Veicoli Commerciali

VEICOLI COMMERCIALI						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2015	2014	Variazione		2015	2014	Variazione
9.542	10.888	-12,4%	Ricavi di vendita netti	2.846	3.354	-15,1%
283	29	254	Utile operativo	155	100	55
3,0	0,3	2,7 p.p.	Margine operativo (%)	5,4	3,0	2,4 p.p.

I Veicoli Commerciali hanno conseguito **ricavi di vendita netti** per 2.846 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2015, con un calo dell'1,2% rispetto allo stesso periodo del 2014 a cambi costanti (in calo del 15,1% a cambi effettivi). I ricavi di vendita netti sono aumentati in EMEA, escludendo l'impatto delle differenze cambio di conversione, per effetto dell'aumento della domanda e della quota di mercato. In LATAM, i ricavi di vendita netti sono diminuiti per effetto del declino del mercato brasiliano, parzialmente compensato dall'incremento di volumi in Argentina. Nell'anno 2015, i ricavi di vendita netti dei Veicoli Commerciali sono stati pari a 9.542 milioni di dollari, un incremento del 4,8% rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo del 12,4% a cambi effettivi) per effetto di maggiori consegne in EMEA. Escludendo l'impatto delle differenze cambio di conversione, i ricavi di vendita netti sono cresciuti in EMEA per effetto di maggiori volumi, di una quota di mercato in aumento e di migliori prezzi. In LATAM, i ricavi di vendita netti sono scesi principalmente per effetto della diminuzione dei volumi nel mercato brasiliano.

L'**utile operativo** è stato pari a 155 milioni di dollari nel quarto trimestre 2015, un incremento del 55% rispetto al quarto trimestre 2014, con un margine operativo pari al 5,4%, in crescita di 2,4 punti percentuali rispetto allo stesso periodo del 2014. L'andamento favorevole dei prezzi in tutte le aree geografiche, le efficienze produttive in EMEA e le riduzioni dei costi dei materiali hanno determinato l'aumento della redditività. Nell'anno 2015, i Veicoli Commerciali hanno registrato un utile operativo di 283 milioni di dollari, un incremento di 254 milioni di dollari rispetto al 2014, con un margine operativo pari al 3,0% (in aumento di 2,7 punti percentuali rispetto al 2014), per effetto di maggiori volumi in EMEA, prezzi favorevoli, efficienze produttive e riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita quale risultato del Programma di Efficienza del Gruppo. In LATAM, i prezzi migliori nonché le azioni di contenimento dei costi di produzione e delle spese generali, amministrative e di vendita, hanno compensato gran parte dei minori volumi in Brasile.

Nel 2015, il mercato europeo dei veicoli industriali (PTT  $\geq 3,5$  tonnellate) è cresciuto del 16% rispetto al 2014. La domanda dei veicoli leggeri (PTT 3,5-6,0 tonnellate) è aumentata del 16%, mentre il mercato dei veicoli medi (PTT 6,1-15,9 tonnellate) e quello dei veicoli pesanti (PTT  $\geq 16$  tonnellate) sono cresciuti del 5% e del 19%, rispettivamente. In LATAM, le nuove immatricolazioni dei veicoli industriali (PTT  $\geq 3,5$  tonnellate) sono diminuite del 40% rispetto al 2014, con un calo del 47% in Brasile e del 42% in Venezuela, mentre in Argentina sono cresciute del 5%. In APAC, le nuove immatricolazioni sono scese del 10% rispetto al 2014.

Il Gruppo stima che la quota di mercato in Europa per i veicoli industriali (PTT  $\geq 3,5$  tonnellate) sia 11,3%, in crescita di 0,4 punti percentuali rispetto all'anno precedente. Per i veicoli leggeri, la quota di mercato è salita di 0,6 punti percentuali a 11,3%, la quota di mercato del Gruppo è aumentata di 1,4 punti percentuali a 30,6% per i veicoli medi e di 0,3 punti percentuali a 7,9% per i veicoli pesanti.

In LATAM, nel 2015, la quota di mercato del Gruppo è salita di 2,4 punti percentuali a 12,4%.



Durante il 2015, i Veicoli Commerciali hanno consegnato circa 140.200 veicoli (inclusi bus e veicoli speciali), con un aumento del 9% rispetto al 2014. I volumi sono aumentati nel segmento dei veicoli leggeri (+13%), a seguito del lancio del nuovo Daily, e nel segmento dei veicoli pesanti (+9%), mentre sono scesi nel segmento dei veicoli medi (-1%). Le consegne dei Veicoli Commerciali sono salite del 18% in EMEA, ma sono scese del 21% in LATAM e del 15% in APAC.

Per i Veicoli Commerciali il rapporto ordini su fatturato del 2015 è stato pari a 1,03, con un incremento del 5% rispetto al 2014. Nel 2015, la presa ordini dei veicoli commerciali in Europa è aumentata del 29% rispetto all'anno precedente.

## Powertrain

<b>POWERTRAIN</b>						
<b>Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)</b>						
<i>Esercizio</i>			<i>4° trimestre</i>			
2015	2014	<i>Variazione</i>		2015	2014	<i>Variazione</i>
<b>3.560</b>	4.464	-20,3%	Ricavi di vendita netti	<b>912</b>	988	-7,7%
<b>186</b>	223	-37	Utile operativo	<b>62</b>	66	-4
<b>5,2</b>	5,0	0,2 p.p.	Margine operativo (%)	<b>6,8</b>	6,7	0,1 p.p.

I **ricavi di vendita netti** di Powertrain sono stati pari a 912 milioni di dollari per il quarto trimestre del 2015, con un incremento del 5,6% rispetto allo stesso periodo del 2014 a cambi costanti (in calo del 7,7% a cambi effettivi), per effetto di un mix positivo nelle vendite di motori e dell'incremento dei volumi per cambi e ponti ed assali. Nell'anno 2015, i ricavi di vendita netti di Powertrain sono stati pari a 3.560 milioni di dollari, in calo del 5,2% rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo del 20,3% a cambi effettivi), principalmente quale conseguenza del calo nella domanda di macchine per l'agricoltura, e alla costituzione nel 2014 di scorte di motori per la transizione alla normativa Tier 4 final nel segmento off-road. Le vendite verso i clienti terzi hanno costituito il 46% dei ricavi di vendita netti (41% nel 2014).

L'**utile operativo** è stato di 62 milioni di dollari per il quarto trimestre 2015 (66 milioni di dollari nel quarto trimestre 2014), con un margine operativo del 6,8%. Al netto dell'impatto delle differenze cambio di conversione, l'utile operativo è migliorato di 5 milioni di dollari per un mix prodotto favorevole e per la riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita. Nell'anno 2015, Powertrain ha registrato un utile operativo di 186 milioni di dollari (223 milioni di dollari nel 2014), con un margine operativo del 5,2% (5,0% nel 2014). Al netto dell'impatto delle differenze cambio di conversione, l'utile operativo è stato in linea con l'anno precedente, in quanto i minori volumi di vendita sono stati compensati dalle efficienze produttive e dalla riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita.

Durante l'anno, Powertrain ha venduto 507.700 motori, in calo del 13% rispetto al 2014. Per quanto riguarda la ripartizione tra i principali clienti, il 31% dei motori è stato fornito ai Veicoli Commerciali, il 10% alle Macchine per l'Agricoltura, il 4% alle Macchine per le Costruzioni e il restante 55% è stato venduto a clienti terzi (le unità vendute a terzi si sono incrementate del 2% rispetto al 2014). Inoltre, Powertrain ha consegnato circa 67.800 cambi e 182.000 ponti e assali, con un incremento del 6% e del 16%, rispettivamente, sul 2014.



## Servizi Finanziari

SERVIZI FINANZIARI						
Ricavi e Utile netto (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2015	2014	Variazione		2015	2014	Variazione
1.603	1.828	-12,3%	Ricavi	377	465	-18,9%
368	364	4	Utile netto	91	98	-7

I Servizi Finanziari hanno conseguito **ricavi** per 377 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2015, in calo dell'8,6% rispetto al quarto trimestre 2014 a cambi costanti (in calo del 18,9% a cambi effettivi), per effetto di minori rendimenti degli interessi e di una riduzione nel valore del portafoglio medio in essere. Nell'anno 2015, i ricavi dei Servizi Finanziari sono stati pari a 1.603 milioni di dollari, stabili rispetto al 2014 a cambi costanti (in calo del 12,3% a cambi effettivi).

L'**utile netto** del quarto trimestre è stato pari a 91 milioni di dollari, in calo di 7 milioni di dollari rispetto al quarto trimestre 2014, principalmente per effetto della riduzione dei margini netti degli interessi e dell'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, parzialmente compensati da minori imposte. Nell'anno 2015, l'utile netto è stato pari a 368 milioni di dollari rispetto a 364 milioni di dollari nel 2014. I minori accantonamenti per perdite su crediti e la riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita, uniti a minori imposte, sono stati parzialmente compensati dall'impatto delle differenze cambio di conversione.

I finanziamenti alla clientela finale concessi nell'anno sono stati pari a 9,4 miliardi di dollari, con un calo di 1,4 miliardi di dollari rispetto al 2014, soprattutto a seguito del calo delle vendite delle Macchine per l'Agricoltura in NAFTA e dell'impatto negativo delle differenze cambio di conversione in EMEA ed in LATAM. Il portafoglio gestito (inclusivo delle joint venture non consolidate), pari a 24,7 miliardi di dollari (di cui il 65% relativo alla clientela finale ed il 35% alla rete di vendita), è diminuito di 2,6 miliardi di dollari rispetto al 31 dicembre 2014. Escludendo l'impatto dei cambi di conversione, il portafoglio gestito è stato stabile rispetto al 2014.

## Dividendi

Il Consiglio di Amministrazione di CNH Industrial N.V. intende proporre all'Assemblea degli Azionisti un dividendo di 0,13 euro per azione ordinaria, per un totale di circa 177 milioni di euro (circa 200 milioni di dollari). Subordinatamente all'approvazione dell'Assemblea degli Azionisti (prevista per il 15 aprile 2016), la data di stacco cedola (*ex-dividend date*) verrà fissata al 25 aprile 2016<sup>1</sup>.

## Programma di riacquisto delle azioni ordinarie

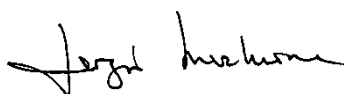
Il Gruppo oggi ha annunciato un programma di riacquisto (il "Programma") di azioni ordinarie fino a 300 milioni di dollari, subordinato al mercato e alle condizioni operative, come precedentemente autorizzato dall'Assemblea degli Azionisti tenutasi il 15 aprile 2015. Il Programma sarà finanziato tramite la liquidità del Gruppo. Dettagli del Programma saranno divulgati in conformità alle leggi e ai regolamenti vigenti.

## Prospettive U.S. GAAP per il 2016

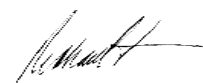
La domanda di macchine per l'agricoltura in NAFTA è prevista in diminuzione nel 2016, con il settore della coltura a file in calo del 15-20%; in EMEA i mercati delle macchine per l'agricoltura sono previsti stabili. Per il segmento dei veicoli commerciali il Gruppo si attende una crescita fino al 5% in EMEA; in LATAM si prevede che il contesto del mercato permarrà difficile.

CNH Industrial fissa i suoi obiettivi per il 2016 come segue:

- Ricavi netti delle Attività Industriali tra 23 e 24 miliardi di dollari, con un margine operativo delle Attività Industriali tra 5,2 % e 5,8%;
- Indebitamento netto industriale a fine 2016 tra 1,5 e 1,8 miliardi di dollari.



Sergio Marchionne  
*Presidente*



Richard Tobin  
*Amministratore Delegato*

---

<sup>1</sup> Borsa Italiana, dopo aver verificato che non sussistano impedimenti, ha autorizzato la Società a fissare al 25 aprile 2016 la *ex-dividend date*, confermando aprile quale mese di stacco cedola della Società.

## CNH Industrial

CNH Industrial N.V. (NYSE: CNHI /MI: CNHI) è un leader globale nel campo dei capital goods con una consolidata esperienza industriale, un'ampia gamma di prodotti e una presenza mondiale. Ciascuno dei brand del Gruppo è un player internazionale di rilievo nel rispettivo settore industriale: Case IH, New Holland Agriculture e Steyr per i trattori e le macchine agricole, Case e New Holland Construction per le macchine movimento terra, Iveco per i veicoli commerciali, Iveco Bus e Heuliez Bus per gli autobus e i bus granturismo, Iveco Astra per i veicoli cava-cantiere, Magirus per i veicoli antincendio, Iveco Defence Vehicles per i veicoli per la difesa e la protezione civile; FPT Industrial per i motori, trasmissioni e assali. Per maggiori informazioni su CNH Industrial: [www.cnhindustrial.com](http://www.cnhindustrial.com).

## Informazioni aggiuntive

Oggi, alle 16:30 CET / 15:30 GMT / 10:30 EST i risultati del quarto trimestre e dell'anno 2015 saranno presentati dal management agli analisti e agli investitori istituzionali. La conference call può essere seguita in diretta online al seguente indirizzo: [http://bit.ly/CNH\\_Industrial\\_2015](http://bit.ly/CNH_Industrial_2015) e successivamente in forma registrata sul sito internet del Gruppo ([www.cnhindustrial.com](http://www.cnhindustrial.com)). Precedentemente alla conference call, la relativa documentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.

## Informazioni finanziarie "Non-GAAP"

CNH Industrial controlla la sua attività operativa tramite l'utilizzo di vari indicatori finanziari "non-GAAP". CNH Industrial ritiene che questi indicatori finanziari "non-GAAP" forniscano informazioni utili e rilevanti dei suoi risultati operativi ed accrescano la capacità del lettore di valutare le performance finanziarie e la situazione finanziaria di CNH Industrial. Essi forniscono indicatori che facilitano la capacità del management di individuare i trend operativi, prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e prendere altre decisioni operative. Tali indicatori ed altri indicatori simili sono diffusamente utilizzati nei settori industriali in cui il Gruppo opera. Essi potrebbero non essere comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non sono intesi come sostituti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo gli U.S. GAAP e/o IFRS.

Gli indicatori finanziari "non-GAAP" di CNH Industrial sono definiti come segue:

- Utile operativo secondo gli U.S. GAAP: l'utile operativo delle Attività Industriali è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi ed alcuni altri costi operativi.
- Utile della gestione ordinaria secondo gli IFRS: l'utile della gestione ordinaria è desunto dalle informazioni finanziarie predisposte in conformità agli IFRS ed è determinato pari al risultato prima dei costi di ristrutturazione, plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni ed altre componenti atipiche, oneri finanziari delle Attività Industriali, imposte, quota del risultato delle controllate non consolidate e collegate e interessenze di pertinenza di terzi.
- Utile operativo secondo gli IFRS: l'utile operativo è calcolato a partire dall'utile della gestione ordinaria determinato secondo gli IFRS più/meno oneri di ristrutturazione, altri proventi/(oneri) atipici rispetto all'ordinaria operatività del business (le plusvalenze e le minusvalenze da cessione partecipazioni, o altre voci atipiche derivanti da eventi esterni o condizioni di mercato aventi natura non ricorrente).
- Utile/(perdita) netta prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali: è definito come Utile/(perdita) netta, meno costi di ristrutturazione ed altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale.
- Indebitamento netto e Indebitamento netto delle Attività Industriali (o Indebitamento netto industriale): CNH Industrial presenta la riconciliazione dell'Indebitamento netto al Totale debiti finanziari, che rappresenta la grandezza inclusa nella situazione patrimoniale-finanziaria consolidata più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i

Servizi Finanziari (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti finanziari per quanto concerne i Servizi Finanziari), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando l'Indebitamento netto delle Attività Industriali.

- Capitale di funzionamento: è definito come crediti commerciali e crediti finanziari connessi alle vendite, netti, più rimanenze, meno debiti commerciali, più altre attività/(passività), nette.
- Valutazione a cambi costanti: CNH Industrial fornisce informativa circa le variazioni nei ricavi ed in alcuni indicatori finanziari "non-GAAP" a cambi costanti, applicando i tassi di cambio dell'esercizio precedente ai valori dell'esercizio corrente espressi in valuta locale, al fine di eliminare la distorsione determinata dalle fluttuazioni dei tassi di cambio.

## Dichiarazioni previsionali

Tutte le dichiarazioni diverse da dichiarazioni di dati di fatto contenute nel presente documento incluse le dichiarazioni riguardanti punti di forza competitivi del Gruppo; la strategia di business; la posizione finanziaria o risultati operativi futuri; i budget; le proiezioni riguardo ricavi, risultati, utili (o perdite) per azione, investimenti, dividendi, la struttura del capitale o altre voci finanziarie; i costi; e piani ed obiettivi di management riguardanti le attività e i prodotti, sono dichiarazioni previsionali. Tali dichiarazioni, possono essere identificate dall'uso di termini quali "potere", "aspettarsi", "intendere", "stimare", "prevedere", "ritenere", "continuare", "rimanere", "progetto", "target", "obiettivo", "scopo", "previsioni", "prospettive", "aspettative" "pianificare" o espressioni simili. Le dichiarazioni previsionali non sono garanzia di andamenti futuri. Esse sono basate sulle attuali aspettative e proiezioni e sono soggette a rischi, noti e non, incertezze e altri fattori, la maggioranza dei quali è al di fuori del controllo del Gruppo e difficile da prevedere. Qualora uno o più di tali rischi e incertezze dovessero verificarsi o altre assunzioni alla base delle dichiarazioni previsionali dovessero risultare non corrette, i risultati e gli andamenti effettivi potrebbero differire significativamente dai risultati e andamenti previsti o impliciti in tali dichiarazioni. Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra altre cose: i molti fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati; le condizioni macroeconomiche nei vari mercati in cui il Gruppo opera; mutamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali ad esempio agricoltura, ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, industria e commercio e sviluppo delle infrastrutture; politiche dei governi sul commercio internazionale e sugli investimenti, incluse sanzioni, quote d'importazione, controllo dei capitali e delle tariffe; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; l'interpretazione di o l'adozione di nuove esigenze di conformità con rispetto alle emissioni dei motori, alla sicurezza o altri aspetti dei nostri prodotti; difficoltà produttive, compresi vincoli della capacità produttiva dell'azienda e/o dei fornitori, e livelli di scorte eccessivi; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; prezzi delle commodity agricole; attività edilizia e altre attività nel settore delle costruzioni; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; un calo dei prezzi dei veicoli usati; la risoluzione di procedimenti legali e verifiche pendenti su un'ampia gamma di argomenti, inclusi i contenziosi con la rete vendita e i fornitori, le controversie sui diritti della proprietà intellettuale, la garanzia sui prodotti e i reclami per prodotti difettosi, regolamenti circa le emissioni e/o il consumo di carburante e questioni contrattuali; l'evoluzione delle relazioni contrattuali con Kobelco Construction Machinery Co., Ltd e Sumitomo (S.H.I.) Construction Machinery Co., Ltd.; i piani pensione del Gruppo e altre obbligazioni relative a benefici successivi al rapporto di lavoro; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluso un ulteriore peggioramento della crisi del debito sovrano nell'Eurozona e altri rischi e incertezze simili, nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi di cui sopra. Ulteriori informazioni riguardanti fattori, rischi e incertezze che potrebbero impattare significativamente le performance economico-finanziarie del Gruppo sono disponibili nella Relazione annuale su Form 20-F al 31 dicembre 2014, predisposta secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), e nella Relazione finanziaria annuale al 31 dicembre 2014 predisposta secondo i principi IFRS. In aggiunta alle informazioni contenute nel presente documento, gli investitori sono invitati a fare riferimento e prendere in considerazione le informazioni su fattori, rischi e incertezze incorporate per riferimento.

Le dichiarazioni previsionali sono riferibili solo in relazione alla data in cui sono rese. Inoltre, alla luce delle persistenti difficili condizioni macroeconomiche, sia a livello globale sia nei settori in cui CNH Industrial opera, è particolarmente difficile fare previsioni sui risultati, ed eventuali stime o previsioni riferite a specifici periodi temporali contenute nel presente documento sono incerte. Pertanto, gli investitori non devono fare indebito affidamento su tali previsioni. Il Gruppo non può dare alcuna assicurazione che le attese riflesse in queste dichiarazioni previsionali saranno confermate. I risultati effettivi potrebbero differire significativamente da quelli anticipati in tali dichiarazioni previsionali. Le prospettive del Gruppo sono basate su assunzioni concernenti i fattori descritti nel presente documento, che sono a volte basati su stime e dati ricevuti da terzi. Queste stime e dati vengono spesso rivisti. Il Gruppo non si impegna ad aggiornare o rivedere pubblicamente le sue prospettive o dichiarazioni previsionali, sia come conseguenza di nuovi sviluppi sia altrimenti. Ulteriori informazioni riguardanti il Gruppo e i suoi business, inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti del Gruppo depositati presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"), la Autoriteit Financiële Markten ("AFM") e la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa ("CONSOB").

Tutte le dichiarazioni previsionali future del Gruppo, scritte od orali, o di persone che agiscono per conto del Gruppo sono espressamente qualificate nella loro interezza per dichiarazioni cautelative qui contenute o riferite precedentemente.

## Contatti

### Stampa

Richard Gadeselli  
Tel: +44 207 7660 346

Laura Overall  
Tel: +44 207 7660 346

e-mail: [mediarelations@cnhind.com](mailto:mediarelations@cnhind.com)  
[www.cnhindustrial.com](http://www.cnhindustrial.com)

### Investor Relations

Federico Donati  
Tel: +39 011 00 62756

Noah Weiss  
Tel: +1 630 887 3745

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Conto economico consolidato sintetico**  
**Esercizio e quarto trimestre 2015 e 2014**

*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(U.S. GAAP)**

(in milioni di dollari)	Esercizio		4° trimestre	
	2015	2014	2015	2014
<b>Ricavi</b>				
Ricavi di vendita netti	24.677	31.196	6.869	8.018
Proventi finanziari e interessi attivi	1.235	1.359	275	347
<b>TOTALE RICAVI</b>	<b>25.912</b>	<b>32.555</b>	<b>7.144</b>	<b>8.365</b>
<b>Costi e Oneri</b>				
Costo del venduto	20.357	25.534	5.586	6.737
Spese generali, amministrative e di vendita	2.317	2.925	559	685
Costi di ricerca e sviluppo	856	1.106	234	297
Costi di ristrutturazione	84	184	32	86
Interessi passivi	1.106	1.318	282	342
Altri, netti	625	399	127	92
<b>TOTALE COSTI ED ONERI</b>	<b>25.345</b>	<b>31.466</b>	<b>6.820</b>	<b>8.239</b>
<b>RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE E DELLA QUOTA NEL RISULTATO DELLE CONTROLLATE NON CONSOLIDATE E DELLE COLLEGATE</b>				
	<b>567</b>	<b>1.089</b>	<b>324</b>	<b>126</b>
Imposte	360	467	101	59
Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	41	86	8	20
<b>RISULTATO NETTO</b>	<b>248</b>	<b>708</b>	<b>231</b>	<b>87</b>
Risultato netto attribuibile alle interessenze di pertinenza di terzi	(5)	(2)	-	4
<b>RISULTATO NETTO ATTRIBUIBILE A CNH INDUSTRIAL N.V.</b>	<b>253</b>	<b>710</b>	<b>231</b>	<b>83</b>

(in dollari)

**Risultato per azione attribuibile ai possessori di azioni  
ordinarie**

Base	0,19	0,52	0,17	0,06
Diluito	0,19	0,52	0,17	0,06

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sintetica**  
**al 31 dicembre 2015 e 2014**

*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(U.S. GAAP)**

(in milioni di dollari)	Al 31 dicembre 2015	Al 31 dicembre 2014
Disponibilità e mezzi equivalenti	5.384	5.163
Disponibilità a utilizzo predefinito	927	978
Crediti da attività di finanziamento, netti	19.001	21.472
Rimanenze, nette	5.690	7.008
Immobili, impianti e macchinari, netti e Beni concessi in leasing operativo	8.316	8.383
Attività immateriali, nette	3.257	3.334
Altri crediti e attività	4.171	5.575
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>46.746</b>	<b>51.913</b>
Debiti finanziari	26.388	29.594
Altri debiti e passività	15.497	17.342
<b>Totale passività</b>	<b>41.885</b>	<b>46.936</b>
<b>Interessenze di pertinenza di terzi riscattabili</b>	<b>18</b>	<b>16</b>
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	4.802	4.922
Interessenze di pertinenza di terzi	41	39
<b>Patrimonio netto</b>	<b>4.843</b>	<b>4.961</b>
<b>TOTALE PASSIVO</b>	<b>46.746</b>	<b>51.913</b>



**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Rendiconto finanziario consolidato sintetico**  
**Esercizi 2015 e 2014**

*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(U.S. GAAP)**

<i>(in milioni di dollari)</i>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
Risultato netto	248	708
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità nette generate/(assorbite) dalle attività operative	2.534	(27)
<b>DISPONIBILITÀ NETTE GENERATE DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE</b>	<b>2.782</b>	<b>681</b>
<b>DISPONIBILITÀ NETTE ASSORBITE DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO</b>	<b>(932)</b>	<b>(1.959)</b>
<b>DISPONIBILITÀ NETTE GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO</b>	<b>(931)</b>	<b>1.365</b>
Effetto delle differenze cambi di conversione sulle disponibilità e mezzi equivalenti	(698)	(491)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE</b>	<b>221</b>	<b>(404)</b>
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO</b>	<b>5.163</b>	<b>5.567</b>
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE ESERCIZIO</b>	<b>5.384</b>	<b>5.163</b>

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Altre informazioni economico-finanziarie addizionali**  
*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(U.S. GAAP)**

**CNH INDUSTRIAL**  
**Indebitamento netto (in milioni di dollari)**

	Al 31.12.2015	Al 31.12.2014
Totale debiti finanziari <sup>(1)</sup>	<b>(26.388)</b>	(29.594)
- Debiti per anticipazioni su cessioni di crediti	<b>(12.999)</b>	(13.587)
- Altri debiti finanziari	<b>(13.389)</b>	(16.007)
Derivati a copertura del debito	<b>27</b>	35
Disponibilità e mezzi equivalenti	<b>5.384</b>	5.163
Disponibilità ad utilizzo predefinito	<b>927</b>	978
<b>Indebitamento netto <sup>(2)</sup></b>	<b>(20.050)</b>	(23.418)
<i>Di cui: Attività Industriali</i>	<b>(1.622)</b>	(2.691)
<i>Servizi Finanziari</i>	<b>(18.428)</b>	(20.727)
Disponibilità e mezzi equivalenti e disponibilità ad utilizzo predefinito	<b>6.311</b>	6.141
Linee di credito disponibili	<b>2.995</b>	2.716
<b>Liquidità disponibile</b>	<b>9.306</b>	8.857

(1) Inclusi gli adeguamenti derivanti dal fair value hedge.

(2) L'indebitamento netto è una misura non-GAAP. Si faccia riferimento alla sezione informazioni "Non-GAAP" del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie non-GAAP.

**(U.S. GAAP)**

**CNH INDUSTRIAL**  
**Variazione dell'indebitamento netto industriale (in milioni di dollari)**

Esercizio		4° trimestre	
2015	2014	2015	2014
<b>(2.691)</b>	(2.214)	<b>(3.439)</b>	(3.935)
<b>248</b>	708	<b>231</b>	87
<b>694</b>	725	<b>182</b>	173
<b>124</b>	(87)	<b>83</b>	(51)
<b>470</b>	(1.025)	<b>1.554</b>	1.456
<b>(653)</b>	(1.005)	<b>(279)</b>	(417)
<b>(111)</b>	8	<b>(14)</b>	(69)
<b>772</b>	(676)	<b>1.757</b>	1.179
<b>(274)</b>	(364)	<b>3</b>	2
<b>571</b>	563	<b>57</b>	63
<b>1.069</b>	(477)	<b>1.817</b>	1.244
<b>(1.622)</b>	(2.691)	<b>(1.622)</b>	(2.691)

(\*) Esclusi beni ceduti in buy-back e beni dati in leasing operativo.

(1) Questa voce è un'informazione non-GAAP. Si faccia riferimento alla sezione informazioni "Non-GAAP" del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie non-GAAP.

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Altre informazioni economico-finanziarie addizionali**  
*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(U.S. GAAP)**

**CNH INDUSTRIAL**  
**Risultato netto e Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali (in milioni di dollari, fatta eccezione per i dati per azione)**

<i>Esercizio</i>			<i>4° trimestre</i>	
<i>2015</i>	<i>2014</i>		<i>2015</i>	<i>2014</i>
<b>248</b>	708	<b>Risultato netto</b>	<b>231</b>	87
<b>76</b>	168	Costi di ristrutturazione, al netto dell'effetto fiscale	<b>31</b>	80
<b>150<sup>(1)</sup></b>	64	Altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale	-	-
<b>474</b>	940	<b>Risultato netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali</b>	<b>262</b>	167
<b>476</b>	930	Risultato netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali attribuibile a CNH Industrial N.V.	<b>262</b>	162
<b>1.361</b>	1.354	Numero medio ponderato di azioni in circolazione nel periodo (milioni)	<b>1.362</b>	1.355
<b>0,35</b>	0,69	<b>Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali (dollari)</b>	<b>0,19</b>	0,12

(1) Rappresenta l'onere straordinario dovuto alla rimisurazione delle operazioni venezuelane.

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Conto economico consolidato sintetico**  
**Esercizio e quarto trimestre 2015 e 2014**

*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(IFRS)**

(in milioni di dollari)	Esercizio		4° trimestre	
	2015	2014	2015	2014
Ricavi netti	26.378	32.957	7.283	8.488
Costo del venduto	21.659	26.841	5.919	7.081
Spese generali, amministrative e di vendita	2.188	2.753	522	643
Costi di ricerca e sviluppo	905	878	267	233
Altri proventi/(oneri)	(83)	(86)	(23)	(13)
<b>UTILE/(PERDITA) DELLA GESTIONE ORDINARIA</b>	<b>1.543</b>	<b>2.399</b>	<b>552</b>	<b>518</b>
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	-	-	-	-
Oneri di ristrutturazione	79	192	31	76
Altri proventi/(oneri) atipici	(48)	(40)	(7)	(16)
<b>UTILE/(PERDITA) OPERATIVA</b>	<b>1.416</b>	<b>2.167</b>	<b>514</b>	<b>426</b>
Proventi/(oneri) finanziari	(805)	(776)	(197)	(191)
Risultato partecipazioni:	48	91	10	23
Quota di utili/(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	50	90	10	22
Altri proventi/(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	(2)	1	-	1
<b>UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE</b>	<b>659</b>	<b>1.482</b>	<b>327</b>	<b>258</b>
Imposte	425	566	188	125
<b>UTILE/(PERDITA) DELLE ATTIVITÀ IN CONTINUITÀ</b>	<b>234</b>	<b>916</b>	<b>139</b>	<b>133</b>
Utile/(perdita) delle attività discontinue	-	-	-	-
<b>UTILE/(PERDITA)</b>	<b>234</b>	<b>916</b>	<b>139</b>	<b>133</b>
<b>UTILE/(PERDITA) ATTRIBUIBILE A:</b>				
Soci della controllante	236	917	138	128
Interessenze di pertinenza di terzi	(2)	(1)	1	5
 (in dollari)				
<b>RISULTATO BASE PER AZIONE ORDINARIA</b>	<b>0,17</b>	<b>0,68</b>	<b>0,10</b>	<b>0,10</b>
<b>RISULTATO DILUITO PER AZIONE ORDINARIA</b>	<b>0,17</b>	<b>0,68</b>	<b>0,10</b>	<b>0,10</b>

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sintetica**  
**al 31 dicembre 2015 e 2014**

*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(IFRS)**

(in milioni di dollari)	Al 31 dicembre 2015	Al 31 dicembre 2014
<b>ATTIVO</b>		
Attività immateriali	5.680	6.031
Immobili, impianti e macchinari e beni concessi in leasing operativo	8.206	8.251
Rimanenze nette	5.800	7.140
Crediti da attività di finanziamento	19.001	21.472
Disponibilità e mezzi equivalenti	6.311	6.141
Altri crediti e attività	4.119	5.406
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>49.117</b>	<b>54.441</b>
<b>PASSIVO</b>		
Capitale emesso e riserve attribuibili ai soci della controllante	7.170	7.534
Interessenze di pertinenza di terzi	47	43
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>7.217</b>	<b>7.577</b>
Debiti finanziari	26.458	29.701
Altri debiti e passività	15.442	17.163
<b>Totale Passività</b>	<b>41.900</b>	<b>46.864</b>
<b>TOTALE PASSIVO</b>	<b>49.117</b>	<b>54.441</b>

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Rendiconto finanziario consolidato sintetico**  
**Esercizi 2015 e 2014**

*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**(IFRS)**

(in milioni di dollari)	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO</b>	<b>6.141</b>	<b>6.489</b>
Utile/(perdita)	234	916
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità generate/(assorbite) dalle attività operative	1.996	257
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE</b>	<b>2.230</b>	<b>1.173</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO</b>	<b>(320)</b>	<b>(2.380)</b>
<b>DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO</b>	<b>(1.007)</b>	<b>1.373</b>
Differenze cambi di conversione	(733)	(514)
<b>VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE</b>	<b>170</b>	<b>(348)</b>
<b>DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE ESERCIZIO</b>	<b>6.311</b>	<b>6.141</b>

**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Altre informazioni economico-finanziarie addizionali**  
*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

**CNH INDUSTRIAL**  
**Ricavi netti in conformità agli IFRS per segmento di attività (in milioni di dollari)**

Esercizio				4° trimestre		
2015	2014	Variazione %		2015	2014	Variazione %
<b>11.025</b>	15.204	-27,5	Macchine per l'Agricoltura	<b>2.982</b>	3.403	-12,4
<b>2.542</b>	3.346	-24,0	Macchine per le Costruzioni	<b>609</b>	800	-23,9
<b>9.759</b>	11.087	-12,0	Veicoli Commerciali	<b>2.899</b>	3.412	-15,0
<b>3.569</b>	4.475	-20,2	Powertrain	<b>913</b>	991	-7,9
<b>(1.992)</b>	(2.704)	-	Elisioni e altre	<b>(480)</b>	(527)	-
<b>24.903</b>	31.408	-20,7	<b>Totale delle Attività Industriali</b>	<b>6.923</b>	8.079	-14,3
<b>1.932</b>	2.086	-7,4	Servizi Finanziari	<b>482</b>	545	-11,6
<b>(457)</b>	(537)	-	Elisioni e altre	<b>(122)</b>	(136)	-
<b>26.378</b>	32.957	-20,0	<b>Totale</b>	<b>7.283</b>	8.488	-14,2

**CNH INDUSTRIAL**  
**Utile/(perdita) della gestione ordinaria in conformità agli IFRS per segmento di attività (in milioni di dollari)**

Esercizio				4° trimestre		
2015	2014	Variazione		2015	2014	Variazione
<b>702</b>	1.689	-987	Macchine per l'Agricoltura	<b>268</b>	238	30
<b>25</b>	66	-41	Macchine per le Costruzioni	<b>(13)</b>	2	-15
<b>211</b>	2	209	Veicoli Commerciali	<b>132</b>	113	19
<b>178</b>	220	-42	Powertrain	<b>73</b>	73	-
<b>(80)</b>	(110)	30	Elisioni e altre	<b>(23)</b>	(47)	24
<b>1.036</b>	1.867	-831	<b>Totale delle Attività Industriali</b>	<b>437</b>	379	58
<b>507</b>	532	-25	Servizi Finanziari	<b>115</b>	139	-24
<b>-</b>	-	-	Elisioni e altre	<b>-</b>	-	-
<b>1.543</b>	2.399	-856	<b>Totale</b>	<b>552</b>	518	34
<b>5,8</b>	7,3	-1,5 p.p.	<b>Margine della gestione ordinaria %</b>	<b>7,6</b>	6,1	1,5 p.p.

**CNH INDUSTRIAL**  
**Principali grandezze patrimoniali determinate in conformità agli IFRS (in milioni di dollari)**

	Al 31.12.2015	Al 31.12.2014
Totale Attivo	<b>49.117</b>	54.441
Totale Patrimonio netto	<b>7.217</b>	7.577
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	<b>7.170</b>	7.534
Indebitamento netto	<b>(19.951)</b>	(23.590)
<i>Di cui Indebitamento netto delle Attività Industriali</i>	<b>(1.570)</b>	(2.874)



**CNH INDUSTRIAL N.V.**  
**Altre informazioni economico-finanziarie aggiuntive**  
*(Dati non assoggettati a revisione contabile)*

Esercizio			4° trimestre	
			2015	2014
2015	2014		2015	2014
<b>248</b>	708	<b>Utile netto determinato in conformità agli U.S. GAAP</b>	<b>231</b>	87
		Rettifiche per conformarsi agli IFRS:		
<b>(28)</b>	231	Costi di sviluppo, al netto degli ammortamenti	<b>(30)</b>	50
<b>8</b>	8	Avviamento ed altre attività immateriali	<b>2</b>	2
<b>47</b>	56	Piani a benefici definiti	<b>14</b>	44
<b>5</b>	(8)	Costi di ristrutturazione	<b>1</b>	10
<b>19</b>	20	Altre rettifiche	<b>8</b>	6
<b>1</b>	(103)	Effetto fiscale sulle rettifiche	<b>13</b>	(6)
<b>(66)</b>	4	Imposte anticipate e fondo rischi fiscali	<b>(100)</b>	(60)
<b>(14)</b>	208	Totale rettifiche	<b>(92)</b>	46
<b>234</b>	916	<b>Utile determinato in conformità agli IFRS</b>	<b>139</b>	133

	Esercizio	
	2015	2014
<b>Totale Patrimonio Netto in conformità agli U.S. GAAP</b>	<b>4.843</b>	4.961
Rettifiche per conformarsi agli IFRS:		
Costi di sviluppo, al netto degli ammortamenti	<b>2.536</b>	2.819
Avviamento ed altre attività immateriali	<b>(113)</b>	(122)
Piani a benefici definiti	-	(6)
Costi di ristrutturazione	<b>(5)</b>	(12)
Altre rettifiche	<b>2</b>	(16)
Effetto fiscale sulle rettifiche	<b>(729)</b>	(815)
Imposte anticipate e fondo rischi fiscali	<b>683</b>	768
Totale rettifiche	<b>2.374</b>	2.616
<b>Totale Patrimonio Netto in conformità agli IFRS</b>	<b>7.217</b>	7.577

## Conversione dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA

I principali tassi di cambio utilizzati per la conversione in dollari USA dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA sono stati i seguenti:

	Esercizio 2015		Esercizio 2014	
	Medi	Puntuali	Medi	Puntuali
Euro	0,901	0,919	0,753	0,824
Sterlina inglese	0,654	0,674	0,607	0,642
Franco svizzero	0,962	0,995	0,914	0,990
Zloty polacco	3,771	3,917	3,149	3,520
Real brasiliano	3,335	3,960	2,349	2,653
Dollaro canadese	1,278	1,388	1,104	1,158
Peso argentino	9,258	12,984	8,115	8,551
Lira turca	2,726	2,918	2,188	2,333