

**NEL SECONDO TRIMESTRE RICAVI DI CNH INDUSTRIAL DI 8,9 MILIARDI DI DOLLARI,
UTILE NETTO DI 358 MILIONI DI DOLLARI**

RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI REDATTI IN CONFORMITÀ AGLI U.S. GAAP^(*) ()**

- I ricavi del secondo trimestre sono stati pari a 8,9 miliardi di dollari (8,8 miliardi di dollari nel secondo trimestre 2013). I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati pari a 8,6 miliardi di dollari (8,5 miliardi di dollari nel secondo trimestre 2013).
- Nel trimestre l'utile operativo delle Attività Industriali è stato di 678 milioni di dollari, in calo dell'1,2% rispetto al secondo trimestre 2013. Il margine operativo è stato del 7,9% (-0,1 punti percentuali).
- Nel secondo trimestre 2014 l'utile netto è stato di 358 milioni di dollari, pari a 0,26 dollari per azione. L'utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali è stato di 382 milioni di dollari, pari a 0,28 dollari per azione, in crescita di 14 milioni di dollari rispetto al secondo trimestre 2013.
- L'indebitamento netto industriale al 30 giugno 2014 è pari a 3,7 miliardi di dollari (4,0 miliardi di dollari al 31 marzo 2014). La liquidità disponibile è pari a 7,7 miliardi di dollari (8,1 miliardi di dollari al 31 marzo 2014), dopo l'emissione di un prestito obbligazionario di 500 milioni di dollari, con scadenza luglio 2019.
- Gli obiettivi dell'anno sono confermati.

(*) A partire dal deposito presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC") del bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 su Form 20-F, predisposto secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), CNH Industrial riporta i propri risultati trimestrali e annuali sia secondo gli U.S. GAAP ai fini del proprio reporting alla SEC, sia secondo gli IFRS in quanto società quotata anche sul mercato europeo e in ottemperanza a quanto previsto dalla normativa olandese. I bilanci redatti secondo i due set di principi contabili utilizzano il dollaro statunitense quale valuta di reporting. Inoltre, come descritto nel Form 20-F, CNH Industrial ha ampliato il numero dei propri segmenti di reporting da tre (Macchine per l'Agricoltura e le Costruzioni inclusi i relativi servizi finanziari, Veicoli Industriali inclusi i relativi servizi finanziari e Powertrain) a cinque (Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali, Powertrain e Servizi Finanziari). Le tabelle seguenti e i commenti dei risultati finanziari del Gruppo e per segmento si riferiscono a dati predisposti secondo gli U.S. GAAP. I risultati finanziari predisposti secondo gli IFRS sono presentati in una sezione successiva del presente comunicato stampa; i dati del periodo precedente secondo gli IFRS, predisposti in euro, sono stati rideterminati coerentemente in dollari statunitensi. Una sintesi degli effetti sui risultati del Gruppo derivanti dalla transizione agli U.S. GAAP e al dollaro statunitense quale valuta di reporting è disponibile sul sito istituzionale www.cnhindustrial.com.

(**) Si veda l'apposita sezione del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie "Non-GAAP".

CNH INDUSTRIAL					
Sintesi conto economico (in milioni di dollari)					
1° semestre			2° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
16.451	16.380	0,4%	8.911	8.829	0,9%
459	499	-40	358	348	10
559	553	6	382	368	14
454	394	60	354	283	71
0,33	0,32	0,01	0,26	0,23	0,03
0,41	0,37	0,04	0,28	0,25	0,03
0,33	0,32	0,01	0,26	0,23	0,03

COMUNICATO STAMPA

CNH INDUSTRIAL
Dati economici delle Attività Industriali ⁽¹⁾ (in milioni di dollari)

1° semestre				2° trimestre		
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
15.777	15.793	-0.1%	Ricavi di vendita netti delle Attività Industriali	8.564	8.536	0,3%
1.090	1.107	-17	Utile operativo delle Attività Industriali ⁽²⁾	678	686	-8
6,9	7,0	-0.1 p.p.	Margine operativo delle Attività Industriali (%)	7,9	8,0	-0,1 p.p

(1) Le Attività Industriali rappresentano le attività svolte dai quattro segmenti industriali Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain, nonché le funzioni corporate.

(2) L'utile operativo delle Attività Industriali è una misura "Non-GAAP" ed è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo.

Basildon (Regno Unito) – (31 luglio 2014) CNH Industrial N.V. (NYSE:CNHI / MI:CNHI) oggi ha annunciato **ricavi consolidati** di 8.911 milioni di dollari per il secondo trimestre 2014, in aumento dello 0,9% rispetto a quelli conseguiti nel secondo trimestre 2013. I **ricavi di vendita netti delle Attività Industriali** sono stati 8.564 milioni di dollari nel secondo trimestre 2014, in leggera crescita rispetto al corrispondente periodo dell'anno precedente. I ricavi di vendita netti sono aumentati per Powertrain, compensando i minori ricavi di vendita netti delle Macchine per l'Agricoltura, principalmente in LATAM e in NAFTA, un calo leggero per le Macchine per le Costruzioni e per i Veicoli Commerciali.

CNH INDUSTRIAL
Ricavi per segmento di attività (in milioni di dollari)

1° semestre				2° trimestre		
2014	2013	% variazione		2014	2013	% variazione
8.142	8.483	-4,0	Macchine per l'Agricoltura	4.436	4.539	-2,3
1.705	1.693	0,7	Macchine per le Costruzioni	931	939	-0,9
5.012	5.039	-0,5	Veicoli Commerciali	2.704	2.718	-0,5
2.451	2.074	18,2	Powertrain	1.250	1.100	13,6
(1.533)	(1.496)	-	Elisioni e altre	(757)	(760)	-
15.777	15.793	-0,1	Totale delle Attività Industriali	8.564	8.536	0,3
908	831	9,3	Servizi Finanziari	468	414	13,0
(234)	(244)	-	Elisioni e altre	(121)	(121)	-
16.451	16.380	0,4	Totale	8.911	8.829	0,9

Nel secondo trimestre 2014 l'**utile operativo delle Attività Industriali** è stato pari a 678 milioni di dollari, in calo dell'1,2% rispetto al secondo trimestre 2013 con un margine operativo del 7,9%, in linea con il secondo trimestre 2013. Il miglioramento dell'utile operativo delle Macchine per le Costruzioni, di Powertrain e dei Veicoli Commerciali in EMEA è stato compensato dagli effetti negativi di un contesto operativo debole in LATAM per i Veicoli Commerciali, dovuto a un calo significativo della domanda, e da un effetto volume e mix negativo per le Macchine per l'Agricoltura, principalmente in NAFTA e in LATAM.

CNH INDUSTRIAL
Utile/(perdita) operativa per segmento di attività ⁽¹⁾ (in milioni di dollari)

1° semestre			2° trimestre		
2014	2013	variazione	2014	2013	variazione
1.096	1.114	-18	632	646	-14
31	(13)	44	28	13	15
(91)	(39)	-52	(21)	(11)	-10
98	68	30	64	54	10
(44)	(23)	-21	(25)	(16)	-9
1.090	1.107	-17	678	686	-8
286	282	4	152	141	11
(174)	(157)	-17	(94)	(77)	-17
1.202	1.232	-30	736	750	-14

(1) L'utile operativo delle Attività Industriali (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi e altri costi operativi.

CNH INDUSTRIAL
Riconciliazione dall'utile operativo all'utile netto (in milioni di dollari)

1° semestre		2° trimestre	
2014	2013	2014	2013
1.202	1.232	736	750
42	29	30	20
299	254	158	142
(157)	(157)	(63)	(60)
704	792	485	528
301	359	158	221
56	66	31	41
459	499	358	348

Nel secondo trimestre 2014 i **costi di ristrutturazione** sono stati pari a 30 milioni di dollari, con un aumento di 10 milioni di dollari rispetto al secondo trimestre 2013, e sono in parte relativi alle Macchine per le Costruzioni, dovuti all'annunciata chiusura dello stabilimento di Calhoun, Georgia (USA), e in parte relativi ai Veicoli Commerciali.

Gli **interessi passivi, netti** sono stati 158 milioni di dollari, con un aumento di 16 milioni di dollari rispetto al secondo trimestre 2013 principalmente dovuto a un incremento nell'indebitamento netto industriale medio, in parte compensato da tassi di interesse più favorevoli.

Nel secondo trimestre 2014 le **imposte** sono ammontate a 158 milioni di dollari, corrispondenti ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 32,6%. La riduzione rispetto al 41,9% del secondo trimestre 2013 è principalmente dovuta alla chiusura favorevole di alcuni contenziosi fiscali a fronte dei quali erano stati accantonati specifici fondi, nonché a minori perdite fiscali in Paesi dove non vengono iscritte imposte anticipate a fronte di tali perdite.

L'aliquota fiscale effettiva prevista dal Gruppo per l'anno rimane nel range del 40%-44%, a causa della mancata iscrizione di attività per imposte anticipate su perdite fiscali in alcuni Paesi.

Nel secondo trimestre 2014 la **quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate** è stata di 31 milioni di dollari (41 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013). Il calo è principalmente dovuto ai minori risultati conseguiti dalle joint venture in APAC, per lo più conseguenti al calo della domanda in Cina.

L'**utile netto dei Servizi Finanziari** è stato pari a 105 milioni di dollari nel secondo trimestre 2014, in aumento rispetto ai 96 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013 principalmente a seguito di maggiori livelli di attività e di minori imposte sul reddito.

Nel secondo trimestre 2014 l'**utile netto consolidato** è stato di 358 milioni di dollari (348 milioni di dollari nel secondo trimestre 2013), corrispondente a 0,26 dollari per azione (0,23 dollari per azione nel secondo trimestre 2013). L'**Utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali** (misura "Non-GAAP") è stato di 382 milioni di dollari (368 milioni di dollari nel secondo trimestre 2013).

Al 30 giugno 2014 l'**indebitamento netto industriale** è pari a 3,7 miliardi di dollari, in calo di 0,3 miliardi di dollari rispetto al 31 marzo 2014: il cash flow generato dalle attività operative, pari a 0,8 miliardi di dollari, che include una variazione positiva del capitale di funzionamento, è stato parzialmente compensato dal pagamento di dividendi per 0,4 miliardi di dollari e da attività di investimento per 0,2 miliardi di dollari.

Al 30 giugno 2014 la **liquidità disponibile** è pari a 7,7 miliardi di dollari (inclusendo 2,3 miliardi di dollari di linee di credito disponibili non utilizzate) rispetto agli 8,1 miliardi di dollari al 31 marzo 2014. La diminuzione è attribuibile principalmente al citato pagamento di dividendi, nonché alla maggiore liquidità utilizzata per supportare la crescita del portafoglio delle attività di servizi finanziari, parzialmente compensata dal prestito obbligazionario di 500 milioni di dollari emesso a fine giugno da CNH Industrial Capital LLC, con scadenza luglio 2019 e tasso fisso del 3,375%.

Programma di efficienza

CNH Industrial ha deciso di avviare un programma globale di efficienza finalizzato al miglioramento dell'efficienza e della competitività delle Attività Industriali.

Si prevede che il programma si traduca in un onere cumulato complessivo di circa 280 milioni di dollari nei prossimi tre anni, di cui circa il 20% senza esborsi di cassa. La maggior parte dei costi di ristrutturazione dovrebbe avere impatto sul conto economico del 2014 e del 2015. I benefici derivanti da questo programma sono attesi già a partire dalla seconda metà del 2014, con un risparmio su base annua di circa 160 milioni di dollari entro la fine del 2016.

Le azioni di ristrutturazione nel segmento delle Macchine per l'Agricoltura sono principalmente relative alla chiusura di una joint venture il cui modello di business non è più praticabile nel contesto attuale.

Le azioni individuate dalle Macchine per le Costruzioni sono relative alla riconversione della struttura industriale a seguito dell'estensione, recentemente annunciata, degli accordi di licenza con Sumitomo (S.H.I.) Construction Machinery Co., Ltd, al riposizionamento dell'offerta dei marchi Case e New Holland e al

conseguente allineamento delle loro reti di vendita. La chiusura dell'impianto di assemblaggio di Calhoun, in Georgia (USA), di recente annunciata, rappresenta una di queste azioni.

Le azioni dei Veicoli Commerciali saranno focalizzate sulle spese generali, amministrative e di vendita e sui costi di supporto al business a seguito del passaggio di CNH Industrial alla struttura per aree geografiche, nonché sul completamento dei programmi di specializzazione per prodotto dell'attività produttiva.

Prospettive U.S. GAAP per l'anno in corso

CNH Industrial conferma gli obiettivi per il 2014 in linea con le previsioni economico-finanziarie del Business Plan quinquennale presentato nel corso dell'Investor Day dell'8 maggio, come segue:

- Ricavi di vendita netti delle Attività Industriali di circa 32 miliardi di dollari;
- Utile operativo delle Attività Industriali tra 2,1 e 2,2 miliardi di dollari, con un margine tra 6,5% e 6,9%;
- Indebitamento netto industriale tra 2,2 e 2,1 miliardi di dollari a fine 2014;
- Utile netto consolidato prima dei costi di ristrutturazione tra 0,9 e 1,0 miliardi di dollari, con un utile per azione prima dei costi di ristrutturazione tra 0,69 e 0,74 dollari.

CNH INDUSTRIAL
Principali grandezze patrimoniali (in milioni di dollari)

	Al 30.06.2014	Al 31.03.2014	Al 31.12.2013
Totale Attivo	55.542	54.698	53.843
Totale Patrimonio netto	5.144	5.081	4.955
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	5.088	5.028	4.901

CNH INDUSTRIAL
Indebitamento netto (in milioni di dollari)

	Al 30.06.2014	Al 31.03.2014	Al 31.12.2013
Totale debiti finanziari ⁽¹⁾	(31.339)	(31.296)	(29.866)
- Debiti per anticipazioni su cessioni di crediti	(14.312)	(14.576)	(14.712)
- Altri debiti finanziari	(17.027)	(16.720)	(15.154)
Derivati a copertura del debito	41	44	44
Disponibilità e mezzi equivalenti	4.615	5.028	5.567
Disponibilità ad utilizzo predefinito	751	841	922
Indebitamento netto	(25.932)	(25.383)	(23.333)
<i>Attività Industriali</i>	(3.692)	(4.024)	(2.214)
<i>Servizi Finanziari</i>	(22.240)	(21.359)	(21.119)
Disponibilità e mezzi equivalenti e disponibilità ad utilizzo predefinito	5.366	5.869	6.489
Linee di credito disponibili	2.285	2.261	2.224
Liquidità disponibile	7.651	8.130	8.713

(1) Inclusi gli adeguamenti derivanti dal fair value hedge.

CNH INDUSTRIAL
Variazione dell'Indebitamento netto industriale (in milioni di dollari)

1° semestre		2° trimestre	
2014	2013	2014	2013
(2.214)	(1.961)	(4.024)	(3.197)
	Indebitamento netto industriale all'inizio del periodo		
459	499	358	348
	Utile netto		
358	346	183	174
	Ammortamenti (*)		
87	239	24	228
	Variazioni nei fondi e similari, poste relative a beni ceduti in buy-back e beni dati in leasing operativo		
(1.744)	(1.293)	267	216
	Variazione del capitale di funzionamento		
(342)	(400)	(200)	(216)
	Investimenti in immobili, impianti e macchinari e in attività immateriali (*)		
24	(80)	4	(108)
	Altre variazioni		
(1.158)	(689)	636	642
	Cash flow industriale netto		
(373)	(368)	(374)	(368)
	Aumenti di capitale e dividendi		
53	(31)	70	(126)
	Differenze cambi di conversione		
(1.478)	(1.088)	332	148
	Variazione nell'Indebitamento netto industriale		
(3.692)	(3.049)	(3.692)	(3.049)
	Indebitamento netto industriale alla fine del periodo		

(*) Esclusi beni ceduti in buy-back e beni dati in leasing operativo.

Macchine per l'Agricoltura

MACCHINE PER L'AGRICOLTURA Ricavi di vendita netti e Utile(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
1° semestre			2° trimestre			
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione	
8.142	8.483	-4,0%	4.436	4.539	-2,3%	
1.096	1.114	-18	632	646	-14	
13,5	13,1	0,4 p.p.	14,2	14,2	0,0 p.p.	

Nel secondo trimestre del 2014 i **ricavi di vendita netti** delle Macchine per l'Agricoltura sono stati pari a 4.436 milioni di dollari, con un calo del 2,3% rispetto al secondo trimestre del 2013 dovuto a minori volumi, in particolare in LATAM e in NAFTA, ed a un mix prodotto meno favorevole, parzialmente compensato da un effetto prezzi positivo. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 43% in NAFTA, 37% in EMEA, 10% in LATAM e 10% in APAC.

A livello globale la domanda di macchine per l'agricoltura è calata per i trattori e per le mietitrebbiatrici di circa il 12%. In NAFTA la domanda di trattori è aumentata dell'1%, con il segmento dei trattori con potenza sotto i 40 CV in aumento del 4% e quello dei trattori con potenza superiore ai 40 CV in calo del 2%, mentre la domanda di mietitrebbiatrici è calata del 20%. In EMEA, il mercato dei trattori e delle mietitrebbiatrici è diminuito rispettivamente del 7% e del 9%. In LATAM la domanda di trattori e di mietitrebbiatrici è calata rispettivamente del 12% e del 30%. In APAC la domanda è calata del 16% per i trattori ed è rimasta invariata per le mietitrebbiatrici.

La quota di mercato è rimasta sostanzialmente invariata per i trattori, ad eccezione del LATAM, dove ha registrato un leggero calo. La quota di mercato per le mietitrebbiatrici è calata in tutti i mercati ad eccezione del NAFTA, dove è rimasta invariata.

La produzione del segmento Macchine per l'Agricoltura nel trimestre è stata del 6% superiore alle vendite ai clienti finali, per supportare la normale stagionalità e tener conto delle programmate chiusure degli stabilimenti per le ferie estive. Il Gruppo si attende un livello di produzione inferiore alla domanda nella seconda metà dell'anno.

Nel trimestre l'**utile operativo** delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 632 milioni di dollari (646 milioni di dollari nel secondo trimestre 2013). Il margine operativo è rimasto pari al 14,2%: l'effetto negativo di volumi e mix (principalmente per i trattori ad alta potenza e per le mietitrebbiatrici in NAFTA) è stato compensato da azioni sui prezzi e di controllo dei costi per recuperare gli oneri conseguenti ai maggiori contenuti derivanti dalla tecnologia Tier 4B, l'inflazione e le variazioni negative dei tassi di cambio.

Macchine per le Costruzioni

MACCHINE PER LE COSTRUZIONI

Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)

1° semestre			2° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
1.705	1.693	0,7%	931	939	-0,9%
31	(13)	44	28	13	15
1,8	(0,8)	2,6 p.p.	3,0	1,4	1,6 p.p.

Nel secondo trimestre del 2014 i **ricavi di vendita netti** delle Macchine per le Costruzioni sono stati pari a 931 milioni di dollari, in calo dello 0,9% rispetto al secondo trimestre del 2013: l'aumento della domanda in NAFTA è stato compensato da un calo del mercato in LATAM e in APAC. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 43% in NAFTA, 19% in EMEA, 29% in LATAM e 9% in APAC.

La domanda di macchine pesanti e leggere è calata rispettivamente del 10% e del 2% nel secondo trimestre 2014 rispetto al secondo trimestre dell'anno precedente. I cali della domanda in LATAM e APAC sono stati parzialmente compensati da una crescita in NAFTA ed EMEA.

A livello globale la quota di mercato delle Macchine per le Costruzioni nel periodo è rimasta sostanzialmente stabile.

I livelli di produzione sono stati del 12% superiori alle vendite ai clienti finali, poiché il mercato in NAFTA e in EMEA ha iniziato a recuperare.

Nel trimestre le Macchine per le Costruzioni hanno registrato un **utile operativo** di 28 milioni di dollari (13 milioni di dollari nel secondo trimestre 2013), con un margine operativo del 3,0% (1,4% nel secondo trimestre 2013) quale risultato di una continua tenuta dei prezzi in NAFTA e in LATAM e di azioni di contenimento costi, parzialmente compensate dall'impatto negativo dei volumi e del mix.

In giugno il Gruppo ha annunciato che intende chiudere lo stabilimento di Calhoun, in Georgia (USA) nel terzo trimestre del 2015. La chiusura è dovuta dell'annunciata transizione ad un solo partner per gli escavatori, ed è parte del programma di ottimizzazione dell'assetto industriale del Gruppo, che è un elemento fondamentale per il raggiungimento dei target di risultato previsti dal piano quinquennale.

Veicoli Commerciali

VEICOLI COMMERCIALI

Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)

1° semestre			2° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
5.012	5.039	-0,5%	2.704	2.718	-0,5%
(91)	(39)	-52	(21)	(11)	-10
(1,8)	(0,8)	-1,0 p.p.	(0,8)	(0,4)	-0,4 p.p.

Nel secondo trimestre del 2014 i **Veicoli Commerciali** hanno conseguito **ricavi di vendita netti** per 2.704 milioni, in linea con il secondo trimestre del 2013. L'aumento delle consegne in EMEA è stato parzialmente compensato da un calo significativo in LATAM e da una diminuzione delle consegne nel business dei bus attribuibile alla transizione alle applicazioni Euro VI. I ricavi di vendita in APAC hanno beneficiato di un miglior mix dovuto ad un aumento delle vendite di veicoli pesanti. In LATAM i ricavi di vendita sono calati significativamente a causa di forti crolli della domanda nella regione, conseguenti a condizioni economiche generali deboli e a un deterioramento nelle condizioni dei finanziamenti agevolati. La produzione è stata ridotta per far sì che le scorte della rete di vendita siano allineate con la domanda di mercato. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 75% in EMEA, 16% in LATAM e 9% in APAC.

Sono stati consegnati globalmente 33.057 veicoli, inclusi i bus e i veicoli speciali, con un calo del 3,6% rispetto al secondo trimestre del 2013. I volumi sono aumentati nel segmento dei veicoli leggeri (+3,4%), mentre sono scesi in quello dei veicoli pesanti (-3,3%) e in quello dei medi (-25,2%). Le consegne sono aumentate del 10% in EMEA e del 2% in APAC, mentre sono calate del 44% in LATAM (Brasile in calo di circa il 34%, Argentina in diminuzione di circa il 57%, mentre in Venezuela si sta sospendendo la produzione, come annunciato in aprile).

In Europa, le immatricolazioni dei veicoli industriali con peso $\geq 3,5$ tonnellate sono state circa 175.500 e hanno registrato un incremento del 3,1% rispetto al secondo trimestre dello scorso anno. La domanda di veicoli leggeri (PTT 3,5-6,0 tonnellate) è aumentata del 7,7%, mentre quella di veicoli medi (PTT 6,1-15,9 tonnellate) e dei veicoli pesanti (PTT > 16 tonnellate) è calata rispettivamente del 14,8% e dell'1,1%.

In Europa, la quota di mercato del Gruppo per i veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) è stimata all'11,0%, in calo di 0,3 punti percentuali, principalmente a causa di un mix di mercato sfavorevole e della transizione al nuovo Daily, il cui lancio è avvenuto in giugno. Per i veicoli leggeri, la quota del Gruppo è diminuita di 0,8 punti percentuali all'11,0%. Nel comparto dei veicoli medi si è registrato un incremento della quota di 3,0 punti percentuali al 27,9%. La quota per i veicoli pesanti è stata del 7,3%, con una crescita di 0,5 punti percentuali.

In LATAM, le immatricolazioni di veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) rispetto al secondo trimestre del 2013 sono diminuite del 22,8% a 45.800 unità. Il calo più significativo è stato registrato in Venezuela (-81,7%), mentre in Argentina la domanda è scesa del 35,1% e in Brasile del 12,8%.

In LATAM, la quota del Gruppo per i veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) è stata del 9,3%, in diminuzione di 1,3 punti percentuali rispetto al secondo trimestre 2013.

In APAC, le immatricolazioni sono calate del 6,2% e la quota di mercato del Gruppo è diminuita di 0,1 punti percentuali rispetto al secondo trimestre del 2013.

In EMEA, le scorte di veicoli nuovi della rete di vendita sono rimaste allineate ai valori di fine 2013, con una copertura pari a circa tre mesi di attività di vendita prevista.

I Veicoli Commerciali hanno chiuso il secondo trimestre con una **perdita operativa** di 21 milioni di dollari rispetto ad una perdita operativa di 11 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013. L'effetto positivo dei volumi, del mix e dei prezzi per i veicoli leggeri e pesanti in EMEA, un mix prodotto favorevole in APAC, nonché minori spese di vendita, generali ed amministrative risultanti dalle continue azioni di contenimento costi sono stati più che compensati dalle perdite in LATAM, con il conseguente impatto negativo

sull'assorbimento dei costi fissi degli impianti produttivi, e dai costi di transizione all'Euro VI nel business dei bus e dai costi associati alla salita produttiva relativa ai nuovi prodotti.

Powertrain

POWERTRAIN Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
1° semestre			2° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
2.451	2.074	18,2%	Ricavi di vendita netti	1.250	1.100	13,6%
98	68	30	Utile operativo	64	54	10
4,0	3,3	0,7 p.p.	Margine operativo (%)	5,1	4,9	0,2 p.p.

Nel secondo trimestre del 2014 i **ricavi di vendita netti** di Powertrain sono stati pari a 1.250 milioni di dollari, in crescita del 13,6% rispetto allo stesso periodo del 2013 principalmente per effetto dei maggiori volumi di vendita. Le vendite verso i clienti terzi hanno costituito il 41% dei ricavi di vendita netti (33% nel secondo trimestre del 2013).

Nel secondo trimestre del 2014, Powertrain ha venduto 160.418 motori, con un incremento del 18% rispetto allo stesso periodo del 2013. Per quanto riguarda la ripartizione tra i principali clienti, il 25% dei motori è stato fornito alle Macchine per l'Agricoltura, il 24% ai Veicoli Commerciali, il 5% alle Macchine per le Costruzioni e il restante 46% è stato venduto a clienti terzi (le unità vendute a terzi sono aumentate del 35% rispetto al secondo trimestre 2013). Inoltre, Powertrain ha consegnato 18.298 cambi e 44.138 ponti e assali, con un incremento rispettivamente del 3% e del 6% rispetto allo stesso periodo del 2013.

Powertrain ha chiuso il secondo trimestre del 2014 con un **utile operativo** di 64 milioni di dollari, in aumento di 10 milioni di dollari rispetto al secondo trimestre 2013, con un margine operativo del 5,1% (4,9% nel secondo trimestre 2013). Il miglioramento è dovuto principalmente ai maggiori volumi di vendita ed alle connesse efficienze industriali.

Servizi Finanziari

SERVIZI FINANZIARI Ricavi e Utile netto (in milioni di dollari)						
1° semestre			2° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
908	831	9,3%	Ricavi	468	414	13,0%
191	155	36	Utile netto	105	96	9

Nel secondo trimestre 2014, **Servizi Finanziari** ha conseguito **ricavi** per 468 milioni di dollari, con un aumento del 13,0% rispetto al secondo trimestre 2013, principalmente per effetto della crescita del valore medio del portafoglio.

L'**utile netto** dei Servizi Finanziari è stato pari a 105 milioni di dollari, in aumento di 9 milioni di dollari rispetto al corrispondente periodo del 2013 principalmente per effetto della crescita del valore medio del portafoglio e di minori imposte.

I finanziamenti alla clientela finale concessi nel trimestre sono stati pari a 2,7 miliardi di dollari, in linea rispetto al secondo trimestre 2013. Il portafoglio gestito (inclusivo delle joint venture) pari a 29,1 miliardi di dollari (di cui il 65% relativo alla clientela finale ed il 35% alla rete di vendita) è aumentato di 1,4 miliardi di dollari rispetto al 31 marzo 2014 (con un aumento di 0,4 miliardi di dollari nei finanziamenti alla clientela finale e di 1,0 miliardi di dollari in quelli alla rete di vendita).

RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI REDATTI IN CONFORMITÀ AGLI IFRS ^(*)

(*) Si veda l'apposita sezione del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie "Non-GAAP". I dati del periodo precedente predisposti in euro sono stati rideterminati coerentemente in dollari statunitensi.

CNH INDUSTRIAL						
Sintesi conto economico redatto in conformità agli IFRS (in milioni di dollari)						
1° semestre			2° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
16.652	16.580	0,4%	Ricavi netti consolidati	9.008	8.922	1,0%
1.311	1.366	-55	Utile consolidato della gestione ordinaria	801	828	-27
7.9	8.2	-0,3 p.p	Margine della gestione ordinaria (%)	8.9	9.3	-0,4 p.p
898	1.057	-159	Utile prima delle imposte	607	693	-86
549	655	-106	Utile del periodo	403	429	-26
544	538	6	Utile del periodo attribuibile a CNH Industrial N.V.	399	356	43
0,40	0,44	-0,04	EPS base (in dollari)	0,29	0,29	0,00
0,40	0,44	-0,04	EPS diluito (in dollari)	0,29	0,29	0,00

Su base IFRS, CNH Industrial ha conseguito **ricavi netti** pari a 9.008 milioni di dollari nel secondo trimestre del 2014, in aumento dell'1,0% rispetto al medesimo trimestre del 2013.

L'**utile della gestione ordinaria** del Gruppo nel secondo trimestre del 2014 è stato pari a 801 milioni di dollari, con un calo di 27 milioni di dollari (-3,3%) rispetto al secondo trimestre del 2013. Il margine della gestione ordinaria del secondo trimestre è diminuito di 0,4 punti percentuali all'8,9%. L'utile della gestione ordinaria delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 611 milioni di dollari (627 milioni di dollari nel secondo trimestre del 2013), con un margine sui ricavi del 13,8%, in linea con il secondo trimestre del 2013. Le Macchine per le Costruzioni hanno conseguito un utile della gestione ordinaria di 34 milioni di dollari (12 milioni di dollari nel secondo trimestre del 2013), con un margine sui ricavi del 3,7% (1,3% nel secondo trimestre del 2013). I Veicoli Commerciali hanno chiuso il secondo trimestre con una perdita della gestione ordinaria pari a 39 milioni di dollari (utile di 8 milioni di dollari nel corrispondente periodo del 2013). Powertrain ha conseguito nel secondo trimestre un utile della gestione ordinaria di 65 milioni di dollari, rispetto ai 53 milioni di dollari del corrispondente periodo del 2013, con un margine sui ricavi del 5,2% (4,8% nel secondo trimestre del 2013). I Servizi Finanziari hanno registrato un utile della gestione ordinaria pari a 146 milioni di dollari (144 milioni di dollari nel medesimo periodo del 2013).

L'**utile prima delle imposte** è risultato pari a 607 milioni di dollari (693 milioni di dollari nel secondo trimestre 2013), in calo di 86 milioni di dollari principalmente per effetto della riduzione di 27 milioni di dollari del risultato della gestione ordinaria, dell'aumento, pari a 20 milioni di dollari, degli oneri atipici netti collegato ai maggiori costi di ristrutturazione, nonché dei maggiori oneri finanziari netti. L'aumento di 26 milioni di dollari degli oneri finanziari netti è da attribuire al maggiore indebitamento netto industriale medio e a maggiori perdite su cambi, in parte compensati da tassi di interesse più favorevoli. Il risultato partecipazioni è calato di 13 milioni di dollari a 30 milioni di dollari, per effetto del minor risultato delle joint venture in APAC.

Le **imposte sul reddito** per il secondo trimestre sono risultate pari a 204 milioni di dollari (264 milioni di dollari nel secondo trimestre del 2013), corrispondenti ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 33,6%. La riduzione

rispetto al 38,1% del secondo trimestre 2013 è principalmente dovuta alla chiusura favorevole di alcuni contenziosi fiscali a fronte dei quali erano stati stanziati accantonamenti in periodi precedenti. L'aliquota fiscale effettiva prevista dal Gruppo per il 2014 rimane nel range del 36%-40%.

L'**utile netto** consolidato è stato di 403 milioni di dollari, corrispondente a 0,29 dollari per azione, rispetto ai 429 milioni di dollari del secondo trimestre 2013, corrispondenti a 0,29 dollari per azione.

Al 30 giugno 2014, l'**indebitamento netto industriale** è pari a 3,8 miliardi di dollari, in calo di 0,2 miliardi di dollari rispetto al 31 marzo 2014.

CNH INDUSTRIAL

Ricavi netti in conformità agli IFRS per segmento di attività (in milioni di dollari)

1° semestre			2° trimestre		
2014	2013	Variazione %	2014	2013	Variazione %
8.142	8.483	-4,0	4.436	4.539	-2,3
1.705	1.693	0,7	931	939	-0,9
5.110	5.123	-0,3	2.756	2.760	-0,1
2.457	2.080	18,1	1.252	1.103	13,5
(1.533)	(1.496)	-	(757)	(760)	-
15.881	15.883	0,0	8.618	8.581	0,4
1.037	965	7,5	528	474	11,4
(266)	(268)	-	(138)	(133)	-
16.652	16.580	0,4	9.008	8.922	1,0

CNH INDUSTRIAL

Utile/(perdita) della gestione ordinaria in conformità agli IFRS per segmento di attività (in milioni di dollari)

1° semestre			2° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
1.053	1.073	-20	611	627	-16
35	(16)	51	34	12	22
(113)	(15)	-98	(39)	8	-47
95	68	27	65	53	12
(35)	(23)	-12	(16)	(16)	0
1.035	1.087	-52	655	684	-29
276	279	-3	146	144	2
-	-	-	-	-	-
1.311	1.366	-55	801	828	-27

CNH INDUSTRIAL
**Principali grandezze patrimoniali determinate in conformità agli IFRS
(in milioni di dollari)**

	Al 30.06.2014	Al 31.03.2014	Al 31.12.2013
Totale Attivo	58.139	57.293	56.462
Totale Patrimonio netto	7.905	7.827	7.662
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	7.846	7.758	7.591
Indebitamento netto	(26.052)	(25.363)	(23.290)
<i>Di cui Indebitamento netto delle Attività Industriali</i>	(3.804)	(3.977)	(2.195)

La seguente tabella riconcilia l'Utile netto determinato in conformità agli U.S. GAAP con l'Utile del periodo determinato in conformità agli IFRS:

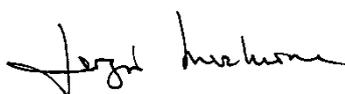
CNH Industrial
Riconciliazione dell'Utile netto (in milioni di dollari)

1° semestre			2° trimestre	
2014	2013		2014	2013
459	499	Utile netto determinato in conformità agli U.S. GAAP	358	348
		Rettifiche per conformarsi agli IFRS:		
142	165	Costi di sviluppo, al netto degli ammortamenti	82	102
4	4	Avviamento ed altre attività immateriali	2	2
8	8	Piani a benefici definiti	4	4
(23)	10	Costi di ristrutturazione	(5)	11
7	12	Altre rettifiche	8	5
(46)	(68)	Effetto fiscale sulle rettifiche	(32)	(42)
(2)	25	Imposte anticipate e fondo rischi fiscali	(14)	(1)
90	156	Totale rettifiche	45	81
549	655	Utile del periodo in conformità agli IFRS	403	429

Prospettive IFRS per l'anno in corso

CNH Industrial conferma gli obiettivi per il 2014 in linea con le previsioni economico-finanziarie del Business Plan quinquennale presentato nel corso dell'Investor Day dell'8 maggio, come segue:

- Ricavi netti consolidati di circa 34 miliardi di dollari;
- Utile della gestione ordinaria consolidato tra 2,6 e 2,7 miliardi di dollari;
- Indebitamento netto industriale tra 2,2 e 2,1 miliardi di dollari a fine 2014;
- Utile netto consolidato prima dei costi di ristrutturazione tra 1,1 e 1,2 miliardi di dollari.



Sergio Marchionne
Presidente



Richard Tobin
Amministratore Delegato

Appendice – Nuovi prodotti del trimestre

Macchine per l'Agricoltura

Case IH

- La mietitrebbiatrice Case IH Axial-Flow 9230 è stata premiata con una medaglia d'argento all'International Machinery Manufacturer's Awards (IMMA) che si è svolto a giugno nell'ambito del salone Cereals, nel Lincolnshire (Regno Unito). I giudici hanno elogiato la Axial-Flow 9230, l'unica mietitrebbiatrice ad essere premiata, per l'innovativo tubo di scarico pivotante e la coclea di scarico ripiegabile.
- Nel Regno Unito, Case IH ha ampliato e aggiornato la sua gamma di trattori Farmall C con sei nuovi modelli a quattro cilindri 58-107 CV. Tutti dispongono dei nuovi motori diesel common rail da 3,4 litri e quattro cilindri, che sono sia turbo sia intercooler.
- In aprile Case IH ha celebrato la produzione del 150.000^{mo} trattore Magnum a Racine, nel Wisconsin (USA).
- Basandosi sulla sua collaudata esperienza nella lavorazione del terreno, Case IH ha lanciato in Nord America il nuovo preparatore a dischi True-Tandem™ 345, che offre progressi significativi per migliorare finitura del letto di semina, durata e produttività della macchina. A differenza del design sfalsato utilizzato dalla concorrenza, il design simmetrico del True-Tandem di Case IH permette una lunga durata e facilità di trazione nelle condizioni di campo più difficili.
- In Australia, Case IH ha introdotto una nuova generazione di presse per il foraggio: la Serie RB5 di rotopresse è caratterizzata da forma e densità superiore delle balle prodotte e offre funzionalità avanzate con il più moderno styling. Le presse RB455 e RB465 producono balle fino a 1,5 e 1,8 metri di diametro rispettivamente; entrambi i modelli sono dotati di un nuovo sistema idraulico a doppio cilindro per regolare la densità.

New Holland Agriculture

- In NAFTA, New Holland Agriculture ha collaborato con l'Agricultural Technology Innovation Partnership Foundation (ATIP) nel partenariato pubblico-privato "Resilient Economic Agricultural Practices" per migliorare la ricerca sulla salvaguardia dei terreni nei molteplici usi in agricoltura.
- Nel mese di giugno, in occasione della fiera canadese Farm Progress, New Holland ha lanciato la nuova Serie CR di mietitrebbiatrici, che rappresenta il culmine di 40 anni di tecnologia Twin Rotor® e garantisce fino al 15% in più di produttività, rottura dei grani entro lo 0,2% e il massimo comfort della nuova cabina Ultra Harvest Suite™. Il marchio ha anche introdotto i nuovi modelli Tier 4B di irroratori frontali Guardian™, compreso il modello SP400F, l'irroratore con la più alta capacità esistente nel mercato. Oltre a un design rivoluzionario della barra di irrigazione frontale, questo modello dispone anche della massima potenza, combinata con la presenza di un serbatoio da 1.600 galloni e con l'opzione di una barra da 120 piedi per migliorare la produttività.
- Lanciata per la prima volta in Europa alla fiera Cereals nel Regno Unito, l'apprezzata gamma di trattori T4 di New Holland è stata potenziata con la trasmissione 24x24 Dual Command, con in opzione il superriduttore, l'assale anteriore per svolte strette SuperSteer™ e un migliore comfort per l'operatore. Inoltre è stata introdotta la serie di trattori T4 PowerStar™ aggiornata, la prima in Europa dotata di

catalizzatore del particolato conforme alla normativa Tier 4B ed equipaggiata con motori common rail che permettono fino al 13% di risparmio di carburante e incrementano la produttività operativa e l'efficienza.

- New Holland ha lanciato una nuova gamma di trattori TT4 utility nel mercato australiano. La gamma TT4 sostituirà la serie TT originale che, con la sua introduzione nel 2005, aveva rivoluzionato il mercato australiano dei trattori economici. La nuova gamma di trattori offre tre modelli: TT4.55, TT4.65 e TT4.75 dotati di motori con potenza da 55 a 75 CV.
- Grazie alla pressa compatta BC5000, modello di punta del brand, New Holland Agriculture è stato recentemente votato in Cina "National Agricultural Machinery Consumer-Satisfying Brand" del 2014. La campagna è stata organizzata dalla rivista *Farm Machinery*.

- CNH Industrial e la divisione Climate Corporation del gruppo Monsanto hanno annunciato un accordo di licenza nel comparto della tecnologia della semina di precisione. Questo accordo non esclusivo fornisce a CNH Industrial e a Climate Corporation l'opportunità per l'integrazione nelle seminatrici di CNH Industrial, incluse le seminatrici Case IH Early Riser[®], di particolari sistemi di semina di precisione specificamente progettati per ottimizzare la performance della semina[®].
- TürkTraktör, la joint venture tra CNH Industrial e Koç Holding, ha inaugurato il suo secondo stabilimento per la produzione di trattori in Turchia, dove saranno prodotti trattori Case IH e New Holland Agriculture per il mercato locale e per l'esportazione. L'inaugurazione coincide con il sessantesimo anniversario della costituzione di TürkTraktör, il principale produttore di trattori nel Paese.

Macchine per le Costruzioni

Case Construction

- In giugno, Case Construction alla fiera Hillhead nel Regno Unito, dove era presente con uno dei più grandi stand, ha presentato una vasta gamma di macchine all'insegna dell'innovazione e dell'eccellenza tecnologica. Il brand si è distinto per potenza ed efficienza nei consumi, presentando il 90% delle macchine equipaggiate con motori Tier 4A e tecnologia SCR che permette notevoli risparmi di carburante.
- Case Construction ha consolidato la sua posizione di leader nel settore delle terne, espandendo la gamma in Africa e Medio Oriente con il modello 570T. Questa terna si distingue dalla concorrenza per l'efficienza nei consumi di carburante grazie al motore FPT S8000, il braccio S-tyled, la solida struttura che garantisce maggiore affidabilità e l'assale frontale heavy-duty. Inoltre la terna 570T ha la cabina più grande del segmento di riferimento ed è stata progettata per ridurre i tempi di manutenzione.
- In maggio Case Construction ha partecipato alla fiera Agrishow di Ribeirão Preto in Brasile, esponendo diverse macchine con funzionalità applicabili anche in agricoltura (come le pale gommate 621D e 721E) che possono essere utilizzate nell'attività di produzione della canna da zucchero.

New Holland Construction

- In Europa, New Holland Construction ha sviluppato una terna B100C destinata all'utilizzo nelle cave di marmo. Questa terna è stata dotata di un braccio di supporto e tagliatrice a catena, montati al posto del tradizionale retroescavatore, offrendo un nuovo metodo per il taglio dei blocchi di marmo. La terna B100C è caratterizzata dalla tagliatrice a catena sviluppata dalla ditta specializzata nel taglio del marmo Benetti

Macchine S.p.A., lavorando in stretta collaborazione con il centro di ingegneria New Holland Construction di Lecce.

- In aprile New Holland Construction ha aggiornato la sua gamma di mini pale compatte in Africa e in Medio Oriente con i nuovi modelli L213 e L215, che offrono motori più potenti e un'idraulica più efficiente grazie al motore di 2,2 litri di cilindrata, le migliori forze di strappo della categoria e maggiore produttività, oltre a spaziosità e visibilità ottimali della cabina.
- Nel mese di maggio New Holland Construction ha partecipato alla fiera Agrishow 2014 in Brasile, presentando la nuova pala gommata 12D ed esponendo le sue principali linee di prodotto applicabili al settore agricolo, come l'apripista D140B.
- In Brasile nel mese di aprile, New Holland Construction ha ricevuto un premio per l'ingegneria civile sponsorizzato da IMEC (Istituto Mineiro de Engenharia Civil) nella categoria "Apripista /Escavatori".

In aprile, CNH Industrial ha annunciato una nuova partnership strategica con Leica Geosystems, uno dei maggiori fornitori a livello globale di tecnologie per la progettazione, misura e visualizzazione, specializzato in sistemi per il controllo delle macchine per le costruzioni. Con questo accordo Leica Geosystems si impegna inizialmente a fornire a Case e a New Holland Construction sistemi per il controllo di escavatori, apripista e livellatrici sia per le applicazioni montate in fabbrica sia per quelle aftermarket.

Veicoli Commerciali

Veicoli industriali

- Tra gli eventi principali del secondo trimestre si evidenzia la presentazione della terza generazione del veicolo leggero Iveco Daily ai dealer e alla stampa internazionale. Il Daily, completamente riprogettato, continua a garantire affidabilità, efficienza e versatilità. Il nuovo Daily permette di ottenere una riduzione dei consumi rispetto al modello precedente, con un significativo miglioramento del costo totale di gestione del veicolo e eccellenti performance grazie all'ampia gamma di motori, trasmissioni e assali. Dall'inizio di giugno il veicolo è disponibile presso la rete di vendita europea. Sempre all'inizio di giugno, in Italia, Iveco ha presentato il nuovo Daily a dealer, importanti clienti e giornalisti provenienti dai mercati dell'area APAC, unitamente a un programma di test di guida. Il veicolo sarà disponibile in Turchia a partire dal quarto trimestre 2014 e verrà gradualmente introdotto negli altri mercati dell'area APAC nel corso del 2015.
- Il secondo trimestre ha visto il forte successo del veicolo pesante Stralis Hi-Way Euro VI di Iveco che è equipaggiato con l'innovativo sistema di riduzione catalitica HI-eSCR (High Efficiency SCR) brevettato da FPT. Questa esclusiva soluzione, che non richiede EGR e rigenerazione del DPF, ha contribuito ad abbassare il costo totale di gestione e, unita alle ottimizzazioni dell'aerodinamica, consente di ridurre il consumo di carburante di un ulteriore 2,33% rispetto alla precedente versione Euro V, come è stato certificato dall'autorevole centro di certificazione tecnica tedesco TÜV.
- In APAC, a metà aprile Iveco ha ufficialmente presentato alla stampa, ai dealer e a importanti clienti la terza generazione dell'Iveco Trakker nell'area di prova Nami, presso Mosca.

- In aprile, Iveco ha fatto il suo ingresso ufficiale nel comparto dei veicoli stradali heavy-duty di importazione in Cina, con la consegna del primo lotto di cinque veicoli Stralis Hi-Way, adattati per il trasporto di gas naturale liquefatto.
- In giugno, Iveco ha lanciato in Italia la campagna "Check Stop" in collaborazione con il Ministero dei Trasporti. L'iniziativa consiste nella presenza in diverse aree di servizio di uno speciale veicolo Iveco *hospitality* che offrirà un servizio gratuito di controllo sullo stato di vigilanza, sonnolenza e fatica dell'autista e di verifica delle funzionalità del veicolo.

Bus

- In EMEA, Heuliez Bus e Iveco Bus, i marchi degli autobus di CNH Industrial, si sono aggiudicati una parte significativa di un'importante gara d'appalto lanciata da RATP, l'operatore del trasporto pubblico di Parigi, vincendo tre dei quattro lotti della gara di circa 1.000 autobus urbani da 12 metri, ibridi e a gas naturale. Per la prima volta nella sua storia, Heuliez Bus con il suo modello GX 337 HYB ha vinto un'importante commessa da parte di RATP. Il marchio Iveco Bus ha consolidato la sua posizione di principale fornitore di autobus a RATP grazie alla sua leadership nelle tecnologie ibride e a gas naturale.
- In giugno, Iveco Bus e Heuliez Bus hanno partecipato a Parigi all'European Mobility Exhibition. Heuliez Bus ha presentato il nuovo autobus GX 337 Euro VI e l'autobus ibrido GX 437. Iveco Bus ha presentato il nuovo Urbanway BHNS (Bus ad alto livello di servizio) e l'Urbanway da 18 metri Full Hybrid.
- In APAC, in aprile Iveco Bus è stato per la prima volta presente in Russia partecipando alla settima edizione di World of Buses, la più grande fiera annuale russa dedicata al settore del trasporto collettivo di persone. Il marchio ha presentato per la prima volta nel paese il City Bus Citelis CNG da 12 metri, che fornisce una soluzione "pulita" per il trasporto urbano; inoltre, ha esposto l'Intercity Bus Crossway da 12 metri, prodotto di punta del brand, e il nuovo minibus turistico FeniksBus, basato sul pianale del Daily Iveco.

Veicoli Speciali

- Nel mese di giugno Magirus, il marchio di veicoli antincendio di CNH Industrial, ha celebrato il 150^{mo} anniversario. In maggio la German Association of Communications Agencies ha premiato il marchio di veicoli antincendio Magirus per la sua campagna di comunicazione "Serving heroes. Since 1864".
- In LATAM, il Gruppo ha raggiunto nel mese di giugno il traguardo di 100 veicoli Guarani prodotti per l'Esercito Brasiliano, ad un anno dall'avvio dello stabilimento Iveco Defence Vehicles di Sete Lagoas.

Powertrain

- In maggio, al Samoter 2014, il nuovo motore Cursor 16 è stato nominato "Diesel of the Year 2014" dalla rivista *Diesel*. Il motore è stato progettato per il mercato off-road ad alta potenza e le sue applicazioni includeranno le mietitrebbiatrici di New Holland e Case IH.
- Alla manifestazione NGVA Europe, in giugno, CNH Industrial ha esposto i motori a gas naturale F1C e Cursor 8 Euro VI, la cui produzione è iniziata all'inizio dell'anno.

- In aprile, nello stabilimento di Foggia è iniziata la produzione del primo motore F1C omologato ULEV 34 (Ultra-low emission vehicle). La prima applicazione sarà sul veicolo RAM Promaster venduto da Chrysler in Nord America.
- Powertrain ha firmato un accordo con Cascade Engine Center LLC per la commercializzazione dei propri motori nell'area occidentale degli Stati Uniti e nella regione della British Columbia in Canada. Questo accordo rafforzerà la capacità distributiva del Gruppo nel comparto dei motori marini in Nord America.

Case Construction Equipment, Iveco, New Holland Agriculture e Iveco Bus rappresentano CNH Industrial quale official supporter della campagna FIA per la sicurezza stradale. Il Gruppo ha rinnovato il proprio ruolo di fornitore del World Touring Car Championship FIA, dimostrando il suo pieno impegno per la sicurezza stradale.

CNH Industrial

CNH Industrial N.V. è un leader globale nel campo dei Capital Goods che, attraverso i suoi vari business, progetta, produce e commercializza macchine per l'agricoltura, macchine per le costruzioni, veicoli industriali e commerciali, autobus e veicoli speciali oltre a un ampio portafoglio di applicazioni powertrain. Presente in tutti i principali Paesi del mondo, CNH Industrial punta ad espandersi nei mercati a più alto potenziale di sviluppo anche attraverso nuove joint-venture. Ulteriori informazioni relative a CNH Industrial e i suoi business sono disponibili sul sito internet www.cnhindustrial.com.

Informazioni aggiuntive

Oggi, alle 14:30 (ora di Londra) i risultati del secondo trimestre e del primo semestre del 2014 saranno presentati dal management agli analisti e agli investitori istituzionali in una conference call accessibile in diretta e, successivamente, in forma registrata sul sito www.cnhindustrial.com. Precedentemente alla conference call, la relativa documentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.

Informazioni finanziarie "Non-GAAP"

CNH Industrial controlla la sua attività operativa tramite l'utilizzo di vari indicatori finanziari "non-GAAP". CNH Industrial ritiene che questi indicatori finanziari "non-GAAP" forniscano informazioni utili e rilevanti dei suoi risultati operativi ed accrescano la capacità del lettore di valutare le performance finanziarie e la situazione finanziaria di CNH Industrial. Essi forniscono indicatori che facilitano la capacità del management di individuare i trend operativi, prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e prendere altre decisioni operative. Tali indicatori ed altri indicatori simili sono diffusamente utilizzati nei settori industriali in cui il Gruppo opera. Essi potrebbero non essere comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non sono intesi come sostituti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo gli U.S. GAAP e/o IFRS.

Gli indicatori finanziari "non-GAAP" di CNH Industrial sono definiti come segue:

- Utile operativo secondo gli U.S. GAAP: l'utile operativo delle Attività Industriali è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi ed alcuni altri costi operativi.
- Utile della gestione ordinaria secondo gli IFRS: l'utile della gestione ordinaria desunto dalle informazioni finanziarie predisposte in conformità agli IFRS è l'indicatore utilizzato dal management per valutare la performance ordinaria dei business del Gruppo. L'utile della gestione ordinaria è determinato pari al risultato prima dei costi di ristrutturazione, plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni ed altre componenti atipiche, oneri finanziari delle Attività Industriali, imposte, quota del risultato delle controllate non consolidate e collegate e interessenze di pertinenza di terzi.
- L'utile operativo secondo gli IFRS: l'utile operativo è calcolato a partire dall'utile della gestione ordinaria determinato secondo gli IFRS più/meno oneri di ristrutturazione, altri proventi/(oneri) atipici rispetto all'ordinaria operatività del business (le plusvalenze e le minusvalenze da cessione partecipazioni, o altre voci atipiche derivanti da eventi esterni o condizioni di mercato aventi natura non ricorrente).
- Utile/(perdita) netta prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali: è definito come Utile/(perdita) netta, meno costi di ristrutturazione ed altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale.
- Indebitamento netto e Indebitamento netto delle Attività Industriali (o Indebitamento netto industriale): CNH Industrial presenta la riconciliazione dell'Indebitamento netto al Totale debiti finanziari, che rappresenta la grandezza inclusa nella situazione patrimoniale-finanziaria consolidata più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti

finanziari per quanto concerne i Servizi Finanziari), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando l'Indebitamento netto delle Attività Industriali.

- Capitale di funzionamento: è definito come crediti commerciali e crediti finanziari connessi alle vendite, netti, più rimanenze, meno debiti commerciali, più altre attività/(passività), nette.
- Valutazione a cambi costanti: CNH Industrial fornisce informativa circa le variazioni nei ricavi ed in alcuni indicatori finanziari "non-GAAP" a cambi costanti, applicando i tassi di cambio dell'esercizio precedente ai valori dell'esercizio corrente espressi in valuta locale, al fine di eliminare la distorsione determinata dalle fluttuazioni dei tassi di cambio.

Dichiarazioni previsionali

Alcune dichiarazioni contenute nel presente documento non rappresentano dati di fatto ma dichiarazioni previsionali. Tali dichiarazioni, che non sono specificamente indicate all'interno del documento, possono essere identificate dall'uso di termini quali "potere", "aspettarsi", "intendere", "stimare", "prevedere", "ritenere", "rimanere", "progetto", "target", "obiettivo", "scopo", "previsioni", "prospettive", "aspettative", "pianificare" o espressioni simili, incluse le forme future e condizionali dei verbi. Le dichiarazioni previsionali non sono garanzia di andamenti futuri. Esse sono basate sulle attuali aspettative e proiezioni e sono soggette a rischi, noti e non, incertezze e altri fattori, la maggioranza dei quali è al di fuori del controllo del Gruppo e difficile da prevedere. Qualora uno o più di tali rischi e incertezze dovessero verificarsi o altre assunzioni alla base delle dichiarazioni previsionali dovessero risultare non corrette, i risultati e gli andamenti effettivi potrebbero differire significativamente dai risultati e andamenti previsti o impliciti in tali dichiarazioni. Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra altre cose: i molti fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati; le condizioni macroeconomiche nei vari mercati in cui il Gruppo opera; mutamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali ad esempio agricoltura, ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, industria e commercio e sviluppo delle infrastrutture; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; difficoltà produttive, compresi vincoli della capacità produttiva dell'azienda e/o dei fornitori, e livelli di scorte eccessivi; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; attività edilizia e altre attività nel settore delle costruzioni; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; un calo dei prezzi dei veicoli usati; la risoluzione di procedimenti legali e inchieste pendenti; le relazioni del Gruppo con Kobelco Construction Machinery Co., Ltd e Sumitomo (S.H.I.) Construction Machinery Co., Ltd.; i piani pensione del Gruppo e altre obbligazioni relative a benefici successivi al rapporto di lavoro; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluso un ulteriore peggioramento della crisi del debito sovrano nell'Eurozona; altri rischi e incertezze simili, nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi di cui sopra. Ulteriori informazioni riguardanti fattori, rischi e incertezze che potrebbero impattare significativamente le performance economico-finanziarie del Gruppo sono disponibili nella Relazione annuale su Form 20-F al 31 dicembre 2013, predisposta secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), e nella Relazione finanziaria annuale al 31 dicembre 2013 predisposta secondo i principi IFRS. In aggiunta alle informazioni contenute nel presente documento, gli investitori sono invitati a fare riferimento e prendere in considerazione le informazioni su fattori, rischi e incertezze incorporate per riferimento. Le dichiarazioni previsionali sono riferibili solo in relazione alla data in cui sono rese. Inoltre, alla luce delle persistenti difficili condizioni macroeconomiche, sia a livello globale sia nei settori in cui CNH Industrial opera, è particolarmente difficile fare previsioni sui risultati, ed eventuali stime o previsioni riferite a specifici periodi temporali contenute nel presente documento sono incerte. Pertanto, gli investitori non devono fare un indebito affidamento su tali previsioni. I risultati effettivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette dichiarazioni previsionali. CNH Industrial non si assume alcun obbligo di aggiornare tali dichiarazioni previsionali o rendere pubbliche eventuali modifiche.

Le prospettive del Gruppo sono basate su assunzioni concernenti i fattori descritti nel presente documento, che sono a volte basati su stime e dati ricevuti da terzi. Queste stime e dati vengono spesso rivisti. Il Gruppo

non si impegna ad aggiornare o rivedere le sue prospettive o dichiarazioni previsionali, sia come conseguenza di nuovi sviluppi sia altrimenti. Ulteriori informazioni riguardanti il Gruppo e i suoi business, inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti del Gruppo depositati presso la SEC, l'AFM e la CONSOB.

Contatti

Stampa

Richard Gadeselli
Tel: +44 1268 292468

Maurizio Pignata
Tel: +39 011 00 72122

e-mail: mediarelations@cnhind.com
www.cnhindustrial.com

Investor Relations

Federico Donati
Tel: +39 011 00 62756

Noah Weiss
Tel: +1 630 887 3745

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato
2° trimestre 2014, 2° trimestre 2013, 1° semestre 2014 e 1° semestre 2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	2° trimestre 2014	2° trimestre 2013	1 semestre 2014	1 semestre 2013
Ricavi				
Ricavi di vendita netti	8.564	8.529	15.775	15.783
Proventi finanziari e interessi attivi	347	300	676	597
TOTALE RICAVI	8.911	8.829	16.451	16.380
Costi e Oneri				
Costo del venduto	6.922	6.851	12.799	12.765
Spese generali, amministrative e di vendita	752	765	1.504	1.490
Costi di ricerca e sviluppo	298	297	555	561
Costi di ristrutturazione	30	20	42	29
Interessi passivi	338	301	649	573
Altri oneri, netti	86	67	198	170
TOTALE COSTI ED ONERI	8.426	8.301	15.747	15.588
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE E DELLA QUOTA NEL RISULTATO DELLE CONTROLLATE NON CONSOLIDATE E DELLE COLLEGATE	485	528	704	792
Imposte	158	221	301	359
Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	31	41	56	66
RISULTATO NETTO	358	348	459	499
Risultato netto attribuibile alle interessenze di pertinenza di terzi	4	65	5	105
RISULTATO NETTO ATTRIBUIBILE A CNH INDUSTRIAL N.V.	354	283	454	394

(in dollari)

**Risultato per azione attribuibile ai possessori di azioni
ordinarie**

Base	0,26	0,23	0,33	0,32
Diluito	0,26	0,23	0,33	0,32

Il conto economico consolidato sopra riportato deve essere letto congiuntamente agli schemi di bilancio consolidati e relative note illustrative al 31 dicembre 2013 sottoposti a revisione contabile ed inclusi nella relazione finanziaria annuale su Form 20-F. Tale conto economico consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata
al 30 giugno 2014 e al 31 dicembre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Al 30 giugno 2014	Al 31 dicembre 2013
Disponibilità e mezzi equivalenti	4.615	5.567
Disponibilità ad utilizzo predefinito	751	922
Crediti commerciali, netti	1.276	1.362
Crediti da attività di finanziamento, netti	23.238	21.976
Rimanenze, nette	8.834	7.410
Immobili, impianti e macchinari, netti	7.227	7.090
Partecipazioni in controllate non consolidate e altre partecipate	645	645
Beni concessi in leasing operativo	1.234	1.059
Avviamento	2.504	2.504
Altre attività immateriali, nette	773	810
Attività per imposte anticipate	1.898	1.679
Attività da strumenti derivati	115	261
Altre attività	2.432	2.558
TOTALE ATTIVO	55.542	53.843
Debiti finanziari	31.339	29.866
Debiti commerciali	7.111	7.369
Passività per imposte differite	493	385
Piani pensione e altri benefici successivi al rapporto di lavoro	2.414	2.427
Passività da strumenti derivati	178	94
Altre passività	8.851	8.735
Totale passività	50.386	48.876
Interessenze di pertinenza di terzi riscattabili	12	12
Patrimonio netto	5.144	4.955
TOTALE PASSIVO	55.542	53.843

La situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sopra riportata deve essere letta congiuntamente agli schemi di bilancio consolidati e relative note illustrative al 31 dicembre 2013 sottoposti a revisione contabile ed inclusi nella relazione finanziaria annuale su Form 20-F. Tale situazione patrimoniale-finanziaria consolidata è rappresentativa del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato
primo semestre 2014 e primo semestre 2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Attività operative:		
Risultato netto	459	499
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità nette assorbite dalle operazioni del periodo:		
Ammortamenti (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	360	348
Ammortamenti dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	196	179
Minusvalenze da cessione di attività	1	-
Risultati non distribuiti delle controllate non consolidate	4	(9)
Altre poste non monetarie	88	103
Variazioni delle attività e passività operative:		
Fondi rischi e oneri futuri	193	221
Imposte differite	(38)	(104)
Crediti commerciali e da attività di finanziamento connesse alle vendite, netti	(1.317)	(1.642)
Rimanenze, nette	(1.380)	(1.438)
Debiti commerciali	(271)	601
Altre attività e passività	126	(91)
DISPONIBILITÀ NETTE ASSORBITE DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE	(1.579)	(1.333)
Attività di investimento:		
Incassi netti dei crediti verso la clientela finale	202	(195)
Realizzo della vendita di attività (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	10	-
Realizzo della vendita di beni precedentemente dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	268	239
Investimenti in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	(354)	(401)
Investimenti in beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	(773)	(582)
Altre variazioni	292	244
DISPONIBILITÀ NETTE ASSORBITE DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO	(355)	(695)
Attività di finanziamento:		
Incremento netto dei debiti finanziari	1.326	1.368
Distribuzione di dividendi	(379)	(363)
Altre variazioni	6	(5)
DISPONIBILITÀ NETTE GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO	953	1.000
Effetto delle differenze cambi di conversione sulle disponibilità e mezzi equivalenti	29	(81)
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(952)	(1.109)
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DEL PERIODO	5.567	5.199
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE PERIODO	4.615	4.090

Il rendiconto finanziario consolidato sopra riportato deve essere letto congiuntamente agli schemi di bilancio consolidati e relative note illustrative al 31 dicembre 2013 sottoposti a revisione contabile ed inclusi nella relazione finanziaria annuale su Form 20-F. Tale rendiconto finanziario consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato addizionale
2° trimestre 2014, 2° trimestre 2013, 1° semestre 2014 e 1° semestre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Attività Industriali				Servizi Finanziari			
	2° trimestre 2014	2° trimestre 2013	1° semestre 2014	1° semestre 2013	2° trimestre 2014	2° trimestre 2013	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Ricavi								
Ricavi di vendita netti	8.564	8.536	15.777	15.793	-	-	-	-
Proventi finanziari e interessi attivi	66	65	126	133	468	414	908	831
TOTALE RICAVIDI	8.630	8.601	15.903	15.926	468	414	908	831
Costi e Oneri								
Costo del venduto	6.922	6.858	12.801	12.775	-	-	-	-
Spese generali, amministrative e di vendita	666	695	1.331	1.350	86	70	173	140
Costi di ricerca e sviluppo	298	297	555	561	-	-	-	-
Costi di ristrutturazione	30	20	42	29	-	-	-	-
Interessi passivi	224	199	419	379	178	161	350	327
Interessi corrisposti ai Servizi Finanziari	94	86	180	165	-	-	-	-
Altri oneri, netti	58	63	147	116	57	38	109	123
TOTALE COSTI ED ONERI	8.292	8.218	15.475	15.375	321	269	632	590
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE E DELLA QUOTA NEL RISULTATO DELLE CONTROLLATE NON CONSOLIDATE E DELLE COLLEGATE	338	383	428	551	147	145	276	241
Imposte	111	168	206	268	47	53	95	91
Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	27	37	48	59	4	4	8	7
Quota nel risultato delle partecipazioni intersegment	104	96	189	157	1	-	2	(2)
RISULTATO NETTO	358	348	459	499	105	96	191	155
Risultato netto attribuibile alle interessenze di pertinenza di terzi	4	65	5	105	-	13	-	23
RISULTATO NETTO ATTRIBIBILE A CNH INDUSTRIAL N.V.	354	283	454	394	105	83	191	132

Il conto economico consolidato addizionale è presentato per finalità meramente informative. I dati addizionali in esso contenuti, relativi alle Attività Industriali (che comprendono i Servizi Finanziari valutati secondo il metodo del patrimonio netto), includono i segmenti Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain di CNH Industrial N.V., comprese le funzioni corporate. I dati addizionali dei Servizi Finanziari riportati nel prospetto si riferiscono al segmento Servizi Finanziari di CNH Industrial N.V. Le transazioni tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari sono state eliminate nel processo di consolidamento al fine di ottenere il corrispondente schema consolidato.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata addizionale
al 30 giugno 2014 e al 31 dicembre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Attività Industriali		Servizi Finanziari	
	Al 30 giugno 2014	Al 31 dicembre 2013	Al 30 giugno 2014	Al 31 dicembre 2013
Disponibilità e mezzi equivalenti	3.699	4.010	916	1.557
Disponibilità ad utilizzo predefinito	5	-	746	922
Crediti commerciali, netti	1.265	1.338	87	88
Crediti da attività di finanziamento, netti	5.610	5.826	24.758	23.640
Rimanenze, nette	8.742	7.314	92	96
Immobili, impianti e macchinari, netti	7.222	7.085	5	5
Partecipazioni in controllate non consolidate e altre partecipate	3.193	3.049	142	129
Beni concessi in leasing operativo	27	34	1.207	1.025
Avviamento	2.340	2.340	164	164
Altre attività immateriali, nette	750	796	23	14
Attività per imposte anticipate	1.604	1.437	294	242
Attività da strumenti derivati	108	254	9	10
Altre attività	1.902	1.884	914	1.040
TOTALE ATTIVO	36.467	35.367	29.357	28.932
Debiti finanziari	12.923	11.948	25.546	25.408
Debiti commerciali	6.998	7.162	190	273
Passività per imposte differite	296	225	197	160
Piani pensione e altri benefici successivi al rapporto di lavoro	2.395	2.419	19	8
Passività da strumenti derivati	164	78	16	19
Altre passività	8.535	8.568	698	531
Totale passività	31.311	30.400	26.666	26.399
Interessenze di pertinenza di terzi riscattabili	12	12	-	-
Patrimonio netto	5.144	4.955	2.691	2.533
TOTALE PASSIVO	36.467	35.367	29.357	28.932

La situazione patrimoniale-finanziaria consolidata addizionale è presentata per finalità meramente informative. I dati addizionali in essa contenuti, relativi alle Attività Industriali (che comprendono i Servizi Finanziari valutati secondo il metodo del patrimonio netto), includono i segmenti Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain di CNH Industrial N.V., comprese le funzioni *corporate*. I dati addizionali dei Servizi Finanziari riportati nel prospetto si riferiscono al segmento Servizi Finanziari di CNH Industrial N.V. Le transazioni tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari sono state eliminate nel processo di consolidamento al fine di ottenere il corrispondente schema consolidato.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato addizionale
1° semestre 2014 e 1° semestre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Attività Industriali		Servizi Finanziari	
	1° semestre 2014	1° semestre 2013	1° semestre 2014	1° semestre 2013
Attività operative:				
Risultato netto	459	499	191	155
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità nette assorbite dalle attività operative:				
Ammortamenti (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	358	346	2	2
Ammortamento dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	125	119	71	60
(Plusvalenze)/minusvalenze da cessione di attività	-	1	1	(1)
Risultati non distribuiti delle controllate non consolidate	(87)	68	(10)	1
Altre poste non monetarie	27	71	61	32
Variazioni delle attività e passività operative:				
Fondi rischi e oneri futuri	165	194	28	27
Imposte differite	(29)	(89)	(9)	(15)
Crediti commerciali e da attività di finanziamento connesse alle vendite, netti	84	(240)	(1.413)	(1.407)
Rimanenze, nette	(1.384)	(1.440)	4	2
Debiti commerciali	(174)	652	(84)	(53)
Altre attività e passività	(147)	(132)	272	48
DISPONIBILITÀ NETTE (ASSORBITE)/GENERATE DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE	(603)	49	(886)	(1.149)
Attività di investimento:				
Incassi netti dei crediti verso la clientela finale	-	-	202	(195)
Realizzo della vendita di attività (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	10	-	-	-
Realizzo della vendita di beni precedentemente dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	138	105	130	134
Investimenti in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali (al netto dei beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back)	(342)	(400)	(12)	(1)
Investimenti in beni dati in leasing operativo e ceduti in buy-back	(372)	(309)	(401)	(273)
Altre variazioni	96	54	182	190
DISPONIBILITÀ NETTE (ASSORBITE)/GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO	(470)	(550)	101	(145)
Attività di finanziamento:				
Incremento netto dei debiti finanziari	1.124	324	202	1.044
Distribuzione di dividendi	(379)	(363)	(90)	(233)
Altre variazioni	6	(5)	14	-
DISPONIBILITÀ NETTE (ASSORBITE)/GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO	751	(44)	126	811
Effetto delle differenze cambi di conversione sulle disponibilità e mezzi equivalenti	11	(43)	18	(38)
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(311)	(588)	(641)	(521)
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DEL PERIODO	4.010	3.890	1.557	1.309
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE PERIODO	3.699	3.302	916	788

Il rendiconto finanziario consolidato addizionale è presentato per finalità meramente informative. I dati addizionali in esso contenuti, relativi alle Attività Industriali (che comprendono i Servizi Finanziari valutati secondo il metodo del patrimonio netto), includono i segmenti Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain di CNH Industrial N.V., comprese le funzioni *corporate*. I dati addizionali dei Servizi Finanziari riportati nel prospetto si riferiscono al segmento Servizi Finanziari di CNH Industrial N.V. Le transazioni tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari sono state eliminate nel processo di consolidamento al fine di ottenere il corrispondente schema consolidato.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Informativa finanziaria addizionale
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

Risultato netto e Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali

1° semestre			2° trimestre	
2014	2013	(in milioni di dollari, fatta eccezione per i dati per azione)	2014	2013
459	499	Risultato netto	358	348
36	29	Costi di ristrutturazione, al netto dell'effetto fiscale	24	20
64	25	Altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale	-	-
559	553	Risultato netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali	382	368
554	448	Risultato netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali attribuibile a CNH Industrial N.V.	378	303
1.353	1.223	Numero medio ponderato di azioni in circolazione nel periodo (milioni)	1.354	1.223
0,41	0,37	Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali (dollari)	0,28	0,25

Disponibilità nette delle Attività Industriali generate (assorbite) dal capitale di funzionamento

(in milioni di dollari)	Saldo al 31 dicembre 2013	Effetto delle differenze cambi da conversione e Transazioni non monetarie	Saldo al 30 giugno 2014	Disponibilità nette generate (assorbite) dal capitale di funzionamento
Crediti commerciali e da attività di finanziamento connesse alle vendite, netti	1.395	7	1.318	84
Rimanenze, nette	7.314	34	8.742	(1.394)
Debiti commerciali	7.162	10	6.998	(174)
Altre attività e passività, nette	(777)	(158)	(675)	(260)
Disponibilità nette delle Attività Industriali generate (assorbite) dal capitale di funzionamento	770	(127)	2.387	(1.744)

Conversione dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA

I principali tassi di cambio utilizzati per la conversione in dollari USA dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA sono stati i seguenti:

	1° semestre 2014		Al 31 dicembre 2013	1° semestre 2013	
	Medi	Puntuali		Medi	Puntuali
Euro	0,730	0,732	0,725	0,762	0,765
Sterlina inglese	0,599	0,587	0,605	0,648	0,655
Franco svizzero	0,891	0,890	0,890	0,937	0,934
Zloty polacco	3,047	3,043	3,012	3,181	3,316
Real brasiliano	2,298	2,197	2,362	2,031	2,209
Peso argentino	7,825	8,130	6,518	1,813	1,927
Lira turca	2,165	2121	2,147	5,123	5,375

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato
2° trimestre 2014, 2° trimestre 2013, 1° semestre 2014 e 1° semestre 2013
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	2° trimestre 2014	2° trimestre 2013 (*)	1° semestre 2014	1° semestre 2013 (*)
Ricavi netti	9.008	8.922	16.652	16.580
Costo del venduto	7.249	7.126	13.438	13.323
Spese generali, amministrative e di vendita	719	750	1.438	1.453
Costi di ricerca e sviluppo	220	197	428	398
Altri proventi/(oneri)	(19)	(21)	(37)	(40)
UTILE/(PERDITA) DELLA GESTIONE ORDINARIA	801	828	1.311	1.366
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	-	-	-	-
Oneri di ristrutturazione	35	9	65	19
Altri proventi/(oneri) atipici	(10)	(16)	(10)	(57)
UTILE/(PERDITA) OPERATIVA	756	803	1.236	1.290
Proventi/(oneri) finanziari	(179)	(153)	(394)	(302)
Risultato partecipazioni:	30	43	56	69
Quota di utili/(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	30	43	56	68
Altri proventi/(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	-	-	-	1
UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE	607	693	898	1.057
Imposte	204	264	349	402
UTILE/(PERDITA) DELLE ATTIVITÀ IN CONTINUITÀ	403	429	549	655
Utile/(perdita) delle attività discontinue	-	-	-	-
UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO	403	429	549	655
UTILE/(PERDITA) DEL PERIODO ATTRIBUIBILE A:				
Soci della controllante	399	356	544	538
Interessenze di pertinenza di terzi	4	73	5	117

(in dollari)

RISULTATO BASE PER AZIONE ORDINARIA	0,29	0,29	0,40	0,44
RISULTATO DILUITO PER AZIONE ORDINARIA	0,29	0,29	0,40	0,44

(*) Dati rideterminati a seguito dell'adozione del dollaro statunitense quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

Il conto economico consolidato sopra riportato va considerato congiuntamente al Bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 sottoposto a revisione contabile ed incluso nella Relazione finanziaria europea annuale. Tale conto economico consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata
al 30 giugno 2014 e al 31 dicembre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	Al 30 giugno 2014	Al 31 dicembre 2013 (*)
ATTIVO		
Attività immateriali	6.147	6.046
Immobili, impianti e macchinari	7.115	6.967
Partecipazioni e altre attività finanziarie:	762	758
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	674	674
Altre partecipazioni e attività finanziarie	88	84
Beni concessi in leasing operativo	1.234	1.059
Attività per piani a benefici definiti	42	44
Imposte anticipate	1.788	1.672
Totale Attività non correnti	17.088	16.546
Rimanenze nette	8.948	7.536
Crediti commerciali	1.276	1.362
Crediti da attività di finanziamento	23.240	21.986
Crediti per imposte correnti	398	348
Altre attività correnti	1.679	1.900
Attività finanziarie correnti:	115	261
Titoli correnti	-	-
Altre attività finanziarie	115	261
Disponibilità e mezzi equivalenti	5.366	6.489
Totale Attività correnti	41.022	39.882
Attività destinate alla vendita	29	34
TOTALE ATTIVO	58.139	56.462
PASSIVO		
Capitale emesso e riserve attribuibili ai soci della controllante	7.846	7.591
Interessenze di pertinenza di terzi	59	71
Totale Patrimonio netto	7.905	7.662
Fondi rischi e oneri:	6.661	6.528
Benefici ai dipendenti	2.620	2.713
Altri fondi	4.041	3.815
Debiti finanziari:	31.355	29.946
Debiti per anticipazioni su cessioni di crediti	14.312	14.727
Altri debiti finanziari	17.043	15.219
Altre passività finanziarie	178	94
Debiti commerciali	7.111	7.369
Debiti per imposte correnti	309	418
Imposte differite passive	343	302
Altre passività correnti	4.277	4.143
Passività destinate alla vendita	-	-
Totale Passività	50.234	48.800
TOTALE PASSIVO	58.139	56.462

(*) Dati rideterminati a seguito dell'adozione del dollaro statunitense quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

La situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sopra riportata va considerata congiuntamente al Bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 sottoposto a revisione contabile ed incluso nella Relazione finanziaria europea annuale. Tale situazione patrimoniale consolidata è rappresentativa del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato
del primo semestre 2014 e del primo semestre 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	1° semestre 2014	1° semestre 2013 (*)
A) DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DEL PERIODO	6.489	6.084
B) DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE OPERAZIONI DEL PERIODO:		
Utile/(perdita) del periodo	549	655
Ammortamenti (al netto dei beni ceduti in buy-back e dati in leasing operativo)	557	495
(Plusvalenze)/minusvalenze da cessione di attività non correnti (al netto dei beni ceduti in buy-back)	(1)	2
Altre poste non monetarie	18	16
Dividendi incassati	60	56
Variazione fondi rischi e oneri futuri	120	37
Variazione delle imposte differite	(7)	(64)
Variazione delle poste da operazioni di buy-back (a)	16	49
Variazione delle poste da operazioni di leasing operativo (b)	(196)	(76)
Variazione del capitale di funzionamento	(1.456)	(971)
TOTALE	(340)	199
C) DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO:		
Investimenti in:		
Immobili, impianti e macchinari e attività immateriali (al netto dei beni ceduti in buy-back e dati in leasing operativo)	(691)	(717)
Partecipazioni in imprese consolidate con il metodo integrale e altre imprese	(5)	(82)
Realizzo della vendita di attività non correnti (al netto dei beni ceduti in buy-back)	10	-
Variazione netta dei crediti da attività di finanziamento	(1.151)	(1.516)
Variazione dei titoli correnti	-	3
Altre variazioni	76	43
TOTALE	(1.761)	(2.269)
D) DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO:		
Prestiti obbligazionari emessi	1.868	600
Accensione prestiti a medio termine	1.767	1.153
Rimborso di prestiti a medio termine	(1.679)	(1.226)
Variazione netta degli altri debiti finanziari e altre attività/passività finanziarie	(639)	714
Aumenti di capitale	6	-
Distribuzione di dividendi	(379)	(363)
(Acquisto)/vendita di quote partecipative delle controllate	-	(5)
TOTALE	944	873
Differenze cambi di conversione	34	(103)
E) VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(1.123)	(1.300)
F) DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE PERIODO	5.366	4.784

(*) Dati rideterminati a seguito dell'adozione del dollaro statunitense quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

- (a) I flussi generati dalle cessioni di beni con patto di riacquisto (contratti di buy-back) dei due periodi, al netto degli importi già inclusi nell'Utile/(perdita) del periodo, sono rappresentati tra le operazioni del periodo in un'unica voce che include la variazione del capitale di funzionamento, nonché gli investimenti, gli ammortamenti e le svalutazioni. Tale voce comprende inoltre le plusvalenze e minusvalenze derivanti dalla cessione di beni con patto di riacquisto prima del termine del contratto e per cui non è avvenuto il ripossesso del bene.
- (b) I flussi di cassa generati dalle operazioni di leasing operativo sono rappresentati tra le operazioni del periodo in un'unica voce che include gli investimenti, gli ammortamenti, le svalutazioni e la variazione delle rimanenze.

Il rendiconto finanziario consolidato sopra riportato va considerato congiuntamente al Bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 sottoposto a revisione contabile ed incluso nella Relazione finanziaria europea annuale. Tale rendiconto finanziario consolidato è rappresentativo del consolidamento di tutte le società controllate di CNH Industrial N.V.