

CNH Industrial ha chiuso l'anno 2014 con ricavi di 32,6 miliardi di dollari, utile netto di 708 milioni di dollari e utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali di 940 milioni di dollari.

Risultati economico-finanziari redatti in conformità agli U.S. GAAP^(*)

- I ricavi sono stati pari a 8,4 miliardi di dollari nel quarto trimestre e a 32,6 miliardi di dollari nell'anno 2014 (9,3 miliardi di dollari e 33,8 miliardi di dollari nei corrispondenti periodi del 2013). I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati pari a 8,0 miliardi di dollari nel trimestre e a 31,2 miliardi di dollari nell'intero anno (9,0 miliardi di dollari e 32,7 miliardi di dollari nei corrispondenti periodi del 2013), in calo rispettivamente del 5,9% e del 2,8% a cambi costanti.
- Nel trimestre l'utile operativo delle Attività Industriali è stato di 376 milioni di dollari (389 milioni di dollari nel quarto trimestre 2013), con un margine operativo del 4,7% (+0,4 punti percentuali). Nell'anno l'utile operativo delle Attività Industriali è stato di 1.988 milioni di dollari (2.095 milioni di dollari nel 2013). Il margine operativo si è posizionato al 6,4%, stabile rispetto all'anno precedente.
- L'utile netto è stato di 87 milioni di dollari (pari a 0,06 dollari per azione) nel trimestre e di 708 milioni di dollari (pari a 0,52 dollari per azione) nell'anno. L'utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali è stato di 167 milioni di dollari (pari a 0,12 dollari per azione) nel trimestre e di 940 milioni di dollari (pari a 0,69 dollari per azione) nell'anno, in aumento di 50 milioni di dollari rispetto al quarto trimestre 2013 e in calo di 7 milioni di dollari rispetto all'anno 2013.
- L'indebitamento netto industriale al 31 dicembre 2014 è pari a 2,7 miliardi di dollari (3,9 miliardi di dollari al 30 settembre 2014 e 2,2 miliardi di dollari al 31 dicembre 2013). La liquidità disponibile è pari a 8,9 miliardi di dollari (8,7 miliardi di dollari al 31 dicembre 2013).
- Il Consiglio di Amministrazione intende proporre per il 2014 un dividendo di 0,20 euro per azione ordinaria, per un totale di circa 307 milioni di dollari (271 milioni di euro).
- Per il 2015 CNH Industrial si attende ricavi netti delle Attività Industriali di circa 28 miliardi di dollari, con un margine operativo delle Attività Industriali tra 6,1% e 6,4%. L'indebitamento netto industriale è atteso tra 2,2 e 2,4 miliardi di dollari.

(*) A partire dal deposito presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC") del bilancio consolidato al 31 dicembre 2013 su Form 20-F, predisposto secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), CNH Industrial riporta i propri risultati trimestrali e annuali sia secondo gli U.S. GAAP ai fini del proprio reporting alla SEC, sia secondo gli IFRS in quanto società quotata anche sul mercato europeo e in ottemperanza a quanto previsto dalla normativa olandese. I bilanci redatti secondo i due set di principi contabili utilizzano il dollaro statunitense quale valuta di reporting. Inoltre, come descritto nel Form 20-F, CNH Industrial ha ampliato il numero dei propri segmenti di reporting da tre (Macchine per l'Agricoltura e le Costruzioni inclusi i relativi servizi finanziari, Veicoli Industriali inclusi i relativi servizi finanziari e Powertrain) a cinque (Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali, Powertrain e Servizi Finanziari). Le tabelle seguenti e i commenti dei risultati finanziari del Gruppo e per segmento si riferiscono a dati predisposti secondo gli U.S. GAAP. I risultati economico-finanziari predisposti secondo gli IFRS sono presentati in specifiche tabelle alla fine del presente comunicato stampa; i dati del periodo precedente secondo gli IFRS, predisposti in euro, sono stati rideterminati coerentemente in dollari statunitensi. Una sintesi degli effetti sui risultati del Gruppo derivanti dalla transizione agli U.S. GAAP e al dollaro statunitense quale valuta di reporting è disponibile sul sito istituzionale www.cnhindustrial.com.

(**) Si veda l'apposita sezione del presente comunicato stampa per una descrizione delle informazioni finanziarie "Non-GAAP".

Esercizio			4° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
32.555	33.836	-3,8%	8.365	9.290	-10,0%
708	828	-120	87	54	33
940	947	-7	167	117	50
710	677	33	83	60	23
0,52	0,54	-0,02	0,06	0,04	0,02
0,52	0,54	-0,02	0,06	0,04	0,02
0,69	0,63	0,06	0,12	0,08	0,04

CNH INDUSTRIAL
Dati economici delle Attività Industriali ⁽¹⁾ (in milioni di dollari)

Esercizio			4° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
31.198	32.661	-4,5%	8.018	8.996	-10,9%
1.988	2.095	-107	376	389	-13
6,4	6,4	0,0 p.p.	4,7	4,3	0,4 p.p.

(1) Le Attività Industriali rappresentano le attività svolte dai quattro segmenti industriali Macchine per l'Agricoltura, Macchine per le Costruzioni, Veicoli Commerciali e Powertrain, nonché le funzioni Corporate.

(2) L'utile operativo delle Attività Industriali è una misura "Non-GAAP" ed è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo.

Londra (Regno Unito) – (29 gennaio 2015) CNH Industrial N.V. (NYSE:CNHI / MI:CNHI) oggi ha annunciato **ricavi consolidati** di 32.555 milioni di dollari nel 2014, in diminuzione del 3,8% rispetto al 2013 (-2,1% a cambi costanti). I **ricavi di vendita netti delle Attività Industriali** sono stati di 31.198 milioni di dollari nel 2014, in calo del 4,5% rispetto al 2013 (-2,8% a cambi costanti). L'aumento dei ricavi di vendita netti delle Macchine per le Costruzioni e di Powertrain è stato compensato da un calo delle Macchine per l'Agricoltura, dovuto principalmente al decremento dei volumi e al mix prodotto sfavorevole, in particolare in LATAM e NAFTA, e dei Veicoli Commerciali in LATAM, nonché dall'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, principalmente in relazione al real brasiliano.

CNH INDUSTRIAL
Ricavi per segmento di attività (in milioni di dollari)

Esercizio			4° trimestre		
2014	2013	% variazione	2014	2013	% variazione
15.204	16.763	-9,3	3.403	4.142	-17,8
3.346	3.258	2,7	800	832	-3,8
10.888	11.278	-3,5	3.354	3.551	-5,5
4.464	4.412	1,2	988	1.331	-25,8
(2.704)	(3.050)	-	(527)	(860)	-
31.198	32.661	-4,5	8.018	8.996	-10,9
1.828	1.679	8,9	465	432	7,6
(471)	(504)	-	(118)	(138)	-
32.555	33.836	-3,8	8.365	9.290	-10,0

Nel 2014 l'**utile operativo delle Attività Industriali** è stato pari a 1.988 milioni di dollari, in calo del 5,1% rispetto al 2013 (-3,6% a cambi costanti), con un margine operativo del 6,4%, in linea con il 2013. L'utile operativo è migliorato per le Macchine per le Costruzioni e per Powertrain ed è diminuito per le Macchine per l'Agricoltura e i Veicoli Commerciali. Le Macchine per le Costruzioni hanno beneficiato di un incremento dei volumi e di un mix favorevole in tutte le aree geografiche, di un positivo effetto prezzi e di efficienze sui costi. Per Powertrain, il miglioramento è dovuto a un incremento delle attività verso i terzi e alle continue efficienze sui costi industriali. Per i Veicoli Commerciali, la performance positiva in EMEA e in APAC e la significativa riduzione delle spese amministrative, generali e di vendita sono state compensate dagli effetti negativi di un contesto operativo difficile in LATAM, dovuto a un calo significativo della domanda. Nelle Macchine per l'Agricoltura, minori volumi e un mix prodotto negativo sono stati in parte compensati da migliori prezzi netti, dalle efficienze industriali e dalla riduzione strutturale delle spese generali, amministrative e di vendita e delle spese di ricerca e sviluppo. Gli impatti delle differenze cambio di conversione non hanno avuto effetto significativo sull'utile operativo delle Attività Industriali.

CNH INDUSTRIAL
Utile/(perdita) operativa per segmento di attività ⁽¹⁾ (in milioni di dollari)

Esercizio			4° trimestre		
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione
1.770	2.008	-238	241	312	-71
		Macchine per l'Agricoltura			
79	(97)	176	9	(53)	62
		Macchine per le Costruzioni			
29	74	-45	100	98	2
		Veicoli Commerciali			
223	187	36	66	69	-3
		Powertrain			
(113)	(77)	-36	(40)	(37)	-3
		Elisioni e altre			
1.988	2.095	-107	376	389	-13
		Totale delle Attività Industriali			
554	514	40	147	115	32
		Servizi Finanziari			
(343)	(332)	-11	(88)	(90)	2
		Elisioni e altre			
2.199	2.277	-78	435	414	21
		Totale			

(1) L'utile operativo delle Attività Industriali (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari (misura "Non-GAAP") è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi e altri costi operativi.

CNH INDUSTRIAL
Riconciliazione dall'utile operativo all'utile netto (in milioni di dollari)

Esercizio		4° trimestre	
2014	2013	2014	2013
2.199	2.277	435	414
		Utile operativo totale	
184	71	86	39
		Costi di ristrutturazione	
613	548	164	166
		Interessi passivi delle Attività Industriali, al netto degli interessi attivi ed elisioni	
(313)	(284)	(59)	(62)
		Altri, netti	
1.089	1.374	126	147
		Risultato prima delle imposte e della quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	
467	671	59	130
		Imposte	
86	125	20	37
		Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	
708	828	87	54
		Utile netto	

Nel 2014 i **costi di ristrutturazione** sono stati pari a 184 milioni di dollari sostenuti nell'ambito del Programma di Efficienza annunciato nel mese di luglio 2014. Le Macchine per l'Agricoltura hanno registrato costi per 43 milioni di dollari, principalmente dovuti alla chiusura di una joint venture in Cina e alle attività di riduzione costi conseguenti all'andamento negativo della domanda. I Veicoli Commerciali hanno registrato costi per 102 milioni di dollari, relativi principalmente alle azioni per ridurre le spese generali, amministrative e di vendita e i costi di supporto al business a seguito del passaggio alla struttura per aree geografiche di CNH Industrial e ai costi relativi al completamento dei programmi di specializzazione per prodotto dell'attività produttiva. Le Macchine per le Costruzioni hanno registrato costi per 39 milioni di dollari principalmente dovuti al riallineamento delle reti di vendita in EMEA conseguente al riposizionamento dell'offerta dei marchi Case e New Holland, e all'annunciata chiusura dello stabilimento di Calhoun in Georgia (USA). Nel 2013 i costi di ristrutturazione erano stati pari a 71 milioni di dollari, principalmente relativi ai Veicoli Commerciali e derivanti, in particolare, dai programmi di specializzazione per prodotto dell'attività produttiva.

Gli **interessi passivi, netti** sono stati pari a 613 milioni di dollari nel 2014, con un aumento di 65 milioni di dollari rispetto al 2013 per lo più dovuto a un incremento dell'indebitamento netto industriale medio nell'anno, in parte compensato da tassi di interesse più favorevoli principalmente relativi ai nuovi prestiti obbligazionari emessi durante l'anno.

Nel 2014 la voce **altri oneri, netti** presenta un saldo di 313 milioni di dollari (284 milioni di dollari nel 2013). L'aumento di 29 milioni di dollari è principalmente dovuto a maggiori perdite su cambi, che includono un onere ante imposte di 71 milioni di dollari dovuto alla rimisurazione delle attività venezuelane denominate in bolivar.

Nell'anno 2014 le **imposte** sono risultate pari a 467 milioni di dollari, corrispondenti a un'aliquota fiscale effettiva pari al 42,9% (aliquota fiscale effettiva pari al 48,8% nel 2013), in linea con l'aliquota fiscale attesa dal Gruppo per l'anno, e ben superiore agli obiettivi di lungo termine.

La **quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate** è stata di 86 milioni di dollari nel 2014 (125 milioni di dollari nel 2013); il calo è principalmente dovuto ai minori risultati conseguiti dalle joint venture in APAC, a causa di condizioni di mercato più difficili.

L'**utile netto dei Servizi Finanziari** è stato pari a 364 milioni di dollari nel 2014, rispetto a 342 milioni di dollari nel 2013, per effetto della crescita del portafoglio di attività e di costi eccezionali registrati nell'anno precedente.

Nel 2014 l'**utile netto consolidato** è stato di 708 milioni di dollari (828 milioni di dollari nel 2013). L'**utile netto di pertinenza di CNH Industrial N.V.** è stato di 710 milioni di dollari (677 milioni di dollari nel 2013), corrispondente a 0,52 dollari per azione (0,54 dollari per azione nel 2013). L'**utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali** (misura "Non-GAAP") è stato di 940 milioni di dollari nel 2014 (947 milioni di dollari nel 2013), pari a 0,69 dollari per azione (0,63 dollari per azione nel 2013).

Al 31 dicembre 2014 l'**indebitamento netto industriale** è pari a 2,7 miliardi di dollari, in aumento di 0,5 miliardi di dollari rispetto al 31 dicembre 2013. La generazione di cassa delle attività operative, prima delle variazioni nel capitale di funzionamento, è stata di 1,3 miliardi di dollari. Le variazioni del capitale di funzionamento hanno avuto un impatto negativo per 1,0 miliardi di dollari, principalmente per minori debiti conseguenti a: il rilevante taglio nella produzione delle Macchine per l'Agricoltura nel quarto trimestre; gli effetti per i Veicoli Commerciali in EMEA derivanti dal ritorno a livelli di produzione normalizzati nei confronti dei volumi di attività del 2013 che erano legati alle vendite di veicoli Euro V prima dell'entrata in vigore della normativa Euro VI; i livelli di attività in LATAM. Gli investimenti sono stati pari a 1,0 miliardi di dollari e i dividendi pagati sono stati 0,4 miliardi di dollari. Le differenze cambio di conversione sul debito denominato in euro hanno avuto un effetto positivo sull'indebitamento netto industriale per 0,6 miliardi di dollari.

Al 31 dicembre 2014 la **liquidità disponibile** è pari a 8,9 miliardi di dollari, che includono 2,7 miliardi di dollari di linee di credito disponibili non utilizzate (2,2 miliardi di dollari al 31 dicembre 2013) rispetto agli 8,7 miliardi di dollari al 31 dicembre 2013. Durante l'anno è stata sottoscritta una linea di credito revolving per 1,75 miliardi di euro a cinque anni, in sostituzione di un'esistente linea di credito a tre anni per 2 miliardi di euro con scadenza a febbraio 2016.

Quarto trimestre

Nel quarto trimestre del 2014 i **ricavi consolidati**, pari a 8.365 milioni di dollari, sono diminuiti del 10,0% rispetto allo stesso periodo del 2013 (-4,9% a cambi costanti). I **ricavi di vendita netti delle Attività Industriali** sono stati 8.018 milioni di dollari nel quarto trimestre 2014, in calo del 10,9% rispetto al quarto

trimestre 2013 (-5,9% a cambi costanti), principalmente per effetto delle difficili condizioni della domanda per le Macchine per l'Agricoltura.

Nel quarto trimestre del 2014 l'**utile operativo delle Attività Industriali** è stato pari a 376 milioni di dollari (389 milioni di dollari nell'analogo periodo 2013), con un margine operativo del 4,7% (4,3% nel quarto trimestre del 2013). La performance delle Macchine per le Costruzioni è migliorata grazie alle minori spese generali, amministrative e di vendita, alle minori spese di ricerca e sviluppo e a un positivo andamento dei volumi e del mix. L'utile operativo delle Macchine per l'Agricoltura ha registrato l'effetto negativo di minori volumi e di un mix sfavorevole, incluso un minor assorbimento dei costi industriali dovuto principalmente alla riduzione della produzione per riallineare le scorte alla domanda di mercato; tale effetto è stato parzialmente compensato da un andamento favorevole dei prezzi e da efficienze nei costi. La performance operativa dei Veicoli Commerciali è rimasta stabile rispetto al quarto trimestre del 2013 a seguito del miglioramento in EMEA, che ha compensato le difficili condizioni operative in LATAM e l'impatto negativo dei cambi. L'utile operativo di Powertrain è rimasto stabile, in quanto le efficienze industriali hanno compensato il calo dei volumi di vendita a clienti del Gruppo.

I **costi di ristrutturazione** sono stati pari a 86 milioni di dollari nel trimestre, principalmente dovuti alle azioni di riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita e dei costi di supporto al business, nonché ai costi relativi al completamento dei programmi di specializzazione per prodotto dell'attività produttiva per i Veicoli Commerciali. Per le Macchine per l'Agricoltura i costi di ristrutturazione sono derivati dalle azioni di riduzione costi conseguenti all'andamento negativo della domanda. Nel quarto trimestre 2013, i costi di ristrutturazione erano stati pari a 39 milioni di dollari, principalmente relativi ai Veicoli Commerciali.

Gli **interessi passivi, netti** sono stati 164 milioni di dollari nel trimestre, rispetto ai 166 milioni di dollari per il quarto trimestre 2013: i tassi di interesse più favorevoli sono stati compensati da un incremento dell'indebitamento netto industriale medio.

L'**utile netto dei Servizi Finanziari** è stato pari a 98 milioni di dollari nel quarto trimestre 2014, rispetto ai 122 milioni di dollari del corrispondente periodo nel 2013; l'impatto positivo della crescita del valore medio del portafoglio e dei minori accantonamenti per perdite su crediti è stato più che compensato da maggiori imposte sul reddito.

Nel quarto trimestre del 2014 l'**utile netto consolidato** è stato di 87 milioni di dollari (54 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2013). L'**utile netto di pertinenza di CNH Industrial N.V.** è stato di 83 milioni di dollari nel trimestre (60 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2013), corrispondente a 0,06 dollari per azione (0,04 dollari per azione nel quarto trimestre del 2013). L'**utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali** (misura "Non-GAAP") è stato di 167 milioni di dollari nel trimestre (117 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2013).

Macchine per l'Agricoltura

MACCHINE PER L'AGRICOLTURA						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio				4° trimestre		
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
15.204	16.763	-9,3%	Ricavi di vendita netti	3.403	4.142	-17,8%
1.770	2.008	-238	Utile operativo	241	312	-71
11,6	12,0	-0,4 p.p.	Margine operativo (%)	7,1	7,5	-0,4 p.p.

Nel 2014 i **ricavi di vendita netti** delle **Macchine per l'Agricoltura** sono stati pari a 15.204 milioni di dollari, con un calo del 9,3% rispetto al 2013 (-7,9% a cambi costanti) dovuto a minori volumi e ad un mix prodotto sfavorevole, in particolare in LATAM e NAFTA, con un significativo decremento per i prodotti ad alta potenza. Tale andamento è stato parzialmente compensato da migliori prezzi. Tutte le aree geografiche hanno registrato un calo dei ricavi di vendita netti; la diminuzione in proporzione più significativa è stata registrata in LATAM. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 45% in NAFTA, 31% in EMEA, 13% in LATAM e 11% in APAC.

A livello globale la domanda di Macchine per l'Agricoltura nell'anno è calata rispetto al 2013, con i trattori in calo del 7% e le mietitrebbiatrici del 18%. In NAFTA la domanda di trattori è aumentata del 3%, concentrata maggiormente nel segmento a bassa potenza (inferiore a 140 CV). La domanda è scesa del 25% sia per i trattori di potenza superiore a 140 CV sia per le mietitrebbiatrici. In LATAM il mercato dei trattori e delle mietitrebbiatrici è diminuito del 15% e del 24% rispettivamente. In EMEA il mercato dei trattori è sceso dell'8% e quello delle mietitrebbiatrici del 10%, con un significativo rallentamento della domanda di trattori nel quarto trimestre 2014. In APAC il mercato dei trattori è calato dell'8% e quello delle mietitrebbiatrici del 9%.

La quota di mercato delle Macchine per l'Agricoltura è rimasta invariata per i trattori, mentre per le mietitrebbiatrici è stata inferiore all'andamento del mercato principalmente a causa della transizione ai prodotti equipaggiati con motori conformi alla normativa Tier 4B sulle emissioni in NAFTA, nonché di un mix mercato negativo in APAC.

La produzione globale delle Macchine per l'Agricoltura è stata superiore del 5% rispetto alle vendite ai clienti finali durante il 2014, ma è stata inferiore del 19% rispetto alle vendite ai clienti finali nel quarto trimestre, dal momento che il Gruppo ha realizzato il programmato rallentamento della produzione per ridurre le scorte di proprietà e dei dealer.

Nell'anno l'**utile operativo** delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 1.770 milioni di dollari (2.008 milioni di dollari nel 2013). Il margine operativo è stato pari all'11,6% (12,0% nel 2013), con il calo dei volumi, il mix prodotti sfavorevole e l'impatto negativo del minore assorbimento dei costi industriali compensati dai migliori prezzi e dalla riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita e di quelle di ricerca e sviluppo.

Nel **quarto trimestre** del 2014 i **ricavi di vendita netti** delle Macchine per l'Agricoltura sono stati pari a 3.403 milioni di dollari, con un calo del 17,8% rispetto al quarto trimestre del 2013 (-14,2% a cambio costante), dovuto a volumi e mix prodotto negativi, compensati parzialmente da migliori prezzi.

L'**utile operativo** delle Macchine per l'Agricoltura è stato pari a 241 milioni di dollari nel quarto trimestre rispetto ai 312 milioni di dollari nel quarto trimestre 2013, con un margine operativo pari al 7,1% (7,5% nel

quarto trimestre 2013). Il calo è dovuto all'impatto sfavorevole di volumi, mix e costi industriali (principalmente derivanti dalla riduzione della produzione per riallineare le scorte alla domanda di mercato), compensato parzialmente da migliori prezzi e dalla riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita e di quelle di ricerca e sviluppo.

Macchine per le Costruzioni

MACCHINE PER LE COSTRUZIONI						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione	
3.346	3.258	2,7%	800	832	-3,8%	
79	(97)	176	9	(53)	62	
2,4	(3,0)	5,4 p.p.	1,1	(6,4)	7,5 p.p.	

Nel 2014 i **ricavi di vendita netti** delle **Macchine per le Costruzioni** sono stati pari a 3.364 milioni di dollari, con un incremento del 2,7% rispetto al 2013 (+5,1% a cambi costanti), dovuto ad un effetto prezzi positivo in NAFTA e LATAM, unito a volumi e mix positivi in NAFTA e EMEA. Questo è stato parzialmente compensato dall'indebolimento dell'attività in LATAM e APAC. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 44% in NAFTA, 20% in EMEA, 27% in LATAM e 9% in APAC.

A livello globale il mercato delle macchine pesanti è calato del 9% nel 2014 rispetto all'anno precedente, mentre quello delle macchine leggere è aumentato del 5%. La domanda di macchine pesanti è salita in NAFTA ed EMEA ma è diminuita in LATAM e APAC. La domanda di macchine leggere è aumentata in NAFTA ed EMEA, è rimasta invariata in APAC e si è ridotta notevolmente in LATAM.

A livello globale la quota di mercato delle Macchine per le Costruzioni è rimasta sostanzialmente in linea con il mercato. Per le macchine pesanti la quota è salita in tutte le aree geografiche. Per le macchine leggere la quota di mercato è scesa leggermente in APAC ed EMEA, mentre è aumentata in LATAM.

Nel 2014 la produzione delle Macchine per le Costruzioni a livello globale è risultata in linea con le vendite ai clienti finali.

Nel 2014 le Macchine per le Costruzioni hanno registrato un **utile operativo** di 79 milioni di dollari, rispetto a una perdita operativa di 97 milioni di dollari nel 2013, con un margine operativo del 2,4% quale effetto di prezzi favorevoli in NAFTA e LATAM, dell'andamento positivo dei volumi e del mix in tutte le aree geografiche, di minori spese generali, amministrative e di vendita e di minori spese di ricerca e sviluppo.

Nel **quarto trimestre** del 2014 i **ricavi di vendita netti** delle Macchine per le Costruzioni sono stati pari a 800 milioni di dollari, con un decremento del 3,8% rispetto allo stesso periodo del 2013 (-0,5% a cambi costanti), con un indebolimento in LATAM, APAC ed EMEA per lo più compensato da condizioni di mercato favorevoli in NAFTA.

L'**utile operativo** è stato di 9 milioni di dollari nel quarto trimestre, rispetto ad una perdita operativa di 53 milioni di dollari nel quarto trimestre del 2013, con un margine operativo dell'1,1% per effetto di minori spese generali, amministrative e di vendita, minori spese di ricerca e sviluppo, nonché di un favorevole andamento di volumi e di mix.

Veicoli Commerciali

VEICOLI COMMERCIALI						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
10.888	11.278	-3,5%	Ricavi di vendita netti	3.354	3.551	-5,5%
29	74	-45	Utile operativo	100	98	2
0,3	0,7	-0,4 p.p.	Margine operativo (%)	3,0	2,8	0,2 p.p.

I **Veicoli Commerciali** hanno conseguito **ricavi di vendita netti** per 10.888 milioni di dollari nel 2014, con un calo del 3,5% rispetto al 2013 (-1,6% a cambi costanti) dovuto a volumi inferiori e all'impatto negativo delle differenze cambio di conversione, compensato parzialmente da migliori prezzi in tutte le aree geografiche. L'aumento dei ricavi di vendita netti in EMEA è stato trainato da maggiori volumi e da un mix favorevole per i veicoli commerciali, nonostante il calo delle consegne nel business dei bus attribuibile alla transizione alle applicazioni Euro VI. I ricavi di vendita netti in LATAM hanno registrato un calo significativo (-31,4%), quale risultato di condizioni generali di mercato deboli, dei tagli di produzione per riallineare le scorte dei dealer alla domanda e dell'impatto negativo delle differenze cambio di conversione. In APAC i ricavi di vendita netti si sono incrementati grazie a maggiori volumi, in particolare per i bus, compensati parzialmente da un impatto negativo delle differenze cambio di conversione. La distribuzione dei ricavi di vendita netti per area geografica è stata del 74% in EMEA, 16% in LATAM e 10% in APAC.

Nel 2014 sono stati consegnati globalmente 128.163 veicoli (inclusi bus e veicoli speciali), con un calo del 5,5% rispetto al 2013. I volumi sono aumentati nel segmento dei veicoli leggeri (+2,1%), principalmente a seguito del lancio del nuovo Daily, mentre sono scesi in quello dei veicoli pesanti (-8,7%) e in quello dei medi (-24,5%) quale conseguenza delle deboli condizioni di mercato in LATAM e della domanda, nel secondo semestre del 2013 in EMEA, determinata dall'anticipazione di acquisti di veicoli Euro V. Le consegne dei Veicoli Commerciali sono aumentate del 3,9% in EMEA e dello 0,9% in APAC, mentre sono calate del 37,5% in LATAM (il calo è stato circa del 33% in Brasile e del 39% in Argentina).

In Europa, le immatricolazioni dei veicoli industriali con peso $\geq 3,5$ tonnellate sono state circa 667.700 unità, con un aumento dell'1,0% rispetto al 2013. La domanda di veicoli leggeri (PTT 3,5-6 tonnellate) è aumentata dell'8,4%, mentre quella di veicoli medi (PTT 6,1-15,9 tonnellate) e di veicoli pesanti (PTT ≥ 16 tonnellate) è calata rispettivamente del 18,4% e del 6%, principalmente a seguito dell'aumento delle vendite di veicoli con motorizzazione Euro V nel secondo semestre 2013 prima dell'introduzione della normativa Euro VI sulle emissioni, entrata in vigore a gennaio 2014. La domanda ha continuato a registrare grosse oscillazioni in tutti i mercati.

In Europa, la quota di mercato del Gruppo per i veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) è stimata al 10,9%, invariata rispetto all'anno precedente. Per i veicoli leggeri, la quota del Gruppo è stimata al 10,7%, (in calo di 0,6 punti percentuali). Nel comparto dei veicoli medi si è registrato un aumento della quota di 4,5 punti percentuali al 29,1%, con incrementi in quasi tutti i mercati. La quota per i veicoli pesanti è stata del 7,5%, con una crescita di 0,6 punti percentuali.

In LATAM, le immatricolazioni di veicoli industriali (PTT $\geq 3,5$ tonnellate) rispetto al 2013 sono diminuite del 16,4% a 188.800 unità. Il calo più significativo è stato registrato in Venezuela, in diminuzione del 73,1%, mentre in Argentina la domanda è scesa del 26,0% e in Brasile del 9,4%.

In LATAM, la quota del Gruppo per i veicoli industriali (PTT \geq 3,5 tonnellate) è stata del 10,1%, con una diminuzione di 0,9 punti percentuali rispetto al 2013, derivante principalmente dal decremento di 1,0 punti percentuali in Brasile (quota al 7,8%). La quota di mercato è aumentata di 0,8 punti percentuali per i veicoli leggeri e di 0,4 punti percentuali per quelli medi, mentre è calata di 1,9 punti percentuali per i veicoli pesanti.

I Veicoli Commerciali hanno chiuso l'anno con un **utile operativo** di 29 milioni di dollari, rispetto a un utile operativo di 74 milioni di dollari nel 2013, con un margine operativo pari allo 0,3% (0,7% nel 2013). Le avverse condizioni del mercato e l'impatto negativo dei cambi in LATAM sono stati parzialmente compensati da una ripresa per i veicoli commerciali in EMEA e dalle azioni di controllo delle spese generali, amministrative e di vendita.

Nel **quarto trimestre** i Veicoli Commerciali hanno conseguito **ricavi di vendita netti** per 3.354 milioni di dollari, con un calo del 5,5% rispetto allo stesso periodo del 2013 (+0,9% a cambi costanti). I ricavi di vendita netti sono aumentati in EMEA per effetto di un mix favorevole per i veicoli commerciali, nonostante il calo dei volumi rispetto al quarto trimestre 2013 che aveva beneficiato dell'anticipazione di acquisti di veicoli Euro V. In APAC, i Veicoli Commerciali hanno registrato un incremento dei volumi in particolare per i bus grazie alle consegne in alcuni mercati dell'area. In LATAM i volumi sono diminuiti a causa delle sfavorevoli condizioni di mercato.

L'**utile operativo** dei Veicoli Commerciali è stato pari a 100 milioni di dollari nel trimestre, a fronte di 98 milioni di dollari nel quarto trimestre 2013, con un margine operativo pari al 3,0% (2,8% nel quarto trimestre 2013). L'effetto positivo dei prezzi in tutte le aree geografiche e il continuo contenimento delle spese generali, amministrative e di vendita hanno compensato i minori volumi e il negativo assorbimento di costi fissi in EMEA, se confrontato con l'effetto positivo principalmente dovuto alle anticipazioni di acquisti di veicoli Euro V nel quarto trimestre 2013, e in LATAM dove i mercati sono rimasti deboli.

Powertrain

POWERTRAIN						
Ricavi di vendita netti e Utile/(perdita) operativa (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2014	2013	Variazione	2014	2013	Variazione	
4.464	4.412	1,2%	988	1.331	-25,8%	Ricavi di vendita netti
223	187	36	66	69	-3	Utile operativo
5,0	4,2	0,8 p.p.	6,7	5,2	1,5 p.p.	Margine operativo (%)

Nel 2014 i **ricavi di vendita netti** di Powertrain sono stati pari a 4.464 milioni di dollari, in aumento dell'1,2% rispetto al 2013 (+1,4% a cambi costanti) principalmente per effetto dei maggiori volumi di vendita. Le vendite verso i clienti terzi hanno costituito il 41% dei ricavi di vendita netti (34% nel 2013).

Nell'anno, Powertrain ha venduto 583.589 motori, con un incremento del 7,1% rispetto al 2013. Per quanto riguarda la ripartizione tra i principali clienti, il 24% dei motori è stato fornito alle Macchine per l'Agricoltura, il 24% ai Veicoli Commerciali, il 5% alle Macchine per le Costruzioni e il restante 47% è stato venduto a clienti terzi (le unità vendute a terzi sono aumentate del 25% rispetto al 2013). Inoltre, Powertrain ha consegnato 64.174 cambi (+3,3 % rispetto al 2013) e 156.921 ponti e assali in linea con l'anno precedente.

Powertrain ha chiuso il 2014 con un **utile operativo** di 223 milioni di dollari, in aumento di 36 milioni di dollari rispetto al 2013, con un margine operativo del 5,0% (4,2% nel 2013). Il miglioramento è dovuto principalmente ai maggiori volumi di vendita, ad una maggiore incidenza del business verso terzi e alle efficienze industriali.

Nel **quarto trimestre** del 2014 i **ricavi di vendita netti** di Powertrain sono stati pari a 988 milioni di dollari, con un decremento del 25,8% rispetto allo stesso periodo del 2013 (-19,1% a cambi costanti) derivante da una diversa trimestralizzazione nella produzione di motori rispetto all'anno precedente.

L'**utile operativo** è stato di 66 milioni di dollari per il trimestre (margine operativo del 6,7%), rispetto ai 69 milioni di dollari (margine operativo del 5,2%) del quarto trimestre 2013, con l'impatto dei minori volumi parzialmente compensato dalle azioni di contenimento dei costi.

Servizi Finanziari

SERVIZI FINANZIARI						
Ricavi e Utile netto (in milioni di dollari)						
Esercizio			4° trimestre			
2014	2013	Variazione		2014	2013	Variazione
1.828	1.679	8,9%	Ricavi	465	432	7,6%
364	342	22	Utile netto	98	122	-24

Nel 2014, i **Servizi Finanziari** hanno conseguito **ricavi** per 1.828 milioni di dollari, con un aumento dell'8,9% rispetto al 2013, principalmente per effetto della crescita del valore medio del portafoglio.

Nel 2014 l'**utile netto** dei Servizi Finanziari è stato pari a 364 milioni di dollari, rispetto ad un utile netto di 342 milioni di dollari nel 2013 che includeva l'impatto negativo per 25 milioni di dollari, al netto dell'effetto fiscale, relativi allo scioglimento della joint venture con il gruppo Barclays. Escludendo questa operazione, il miglioramento, principalmente dovuto alla crescita del valore medio del portafoglio, è stato compensato da maggiori accantonamenti per perdite su crediti e da maggiori imposte sul reddito.

I finanziamenti alla clientela finale concessi nell'anno sono stati pari a 10,8 miliardi di dollari, con un calo di 0,6 miliardi di dollari rispetto al 2013. Il portafoglio gestito (inclusivo delle joint venture), pari a 27,3 miliardi di dollari (di cui il 65% relativo alla clientela finale ed il 35% alla rete di vendita), è aumentato di 0,4 miliardi di dollari rispetto al 31 dicembre 2013. Escludendo l'impatto dei cambi, il portafoglio gestito è aumentato di 2,2 miliardi di dollari, principalmente in NAFTA (clientela finale e rete di vendita) e in LATAM (rete di vendita).

Nel **quarto trimestre** del 2014, i Servizi Finanziari hanno conseguito **ricavi** per 465 milioni di dollari, con un aumento del 7,6% rispetto allo stesso periodo del 2013 principalmente per effetto di un incremento del valore medio del portafoglio.

L'**utile netto** del trimestre è stato pari a 98 milioni di dollari rispetto ai 122 milioni di dollari del quarto trimestre 2013. L'incremento dei ricavi, derivante dal maggiore valore medio del portafoglio, e i minori accantonamenti per perdite su crediti sono stati più che compensati da maggiori imposte sul reddito.

Dividendi

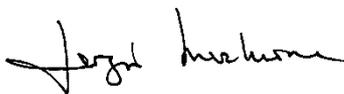
Il Consiglio di Amministrazione, in base alla stima dell'utile netto 2014 e delle riserve di CNH Industrial N.V. disponibili per la distribuzione, subordinatamente all'approvazione formale dei conti del Gruppo per il 2014 prevista entro i primi di marzo 2015, intende proporre all'Assemblea degli Azionisti un dividendo di 0,20 euro per azione ordinaria, per un totale di circa 307 milioni di dollari al tasso di cambio del 28 gennaio 2015, pari a 1,134 dollari USA per euro (271 milioni di euro).

Prospettive U.S. GAAP per il 2015

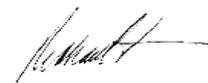
Il Gruppo si attende un miglioramento della redditività dei Veicoli Commerciali e delle Macchine per le Costruzioni, unito alle misure strutturali per il miglioramento dei costi previste nel Programma di Efficienza del Gruppo ora estese alle Macchine per l'Agricoltura. Queste azioni consentiranno di attenuare, ma non compensare completamente, l'impatto negativo del permanere di un contesto di mercato difficile nel comparto agricolo della coltura a file e l'impatto del recente significativo apprezzamento del dollaro USA verso le altre valute in cui il Gruppo svolge i suoi business, permettendo al Gruppo di mantenere il margine operativo, a meno di ulteriori peggioramenti valutari al di fuori degli Stati Uniti rispetto agli attuali livelli dei cambi.

Pertanto CNH Industrial fissa gli obiettivi per il 2015 come segue:

- Ricavi netti delle Attività Industriali di circa 28 miliardi di dollari, con un margine operativo delle Attività Industriali tra 6,1 % e 6,4%;
- Indebitamento netto Industriale a fine 2015 atteso tra 2,2 e 2,4 miliardi di dollari, con la generazione di liquidità attesa per l'anno derivante principalmente dalla riduzione delle scorte nel segmento delle Macchine per l'Agricoltura.



Sergio Marchionne
Presidente



Richard Tobin
Amministratore Delegato

CNH Industrial

CNH Industrial N.V. (NYSE: CNHI /MI: CNHI) è un leader globale nel campo dei capital goods con una consolidata esperienza industriale, un'ampia gamma di prodotti e una presenza mondiale. Ciascuno dei brand del Gruppo è un player internazionale di rilievo nel rispettivo settore industriale: Case IH, New Holland Agriculture e Steyr per i trattori e le macchine agricole, Case e New Holland Construction per le macchine movimento terra, Iveco per i veicoli commerciali, Iveco Bus e Heuliez Bus per gli autobus e i bus granturismo, Iveco Astra per i veicoli cava-cantiere, Magirus per i veicoli antincendio, Iveco Defence Vehicles per i veicoli per la difesa e la protezione civile; FPT Industrial per i motori e le trasmissioni. Per maggiori informazioni su CNH Industrial: www.cnhindustrial.com.

Informazioni aggiuntive

Oggi, alle 16:00 (ora di Londra) i risultati del quarto trimestre e dell'anno 2014 saranno presentati dal management agli analisti e agli investitori istituzionali in una conference call accessibile in diretta e, successivamente, in forma registrata sul sito www.cnhindustrial.com. Precedentemente alla conference call, la relativa documentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.

Informazioni finanziarie "Non-GAAP"

CNH Industrial controlla la sua attività operativa tramite l'utilizzo di vari indicatori finanziari "non-GAAP". CNH Industrial ritiene che questi indicatori finanziari "non-GAAP" forniscano informazioni utili e rilevanti dei suoi risultati operativi ed accrescano la capacità del lettore di valutare le performance finanziarie e la situazione finanziaria di CNH Industrial. Essi forniscono indicatori che facilitano la capacità del management di individuare i trend operativi, prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e prendere altre decisioni operative. Tali indicatori ed altri indicatori simili sono diffusamente utilizzati nei settori industriali in cui il Gruppo opera. Essi potrebbero non essere comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non sono intesi come sostituti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo gli U.S. GAAP e/o IFRS.

Gli indicatori finanziari "non-GAAP" di CNH Industrial sono definiti come segue:

- Utile operativo secondo gli U.S. GAAP: l'utile operativo delle Attività Industriali è definito come ricavi di vendita netti, meno costo del venduto, spese generali, amministrative e di vendita e costi di ricerca e sviluppo. L'utile operativo dei Servizi Finanziari è definito come ricavi meno spese generali, amministrative e di vendita, interessi passivi ed alcuni altri costi operativi.
- Utile della gestione ordinaria secondo gli IFRS: l'utile della gestione ordinaria è desunto dalle informazioni finanziarie predisposte in conformità agli IFRS ed è determinato pari al risultato prima dei costi di ristrutturazione, plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni ed altre componenti atipiche, oneri finanziari delle Attività Industriali, imposte, quota del risultato delle controllate non consolidate e collegate e interessenze di pertinenza di terzi.
- L'utile operativo secondo gli IFRS: l'utile operativo è calcolato a partire dall'utile della gestione ordinaria determinato secondo gli IFRS più/meno oneri di ristrutturazione, altri proventi/(oneri) atipici rispetto all'ordinaria operatività del business (le plusvalenze e le minusvalenze da cessione partecipazioni, o altre voci atipiche derivanti da eventi esterni o condizioni di mercato aventi natura non ricorrente).
- Utile/(perdita) netta prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali: è definito come Utile/(perdita) netta, meno costi di ristrutturazione ed altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale.
- Indebitamento netto e Indebitamento netto delle Attività Industriali (o Indebitamento netto industriale): CNH Industrial presenta la riconciliazione dell'Indebitamento netto al Totale debiti finanziari, che rappresenta la grandezza inclusa nella situazione patrimoniale-finanziaria consolidata più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i Servizi Finanziari (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti

finanziari per quanto concerne i Servizi Finanziari), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando l'Indebitamento netto delle Attività Industriali.

- Capitale di funzionamento: è definito come crediti commerciali e crediti finanziari connessi alle vendite, netti, più rimanenze, meno debiti commerciali, più altre attività/(passività), nette.
- Valutazione a cambi costanti: CNH Industrial fornisce informativa circa le variazioni nei ricavi ed in alcuni indicatori finanziari "non-GAAP" a cambi costanti, applicando i tassi di cambio dell'esercizio precedente ai valori dell'esercizio corrente espressi in valuta locale, al fine di eliminare la distorsione determinata dalle fluttuazioni dei tassi di cambio.

Dichiarazioni previsionali

Alcune dichiarazioni contenute nel presente documento non rappresentano dati di fatto ma dichiarazioni previsionali. Tali dichiarazioni, che non sono specificamente indicate all'interno del documento, possono essere identificate dall'uso di termini quali "potere", "aspettarsi", "intendere", "stimare", "prevedere", "ritenere", "rimanere", "progetto", "target", "obiettivo", "scopo", "previsioni", "prospettive", "aspettative", "pianificare" o espressioni simili, incluse le forme future e condizionali dei verbi. Le dichiarazioni previsionali non sono garanzia di andamenti futuri. Esse sono basate sulle attuali aspettative e proiezioni e sono soggette a rischi, noti e non, incertezze e altri fattori, la maggioranza dei quali è al di fuori del controllo del Gruppo e difficile da prevedere. Qualora uno o più di tali rischi e incertezze dovessero verificarsi o altre assunzioni alla base delle dichiarazioni previsionali dovessero risultare non corrette, i risultati e gli andamenti effettivi potrebbero differire significativamente dai risultati e andamenti previsti o impliciti in tali dichiarazioni. Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra altre cose: i molti fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati; le condizioni macroeconomiche nei vari mercati in cui il Gruppo opera; mutamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali ad esempio agricoltura, ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, industria e commercio e sviluppo delle infrastrutture; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; difficoltà produttive, compresi vincoli della capacità produttiva dell'azienda e/o dei fornitori, e livelli di scorte eccessivi; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; attività edilizia e altre attività nel settore delle costruzioni; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; un calo dei prezzi dei veicoli usati; la risoluzione di procedimenti legali e inchieste pendenti; le relazioni del Gruppo con Kobelco Construction Machinery Co., Ltd e Sumitomo (S.H.I.) Construction Machinery Co., Ltd.; i piani pensione del Gruppo e altre obbligazioni relative a benefici successivi al rapporto di lavoro; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluso un ulteriore peggioramento della crisi del debito sovrano nell'Eurozona e altri rischi finanziari e incertezze simili, nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi di cui sopra. Ulteriori informazioni riguardanti fattori, rischi e incertezze che potrebbero impattare significativamente le performance economico-finanziarie del Gruppo sono disponibili nella Relazione annuale su Form 20-F al 31 dicembre 2013, predisposta secondo i principi contabili statunitensi ("U.S. GAAP"), e nella Relazione finanziaria annuale al 31 dicembre 2013 predisposta secondo i principi IFRS. In aggiunta alle informazioni contenute nel presente documento, gli investitori sono invitati a fare riferimento e prendere in considerazione le informazioni su fattori, rischi e incertezze incorporate per riferimento.

Le dichiarazioni previsionali sono riferibili solo in relazione alla data in cui sono rese. Inoltre, alla luce delle persistenti difficili condizioni macroeconomiche, sia a livello globale sia nei settori in cui CNH Industrial opera, è particolarmente difficile fare previsioni sui risultati, ed eventuali stime o previsioni riferite a specifici periodi temporali contenute nel presente documento sono incerte. Pertanto, gli investitori non devono fare un indebito affidamento su tali previsioni. I risultati effettivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette dichiarazioni previsionali. CNH Industrial non si assume alcun obbligo di aggiornare tali dichiarazioni previsionali o rendere pubbliche eventuali modifiche.

Le prospettive del Gruppo sono basate su assunzioni concernenti i fattori descritti nel presente documento, che sono a volte basati su stime e dati ricevuti da terzi. Queste stime e dati vengono spesso rivisti. Il Gruppo

non si impegna ad aggiornare o rivedere le sue prospettive o dichiarazioni previsionali, sia come conseguenza di nuovi sviluppi sia altrimenti. Ulteriori informazioni riguardanti il Gruppo e i suoi business, inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti del Gruppo depositati presso la U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"), la Autoriteit Financiële Markten ("AFM") e la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa ("CONSOB").

Contatti

Stampa

Richard Gadeselli
Tel: +44 (0) 1268 292468

Laura Overall
Tel: +44 (0) 1268 292468

e-mail: mediarelations@cnhind.com
www.cnhindustrial.com

Investor Relations

Federico Donati
Tel: +39 011 00 62756

Noah Weiss
Tel: +1 630 887 3745

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato sintetico
Esercizio e quarto trimestre 2014 e 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Esercizio		4° trimestre	
	2014	2013	2014	2013
Ricavi				
Ricavi di vendita netti	31.196	32.632	8.018	8.977
Proventi finanziari e interessi attivi	1.359	1.204	347	313
TOTALE RICAVI	32.555	33.836	8.365	9.290
Costi e Oneri				
Costo del venduto	25.534	26.551	6.737	7.434
Spese generali, amministrative e di vendita	2.925	3.094	685	869
Costi di ricerca e sviluppo	1.106	1.222	297	384
Costi di ristrutturazione	184	71	86	39
Interessi passivi	1.318	1.196	342	333
Altri, netti	399	328	92	84
TOTALE COSTI ED ONERI	31.466	32.462	8.239	9.143
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE E DELLA QUOTA NEL RISULTATO DELLE CONTROLLATE NON CONSOLIDATE E DELLE COLLEGATE	1.089	1.374	126	147
Imposte	467	671	59	130
Quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate	86	125	20	37
RISULTATO NETTO	708	828	87	54
Risultato netto attribuibile alle interessenze di pertinenza di terzi	(2)	151	4	(6)
RISULTATO NETTO ATTRIBUIBILE A CNH INDUSTRIAL N.V.	710	677	83	60

(in dollari)

Risultato per azione attribuibile ai possessori di azioni ordinarie

Base	0,52	0,54	0,06	0,04
Diluito	0,52	0,54	0,06	0,04

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sintetica
al 31 dicembre 2014 e 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	Al 31 dicembre 2014	Al 31 dicembre 2013
Disponibilità e mezzi equivalenti	5.163	5.567
Disponibilità a utilizzo predefinito	978	922
Crediti da attività di finanziamento, netti	21.472	21.976
Rimanenze, nette	7.008	7.410
Immobili, impianti e macchinari, netti e Beni concessi in leasing operativo	8.383	8.149
Attività immateriali, nette	3.334	3.314
Altri crediti e attività	5.575	6.505
TOTALE ATTIVO	51.913	53.843
Debiti finanziari	29.594	29.866
Altri debiti e passività	17.342	19.010
Totale passività	46.936	48.876
Interessenze di pertinenza di terzi riscattabili	16	12
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	4.922	4.901
Interessenze di pertinenza di terzi	39	54
Patrimonio netto	4.961	4.955
TOTALE PASSIVO	51.913	53.843

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato sintetico
Esercizi 2014 e 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

(in milioni di dollari)	2014	2013
Risultato netto	708	828
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità nette generate dalle attività operative	(27)	694
DISPONIBILITÀ NETTE GENERATE DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE	681	1.522
DISPONIBILITÀ NETTE ASSORBITE DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO	(1.959)	(3.788)
DISPONIBILITÀ NETTE GENERATE DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO	1.365	2.616
Effetto delle differenze cambi di conversione sulle disponibilità e mezzi equivalenti	(491)	18
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(404)	368
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO	5.567	5.199
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE ESERCIZIO	5.163	5.567

CNH INDUSTRIAL N.V.
Altre informazioni economico-finanziarie supplementari
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)
CNH INDUSTRIAL
Indebitamento netto (in milioni di dollari)

	Al 31.12.2014	Al 31.12.2013
Totale debiti finanziari ⁽¹⁾	(29.594)	(29.866)
- Debiti per anticipazioni su cessioni di crediti	(13.587)	(14.712)
- Altri debiti finanziari	(16.007)	(15.154)
Derivati a copertura del debito	35	44
Disponibilità e mezzi equivalenti	5.163	5.567
Disponibilità ad utilizzo predefinito	978	922
Indebitamento netto	(23.418)	(23.333)
<i>Attività Industriali</i>	(2.691)	(2.214)
<i>Servizi Finanziari</i>	(20.727)	(21.119)
Disponibilità e mezzi equivalenti e disponibilità ad utilizzo predefinito	6.141	6.489
Linee di credito disponibili	2.716	2.224
Liquidità disponibile	8.857	8.713

(1) Inclusi gli adeguamenti derivanti dal fair value hedge.

(U.S. GAAP)
CNH INDUSTRIAL
Variazione dell'indebitamento netto industriale (in milioni di dollari)

Esercizio		4° trimestre	
2014	2013	2014	2013
(2.214)	(1.961)	(3.935)	(3.362)
	Indebitamento netto industriale all'inizio del periodo		
708	828	87	54
	Utile netto		
725	686	173	178
	Ammortamenti (*)		
(87)	59	(51)	(106)
	Variazioni nei fondi e similari, poste relative a beni ceduti in buy-back e beni dati in leasing operativo		
(1.025)	(19)	1.456	1.645
	Variazione del capitale di funzionamento		
(1.005)	(1.220)	(417)	(576)
	Investimenti in immobili, impianti e macchinari e in attività immateriali (*)		
8	(34)	(69)	(7)
	Altre variazioni		
(676)	300	1.179	1.188
	Cash flow industriale netto		
(364)	(374)	2	(4)
	Aumenti di capitale e dividendi		
563	(179)	63	(36)
	Differenze cambi di conversione		
(477)	(253)	1.244	1.148
	Variazione nell'indebitamento netto industriale		
(2.691)	(2.214)	(2.691)	(2.214)
	Indebitamento netto industriale alla fine del periodo		

(*) Esclusi beni ceduti in buy-back e beni dati in leasing operativo.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Altre informazioni economico-finanziarie supplementari

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(U.S. GAAP)

CNH INDUSTRIAL

Risultato netto e Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali

<i>Esercizio</i>			<i>4° trimestre</i>	
2014	2013	<i>(in milioni di dollari, fatta eccezione per i dati per azione)</i>	2014	2013
708	828	Utile netto	87	54
168	68	Costi di ristrutturazione, al netto dell'effetto fiscale	80	37
64	51	Altre componenti eccezionali, al netto dell'effetto fiscale	-	26
940	947	Utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali	167	117
930	795	Utile netto prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali di pertinenza di CNH Industrial N.V.	162	122
1.354	1.255	Numero medio ponderato di azioni in circolazione nel periodo (milioni)	1.355	1.350
0,69	0,63	Risultato base per azione prima dei costi di ristrutturazione e di altre componenti eccezionali (dollari)	0,12	0,08

Conversione dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA

I principali tassi di cambio utilizzati per la conversione in dollari USA dei dati economico-finanziari espressi in una valuta diversa dal dollaro USA sono stati i seguenti:

	Esercizio 2014		Esercizio 2013	
	Medi	Puntuali	Medi	Puntuali
Euro	0,753	0,824	0,753	0,725
Sterlina inglese	0,607	0,642	0,640	0,605
Franco svizzero	0,914	0,990	0,927	0,890
Zloty polacco	3,149	3,520	3,161	3,012
Real brasiliano	2,349	2,653	2,159	2,362
Peso argentino	8,115	8,551	5,469	6,518
Lira turca	2,188	2,333	1,907	2,147

CNH INDUSTRIAL N.V.
Conto economico consolidato sintetico
Esercizio e quarto trimestre 2014 e 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

	Esercizio		4° trimestre	
	2014	2013 (*)	2014	2013 (*)
(in milioni di dollari)				
Ricavi netti	32.957	34.231	8.488	9.415
Costo del venduto	26.841	27.750	7.081	7.796
Spese generali, amministrative e di vendita	2.753	2.961	643	818
Costi di ricerca e sviluppo	878	797	233	195
Altri proventi/(oneri)	(86)	(86)	(13)	(9)
UTILE/(PERDITA) DELLA GESTIONE ORDINARIA	2.399	2.637	518	597
Plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni	-	(25)	-	(25)
Oneri di ristrutturazione	192	54	76	27
Altri proventi/(oneri) atipici	(40)	(77)	(16)	(13)
UTILE/(PERDITA) OPERATIVA	2.167	2.481	426	532
Proventi/(oneri) finanziari	(776)	(615)	(191)	(162)
Risultato partecipazioni:	91	136	23	42
Quota di utili /(perdite) delle imprese valutate con il metodo del patrimonio netto	90	135	22	42
Altri proventi /(oneri) derivanti dalla gestione di partecipazioni	1	1	1	-
UTILE/(PERDITA) PRIMA DELLE IMPOSTE	1.482	2.002	258	412
Imposte	566	784	125	178
UTILE/(PERDITA) DELLE ATTIVITÀ IN CONTINUITÀ	916	1.218	133	234
Utile/(perdita) delle attività discontinue	-	-	-	-
UTILE/(PERDITA)	916	1.218	133	234
UTILE/(PERDITA) ATTRIBUIBILE A:				
Soci della controllante	917	1.048	128	237
Interessenze di pertinenza di terzi	(1)	170	5	(3)
(in dollari)				
RISULTATO BASE PER AZIONE ORDINARIA	0,68	0,83	0,10	0,17
RISULTATO DILUITO PER AZIONE ORDINARIA	0,68	0,83	0,10	0,17

(*) Dati rideterminati a seguito del passaggio dall'euro al dollaro USA quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata sintetica
al 31 dicembre 2014 e 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	Al 31 dicembre 2014	Al 31 dicembre 2013 (*)
ATTIVO		
Attività immateriali	6.031	6.046
Immobili, impianti e macchinari e beni concessi in leasing operativo	8.251	8.026
Rimanenze nette	7.140	7.536
Crediti da attività di finanziamento	21.472	21.986
Disponibilità e mezzi equivalenti	6.141	6.489
Altri crediti e attività	5.406	6.379
TOTALE ATTIVO	54.441	56.462
PASSIVO		
Capitale emesso e riserve attribuibili ai soci della controllante	7.534	7.591
Interessenze di pertinenza di terzi	43	71
Totale Patrimonio netto	7.577	7.662
Debiti finanziari	29.701	29.946
Altri debiti e passività	17.163	18.854
Totale Passività	46.864	48.800
TOTALE PASSIVO	54.441	56.462

(*) Dati rideterminati a seguito del passaggio dall'euro al dollaro USA quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Rendiconto finanziario consolidato sintetico
Esercizi 2014 e 2013

(Dati non assoggettati a revisione contabile)

(IFRS)

(in milioni di dollari)	2014	2013 (*)
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI ALL'INIZIO DELL'ESERCIZIO	6.489	6.084
Utile/(perdita)	916	1.218
Rettifiche per riconciliare il risultato netto alle disponibilità generate/(assorbite) dalle attività operative	257	1.219
DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ OPERATIVE	1.173	2.437
DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI INVESTIMENTO	(2.380)	(4.555)
DISPONIBILITÀ GENERATE/(ASSORBITE) DALLE ATTIVITÀ DI FINANZIAMENTO	1.373	2.532
Differenze cambi di conversione	(514)	(9)
VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITÀ MONETARIE	(348)	405
DISPONIBILITÀ E MEZZI EQUIVALENTI A FINE ESERCIZIO	6.141	6.489

(*) Dati rideterminati a seguito del passaggio dall'euro al dollaro USA quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Altre informazioni economico-finanziarie supplementari
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

CNH INDUSTRIAL

 Ricavi netti in conformità agli IFRS per segmento di attività *(in milioni di dollari)*

Esercizio			4° trimestre			
2014	2013 (*)	Variazione %		2014	2013 (*)	Variazione %
15.204	16.763	-9,3	Macchine per l'Agricoltura	3.403	4.142	-17,8
3.346	3.258	2,7	Macchine per le Costruzioni	800	832	-3,8
11.087	11.447	-3,1	Veicoli Commerciali	3.412	3.601	-5,2
4.475	4.423	1,2	Powertrain	991	1.333	-25,7
(2.704)	(3.050)	-	Elisioni e altre	(527)	(860)	-
31.408	32.841	-4,4	Totale delle Attività Industriali	8.079	9.048	-10,7
2.086	1.950	7,0	Servizi Finanziari	545	523	4,2
(537)	(560)	-	Elisioni e altre	(136)	(156)	-
32.957	34.231	-3,7	Totale	8.488	9.415	-9,8

(*) Dati rideterminati a seguito del passaggio dall'euro al dollaro USA quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

CNH INDUSTRIAL

 Utile/(perdita) della gestione ordinaria in conformità agli IFRS per segmento di attività *(in milioni di dollari)*

Esercizio			4° trimestre			
2014	2013 (*)	Variazione		2014	2013 (*)	Variazione
1.689	1.949	-260	Macchine per l'Agricoltura	238	331	-93
66	(109)	175	Macchine per le Costruzioni	2	(53)	55
2	145	-143	Veicoli Commerciali	113	135	-22
220	210	10	Powertrain	73	95	-22
(110)	(76)	-34	Elisioni e altre	(47)	(35)	-12
1.867	2.119	-252	Totale delle Attività Industriali	379	473	-94
532	518	14	Servizi Finanziari	139	124	15
-	-	-	Elisioni e altre	-	-	-
2.399	2.637	-238	Totale	518	597	-79
7,3	7,7	-0,4 p.p.	Margine della gestione ordinaria %	6,1	6,3	-0,2 p.p.

(*) Dati rideterminati a seguito del passaggio dall'euro al dollaro USA quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

CNH INDUSTRIAL

 Principali grandezze patrimoniali determinate in conformità agli IFRS *(in milioni di dollari)*

	Al 31.12.2014	Al 31.12.2013 (*)
Totale Attivo	54.441	56.462
Totale Patrimonio netto	7.577	7.662
Patrimonio netto attribuibile a CNH Industrial N.V.	7.534	7.591
Indebitamento netto	(23.590)	(23.290)
Di cui Indebitamento netto delle Attività Industriali	(2.874)	(2.195)

(*) Dati rideterminati a seguito del passaggio dall'euro al dollaro USA quale valuta di reporting ai fini della reportistica finanziaria.

CNH INDUSTRIAL N.V.
Altre informazioni economico-finanziarie supplementari
(Dati non assoggettati a revisione contabile)

CNH INDUSTRIAL
Riconciliazione dell'Utile netto (in milioni di dollari)

<i>Esercizio</i>			<i>4° trimestre</i>	
2014	2013		2014	2013
708	828	Utile netto determinato in conformità agli U.S. GAAP	87	54
		Rettifiche per conformarsi agli IFRS:		
231	443	Costi di sviluppo, al netto degli ammortamenti	50	203
8	8	Avviamento ed altre attività immateriali	2	2
56	16	Piani a benefici definiti	44	4
(8)	17	Costi di ristrutturazione	10	12
20	19	Altre rettifiche	6	7
(103)	(158)	Effetto fiscale sulle rettifiche	(6)	(52)
4	45	Imposte anticipate e fondo rischi fiscali	(60)	4
208	390	Totale rettifiche	46	180
916	1.218	Utile determinato in conformità agli IFRS	133	234

CNH INDUSTRIAL
Riconciliazione del Patrimonio netto (in milioni di dollari)

	<i>Esercizio</i>	
	2014	2013
Patrimonio netto totale in conformità agli U.S. GAAP	4.961	4.955
Rettifiche per conformarsi agli IFRS:		
Costi di sviluppo, al netto degli ammortamenti	2.819	2.862
Avviamento ed altre attività immateriali	(122)	(130)
Piani a benefici definiti	(6)	(29)
Costi di ristrutturazione	(12)	(6)
Altre rettifiche	(16)	(15)
Effetto fiscale sulle rettifiche	(815)	(773)
Imposte anticipate e fondo rischi fiscali	768	798
Totale rettifiche	2.616	2.707
Patrimonio netto totale in conformità agli IFRS	7.577	7.662